

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Informe trimestral
Número 22 / Junio 2017

Subsecretaría de Ganadería
Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca



Ministerio de Agroindustria
Presidencia de la Nación

Dirección Nacional de Estudios y Análisis Económico del Sector Pecuario

MINISTRO DE AGROINDUSTRIA

Cdor. Ricardo Buryaile

SECRETARIO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA

Ing. Prod. Agr. Ricardo Negri

SUBSECRETARIO DE GANADERÍA

Ing. Prod. Agr. Rodrigo Troncoso

DIRECTORA NACIONAL DE ESTUDIOS Y ANÁLISIS ECONÓMICO DEL SECTOR PECUARIOO

Lic. Consolación Otaño

DIRECTORA DE ANÁLISIS ECONÓMICO PECUARIO

Lic. Norma Dobaño

Equipo Técnico:

Ing. Agr. Amílcar Arzubi

Ing. Agr. Ruy Vidal

Ing. Agr. Jorge Moares

Contacto:

(011) 4349-2784

aarzubi@magyp.gob.ar

rvidal@magyp.gob.ar



INDICE

Panorama del trimestre	4
Modelización propuesta	5
Resultados de los modelos de cría.....	7
¿A qué edad conviene vender el ternero de destete?	24
Resultados de los modelos de ciclo completo	26
Resultados de los modelos de invernada	33
¿Cómo se reparte el precio del novillo?	40
Empresa agrícola-ganadera	42
Resultados económicos comparados.....	48
Resultados de los modelos de engorde a corral.....	55
Evolución de los márgenes brutos.....	63
Evolución de precios de insumos y relaciones insumo-producto	65
Anexos	72
Fuentes consultadas	78

PANORAMA DEL TRIMESTRE

Habiendo alcanzado la mitad del año, los números de la ganadería bovina se mantienen estables, sin variaciones importantes en precios y costos que modifiquen sustancialmente los resultados. Los cambios ocurridos en la cadena comercial y las consecuencias de los excesos hídricos en muchas zonas productivas, entre otras cuestiones, llevaron a un aumento en los precios del gordo en los primeros meses del año, que parecen ahora haber alcanzado un techo.

Promediando la zafra, el número de terneros destetados resultó similar al del otoño de 2016, lo que supone altos índices de mortandad en animales chicos ya que por el mayor número de vacas en el stock se esperaba un aumento consecuente en el número de terneros. La tasa de destete se estima un 1,5 % por debajo de la de 2016.

La faena viene subiendo respecto de los valores del año pasado y el consumo lentamente se recupera. Las exportaciones aumentaron levemente aunque están lejos de funcionar como válvula de escape para el consumo interno y los factores que impiden el despegue de los envíos al exterior (tipo de cambio y falta de novillos, entre otros) están aún lejos de resolverse.

La relación compra-venta (1,20 para el mes de mayo) es casi idéntica a la del mismo mes de 2016 y es responsable de los muy buenos resultados de las actividades de engorde (invernada y feed-lot). A esto también contribuye el precio del maíz, que se mantiene en valores muy favorables y que con la perspectiva de una cosecha récord no se espera que aumenten. Por otra parte, el precio del ternero, que se mantiene con pocas variaciones desde hace casi 18 meses, no permite mejorar los resultados de la cría, con costos que aumentaron al ritmo de la inflación.

Repetimos en esta edición el análisis de la edad a la que conviene vender el ternero, o lo que es lo mismo, la conveniencia o no de hacer la recría, con el agregado de una variante más, que implica hacer el verdeo en campo arrendado.

Presentamos también un modelo nuevo, el primero para la región patagónica, correspondiente a la actividad cría en la precordillera chubutense, para el cual contamos con el invaluable aporte del Dr. Manuel Prieto de la EEA Chubut de INTA, quien nos suministró los planteos técnicos y respondió todas nuestras consultas.

Para concluir, deseamos, como siempre, agradecer a las instituciones y a los actores del sector ganadero que continuamos consultando y nos brindan desinteresadamente sus conocimientos y opinión, posibilitando la retroalimentación necesaria para que este proyecto funcione.

MODELIZACIÓN PROPUESTA

METODOLOGÍA DE TRABAJO: Se representaron las principales actividades ganaderas bovinas de producción de carne que se desarrollan actualmente en el país mediante los esquemas tecnológicos predominantes en cada región ganadera. A partir de un conjunto de indicadores se generaron los modelos técnico-económicos que permiten realizar comparaciones regionales y por actividad.

A grandes rasgos, la modelización se realizó mediante los siguientes pasos:

1. Se definieron las regiones ganaderas a modelizar.
2. Se clasificaron las actividades ganaderas en tres grandes agrupamientos: Cría, Invernada y Ciclo Completo.
3. Se identificaron los sistemas productivos predominantes (SPP) en cada región.
4. Se construyeron los modelos, a partir de variables de estructura, esquemas tecnológicos y coeficientes técnicos que representen a los SPP.
5. Se confeccionó el soporte computacional para insertar los modelos.
6. Se construyó la base de precios de insumos y productos para la determinación de los resultados económicos.
7. Se obtuvieron los resultados técnico-económicos para las siguientes regiones. (entre paréntesis, el número de modelos para la región, cuando se trata de más de uno).

MODELOS DE CRIA

- Cuenca del Salado (3)
- Corrientes (2)
- Entre Ríos Norte
- Chaco-Formosa Este (3)
- Chaco-Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa-San Luis Semiárida
- La Pampa-San Luis Árida
- Patagonia Precordillera

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Córdoba Centro-Sur
- Chaco Húmedo
- Pampeana subhúmeda
- Buenos Aires Centro-Sudoeste
- Noreste de Corrientes (malezal)

MODELOS DE INVERNADA

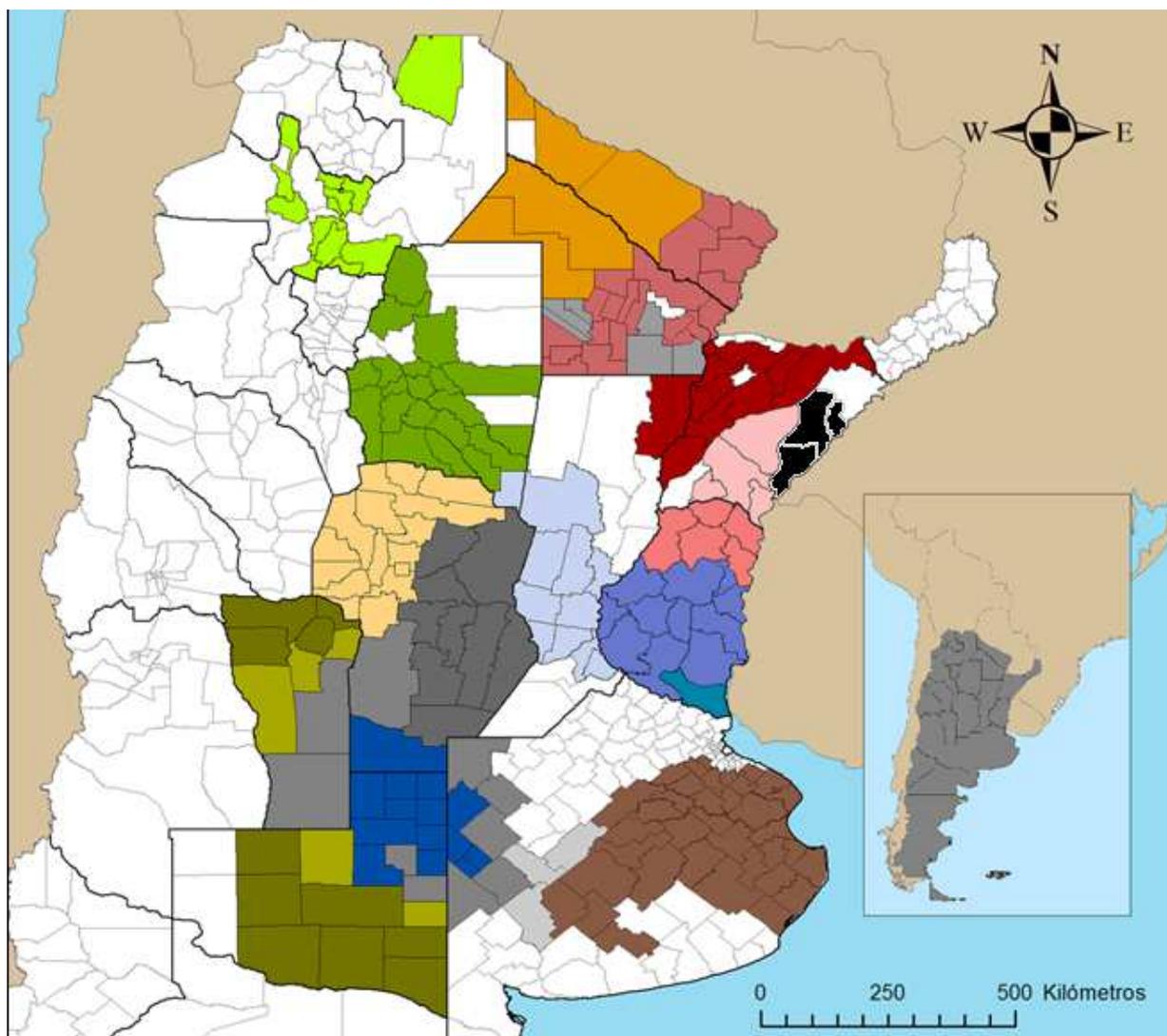
- Pampeana subhúmeda (2)
- Islas de Entre Ríos (2)
- Entre Ríos Sur
- Santa Fe Centro

El listado de los departamentos que comprende cada región ganadera, así como un mayor grado de detalle en cuanto a la metodología empleada, puede hallarse en el apartado "Modelización: Aspectos metodológicos".

En cuanto a modelos de empresa agrícola-ganadera, se confeccionaron 2 modelos con dos rotaciones cada uno para las siguientes regiones:

- Centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires (2).
 - Zona pampeana Subhúmeda (2), provincias de Buenos Aires, Córdoba y La Pampa.
- De esta manera, se obtuvieron indicadores económicos para 4 modelos de empresa.

MAPA DE REGIONES GANADERAS



MODELOS
DE CRIA

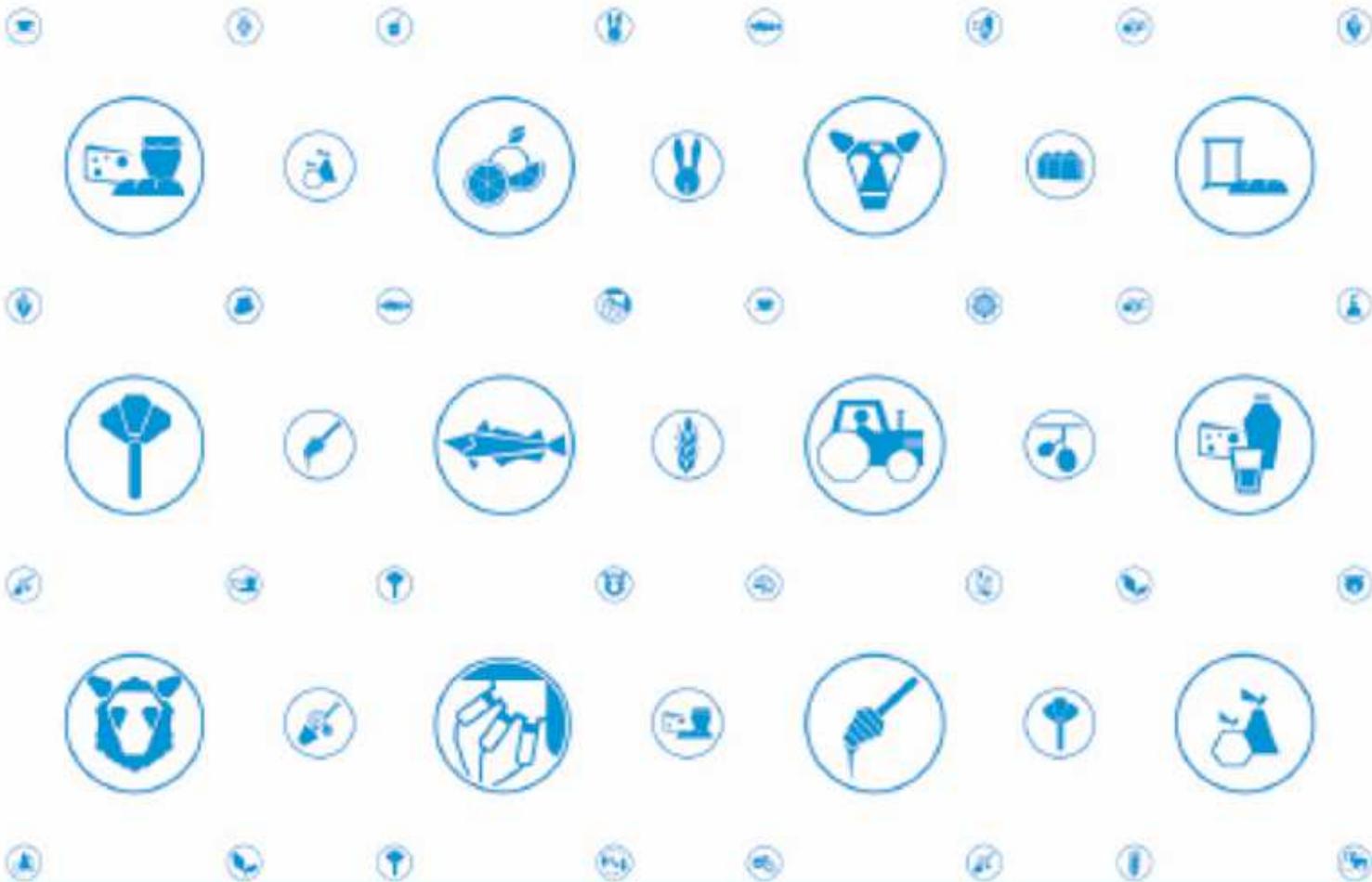
MODELOS DE
CICLO COMPLETO

MODELOS DE
INVERNADA

- Cuenca del Salado y Depresión de Laprida
- Corrientes Centro-Sur
- Corrientes Noroeste
- Entre Ríos Norte
- Chaco Formosa Este
- Chaco Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa San Luis Árida
- La Pampa San Luis Semiárida

- Pampeana Sub-húmeda
- Chaco húmedo
- Buenos Aires Centro Sud-Oeste
- Córdoba Centro-Sur
- Corrientes Nor-Este

- Pampeana Sub-húmeda
- Islas de Entre Ríos
- Entre Ríos Sur
- Santa Fé Centro



MODELOS DE CRÍA



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Cuenca Salado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,58	cab/ha
Vacas	260	cabezas
Destete	72%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,80	cab/ha
	293	kg/ha
	0,59	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	92,1	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	\$/kg
Ternera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

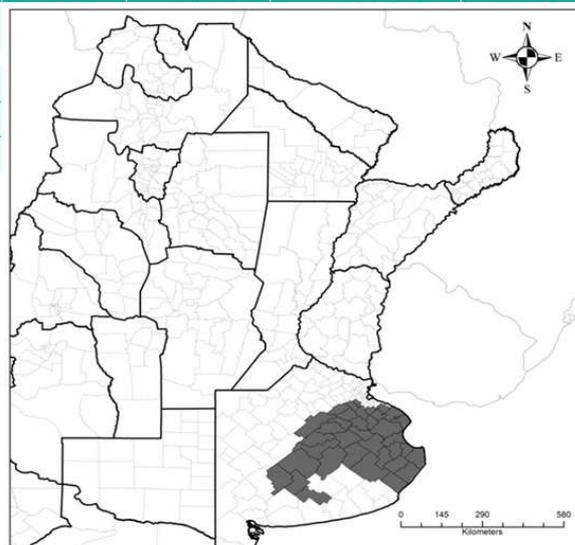
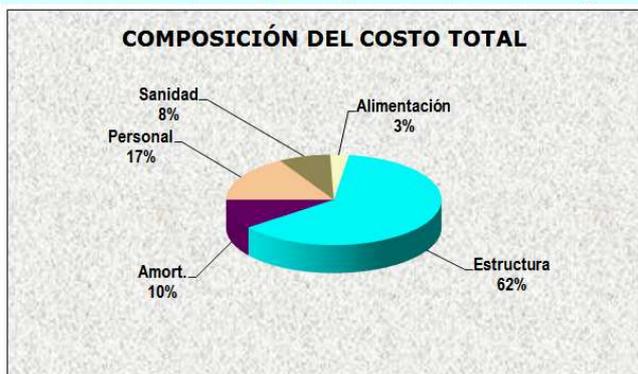
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	95%	428 has
Praderas	5%	23 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	39	447	17.414	20,15	350.812	780
Vacas conserva	4	380	1.520	13,22	20.091	45
Toros rechazo	2	570	1.140	18,33	20.898	46
Terneras	37	170	6.290	34,89	219.458	488
Terneros	94	175	16.450	37,64	619.178	1.376
Ventas Totales/año	176	243	42.814	28,74	1.230.438	2.734
Gastos de comercialización				1,96	83.897	186
Compras de toros	2	650	1.300	62,59	81.365	181
INGRESO NETO				25,66	1.065.176	2.367

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	258	357	2,17	92.942	207	
Sanidad	121	168	1,02	43.657	97	
Alimentación	43	60	0,37	15.647	35	
Costos Directos Totales	423	586	3,56	152.247	338	
Estructura e impuestos	967	1.339	8,13	348.014	773	
Amortizaciones	162	225	1,36	58.392	130	
Costos Indirectos Totales	1.130	1.563	9,49	406.406	903	
COSTO TOTAL	1.553	2.149	13,05	558.653	1.241	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.538	3.511	22,02	912.930	2.029
RESULTADO NETO	1.408	1.948	12,22	506.524	1.126

Rentabilidad sobre capital sin tierra	11,1%
Valor de la tierra (\$/ha)	46.758
Rentabilidad sobre capital con tierra	2,0%
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,91



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Cuenca Salado mejorado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,91	cab/ha
Vacas	410	cabezas
Destete	80%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	21%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	1,25	cab/ha
	466	kg/ha
	0,94	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	161,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	\$/kg
Tenera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recria	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

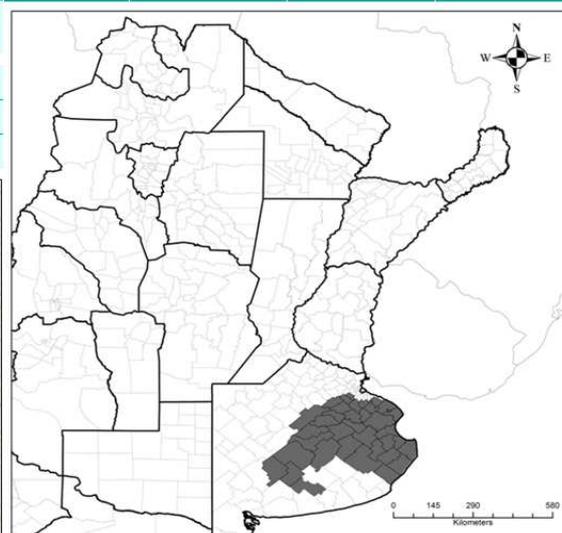
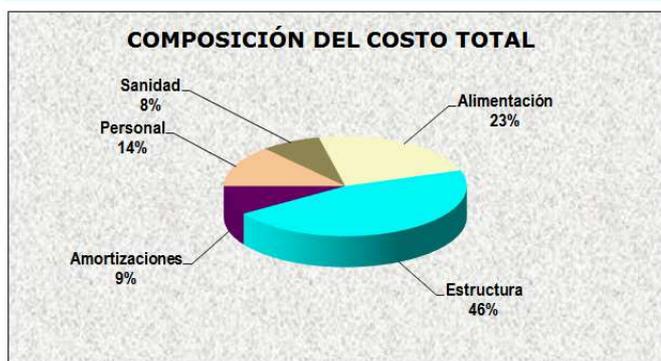
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	297 has
Praderas	26%	117 has
Verdeos de invierno	6%	27 has
Verdeos de verano	2%	9 has

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	51	447	22.772	20,15	458.755	1.019
Vacas conserva	22	380	8.360	13,22	110.502	246
Toros rechazo	3	570	1.710	18,33	31.348	70
Terneras	77	160	12.320	34,89	429.845	955
Terneros	164	180	29.520	37,64	1.111.133	2.469
Ventas Totales/año	317	236	74.682	28,68	2.141.582	4.759
Gastos de comercialización				1,94	145.209	323
Compras de toros	3	650	1.950	62,59	122.048	271
INGRESO NETO				25,77	1.874.325	4.165

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	225	310	1,70	127.021	282
Sanidad	133	184	1,01	75.344	167
Alimentación	390	537	2,95	220.227	489
Costos Directos Totales	749	1.031	5,66	422.592	939
Estructura e impuestos	766	1.055	5,79	432.529	961
Amortizaciones	154	213	1,17	87.171	194
Costos Indirectos Totales	921	1.268	6,96	519.700	1.155
COSTO TOTAL	1.669	2.298	12,62	942.292	2.094

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.572	3.541	20,01	1.451.733	3.226
RESULTADO NETO	1.651	2.273	12,85	932.033	2.071

Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,6%
Valor de la Tierra (\$/ha)	46.758
Rentabilidad sobre capital con tierra	3,3%
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,20



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Cuenca Salado Chico

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	175	has
Carga de vientres	0,40	cab/ha
Vacas	70	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	18%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,53	cab/ha
	193	kg/ha
	0,40	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	58,8	kg/ha
Porcentaje toros	5%	

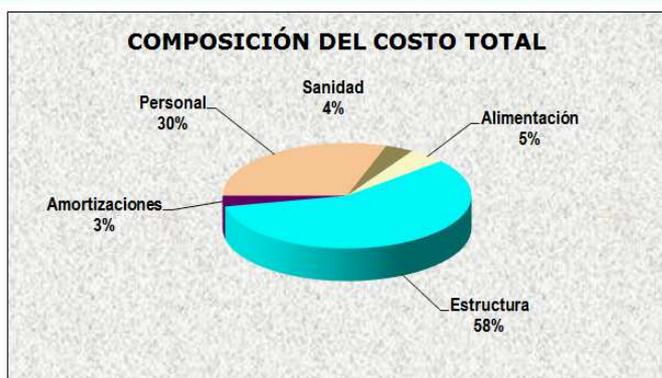
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	\$ /kg
Ternera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$ /cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	95%	166 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	5%	9 has
Verdeos de verano	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	5	447	2.233	20,15	44.976	257
Vacas conserva	4	380	1.520	13,22	20.091	115
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	60
Terneras	12	170	2.040	34,89	71.176	407
Terneros	25	175	4.375	37,64	164.675	941
Ventas Totales/año	47	228	10.738	29,00	311.367	1.779
Gastos de comercialización		6,74%		1,96	20.994	120
Compras de toros	1	650	650	62,59	40.683	232
INGRESO NETO				24,75	249.690	1.427

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	999	1.328	8,66	92.942	531	
Sanidad	121	161	1,05	11.294	65	
Alimentación	160	213	1,39	14.930	85	
Costos Directos Totales	1.280	1.702	11,10	119.166	681	
Estructura e impuestos	1.925	2.560	16,69	179.211	1024	
Amortizaciones	109	145	0,95	10.153	58	
Costos Indirectos Totales	2.035	2.705	17,64	189.363	1082	
COSTO TOTAL	3.315	4.408	28,73	308.530	1763	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.402	1.865	12,69	130.524	746
RESULTADO NETO	-632	-841	-5,72	-58.839	-336
Rentabilidad sobre capital sin tierra	-5,6%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	46.758				
Rentabilidad sobre capital con tierra	-0,6%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	34,48				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Entre Ríos Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga de vientres	0,46	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	26%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,66	cab/ha
	231	kg/ha
	0,48	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	70,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	\$ /kg
Tenera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recria	30,37	
Toro venta	18,33	\$ /cab
Toro compra	37.669	

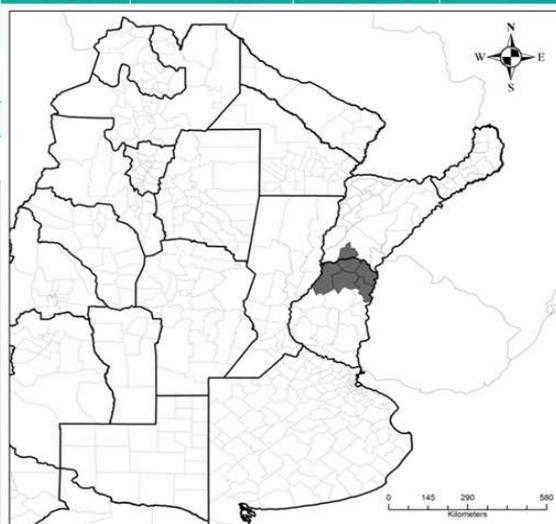
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	500 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	36	428	15.390	19,14	294.545	589
Vacas conserva	12	361	4.332	13,22	57.260	115
Toros rechazo	2	570	1.140	18,33	20.898	42
Terneras	17	160	2.720	36,57	99.470	199
Terneros	77	165	12.705	37,71	479.042	958
Ventas Totales/año	144	252	36.287	26,21	951.216	1.902
Gastos de comercialización		7,01%		1,84	66.674	133
Compras de toros	2	650	1300	62,59	81.365	163
INGRESO NETO				22,96	803.176	1.606

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	325	465	2,95	106.883	214
Sanidad	103	148	0,93	33.927	68
Alimentación	99	141	0,90	32.495	65
Costos Directos Totales	527	754	4,78	173.305	347
Estructura e impuestos	725	1037	6,57	238.487	477
Amortizaciones	162	232	1,47	53.419	107
Costos Indirectos Totales	887	1269	8,04	291.906	584
COSTO TOTAL	1.414	2.023	12,82	465.211	930

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.915	2.739	17,95	629.871	1.260
RESULTADO NETO	1.027	1.469	9,63	337.965	676

Rentabilidad sobre capital sin tierra	8,6%
Valor de la tierra (\$/ha)	22.566
Rentabilidad sobre capital con tierra	2,2%
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,90



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Noroeste Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	1.000	has
Carga de vientres	0,33	cab/ha
Vacas	331	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,57	cab/ha
	205	kg/ha
	0,42	EV/ha
Eficiencia de stock	21%	
Producción de carne	43,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

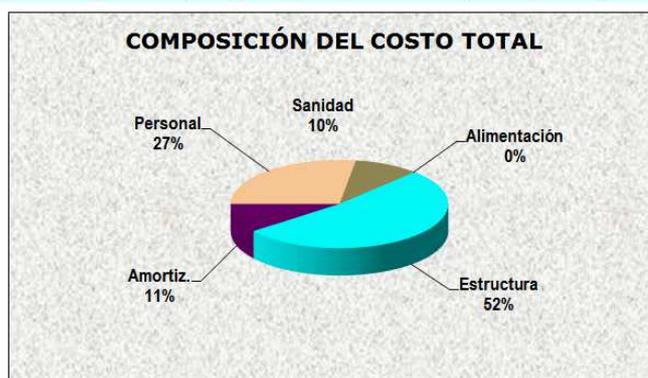
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero internada	37,71	
Ternera internada	36,57	
Vaca gorda	19,14	\$ /kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	1000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	48	399	19.152	19,14	366.544	367
Vacas conserva	9	361	3.249	13,22	42.945	43
Toros rechazo	3	570	1.710	18,33	31.348	31
Vaquillonas recría / engorde	14	276	3.857	30,37	117.154	117
Terneras	8	155	1.240	36,57	45.347	45
Terberos	99	160	15.840	37,71	597.247	597
Ventas Totales/año	181	249	45.048	26,65	1.200.585	1.201
Gastos de comercialización		7,23%		1,93	86.831	87
Compras de toros	3	650	1950	62,59	122.048	122
INGRESO NETO				23,01	991.706	992

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	291	503	3,69	166.404	166	
Sanidad	103	178	1,31	58.936	59	
Alimentación	0	0	0,00	0	0	
Costos Directos Totales	394	681	5,00	225.340	225	
Estructura e impuestos	556	959	7,05	317.558	318	
Amortizaciones	112	193	1,42	63.822	64	
Costos Indirectos Totales	667	1.152	8,47	381.380	381	
COSTO TOTAL	1.062	1.833	13,47	606.719	607	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.341	2.315	17,69	766.366	766
RESULTADO NETO	674	1.163	8,89	384.987	385
Rentabilidad sobre capital sin tierra	6,1%				
Valor de la tierra (\$/ha)	22.566				
Rentabilidad sobre capital con tierra	1,3%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	18,11				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario en base a un modelo elaborado por la Ing. Mariana Calvi (INTA Corrientes)



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Centro-Sur Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,43	cab/ha
Vacas	1.292	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,58	cab/ha
	215	kg/ha
	0,46	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	62,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	

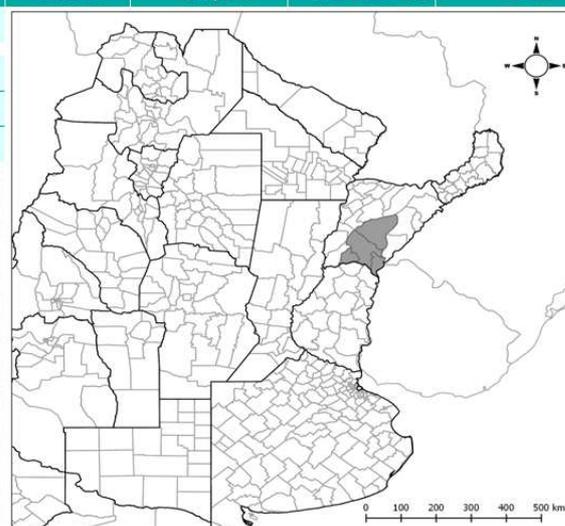
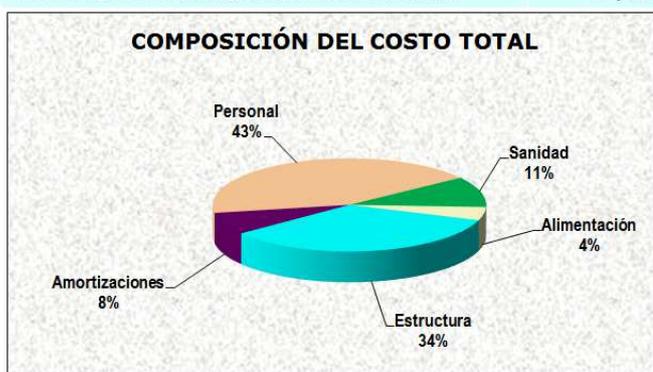
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	
Ternera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recria	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	103	428	44.033	19,14	842.725	281
Vacas conserva	111	380	42.180	13,22	557.535	186
Toros rechazo	10	570	5.700	18,33	104.492	35
Terneras	175	165	28.875	36,57	1.055.959	352
Terneros	433	170	73.610	37,71	2.775.465	925
Ventas Totales/año	832	234	194.398	27,45	5.336.176	1.779
Gastos de comercialización		4,55%		1,25	242.915	81
Compras de toros	10	650	6.500	62,59	406.827	136
INGRESO NETO				24,94	4.686.434	1.562

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	415	563	3,74	726.750	242	
Sanidad	103	140	0,93	180.773	60	
Alimentación	44	60	0,40	77.520	26	
Costos Directos Totales	562	762	5,07	985.044	328	
Estructura e impuestos	330	448	2,98	579.003	193	
Amortizaciones	75	101	0,67	130.829	44	
Costos Indirectos Totales	405	549	3,65	709.832	237	
COSTO TOTAL	967	1.312	8,72	1.694.876	565	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.112	2.865	19,72	3.701.390	1.234
RESULTADO NETO	1.707	2.315	15,94	2.991.558	997
Rentabilidad sobre capital sin tierra	17,9%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	26.687				
Rentabilidad sobre capital con tierra	3,1%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,06				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario en base a un modelo elaborado por la Ing. Mariana Calvi (INTA Corrientes)



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Chaco-Formosa Este

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	150	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	36	meses
	0,33	cab/ha
Carga	122	kg/ha
	0,24	EV/ha
Eficiencia de stock	23%	
Producción de carne	28,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

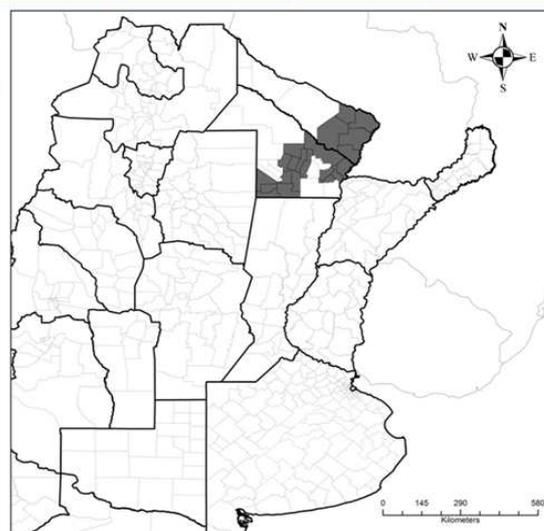
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	
Ternera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	\$ /kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	700 ha
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	428	7.268	19,14	139.091	198,70
Vacas conserva	7	361	2.527	13,22	33.402	47,72
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	14,93
Terneras	12	160	1.920	36,57	70.214	100,31
Terneros	45	180	8.100	37,71	305.411	436,30
Ventas Totales/año	82	249	20.385	27,40	558.567	798
Gastos de comercialización		7,16%		1,96	40.014	57
Compras de toros	1	650	650	62,59	40.683	58
INGRESO NETO				24,21	477.869	683

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	398	620	4,56	92.942	133	
Sanidad	121	189	1,39	28.316	40	
Alimentación	0	0	0,00	0	0	
Costos Directos Totales	520	808	5,95	121.258	173	
Estructura e impuestos	898	1.397	10,28	209.536	299	
Amortizaciones	240	373	2,74	55.934	80	
Costos Indirectos Totales	1.138	1.770	13,02	265.469	379	
COSTO TOTAL	1.657	2.578	18,97	386.728	552	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.528	2.377	18,19	356.611	509
RESULTADO NETO	391	608	4,65	91.142	130
Rentabilidad sobre capital sin tierra	2,6%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	10.989				
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,8%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	22,93				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Formosa Mejorado 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,26	cab/ha
Vacas	185	cabezas
Destete	68%	
Edad al destete	7	meses
Reposición	21%	
Edad 1º servicio	30	meses
Carga	0,35	cab/ha
	129	kg/ha
	0,26	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	39	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

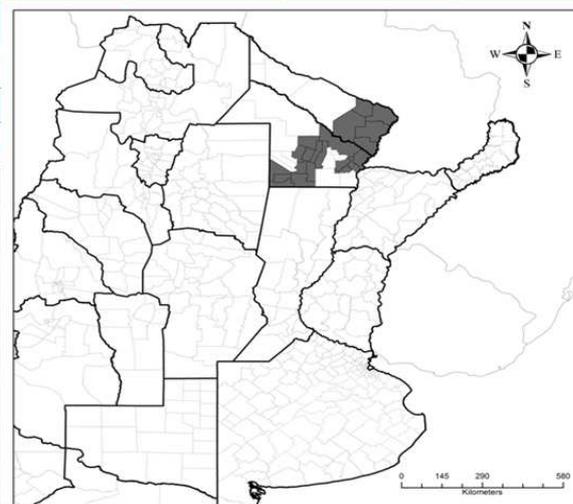
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	\$ /kg
Tenera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$ /cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	700 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	15	447	6.698	19,14	128.181	183
Vacas conserva	15	380	5.700	13,22	75.343	108
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	15
Terneras	24	170	4.080	36,57	149.206	213
Terneros	63	175	11.025	37,71	415.698	594
Ventas Totales/año	118	238	28.073	27,75	778.877	1.113
Gastos de comercialización		7,14%		1,98	55.591	79
Compras de toros	1	650	650	62,59	40.683	58
INGRESO NETO				24,89	682.603	975

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	382	502	3,31	92.942	133
Sanidad	133	176	1,16	32.490	46
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	515	678	4,47	125.432	179
Estructura e impuestos	762	1.003	6,61	185.548	265
Amortizaciones	173	228	1,50	42.167	60
Costos Indirectos Totales	936	1.231	8,11	227.715	325
COSTO TOTAL	1.451	1.909	12,58	353.147	504

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.289	3.012	20,55	557.170	796
RESULTADO NETO	1.354	1.781	12,15	329.455	471
Rentabilidad sobre capital sin tierra	11,8%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	7.457				
Rentabilidad sobre capital con tierra	4,1%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,01				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Formosa Mejorado 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,33	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,41	cab/ha
	157	kg/ha
	0,31	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	51,4	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	\$/kg
Ternera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	\$/cab
Toro compra	37.669	

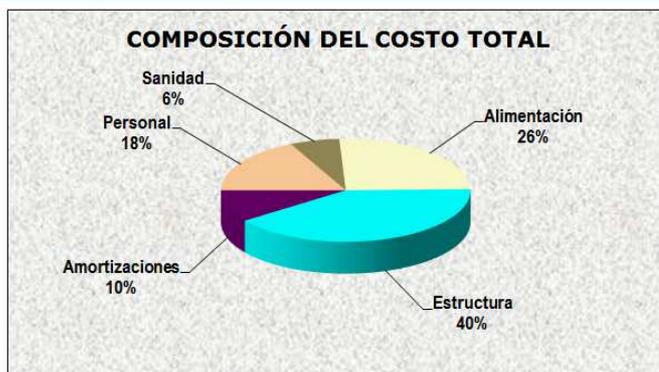
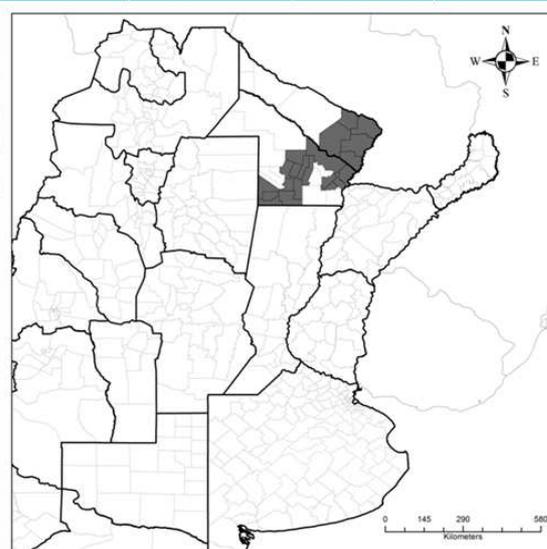
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	80%	560 has
Praderas	20%	140 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	447	7.591	19,14	145.272	208
Vacas conserva	17	380	6.460	13,22	85.388	122
Toros rechazo	2	570	1.140	18,33	20.898	30
Terneras	41	170	6.970	36,57	254.893	364
Terneros	86	175	15.050	37,71	567.460	811
Ventas Totales/año	163	228	37.211	28,86	1.073.912	1.534
Gastos de comercialización				2,05	76.432	109
Compras de toros	2	650	1300	62,59	81.365	116
INGRESO NETO				25,51	916.115	1.309

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	368	465	2,87	106.883	153
Sanidad	133	168	1,04	38.728	55
Alimentación	529	668	4,13	153.545	219
Costos Directos Totales	1.031	1.301	8,04	299.157	427
Costos Indirectos Totales	1.046	1.319	8,15	303.388	433
COSTO TOTAL	2.077	2.620	16,19	602.545	861

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.126	2.682	17,13	616.958	881
RESULTADO NETO	1.081	1.363	8,71	313.570	448

Rentabilidad sobre capital sin tierra	7,7%
Valor de la Tierra (\$/ha)	7.457
Rentabilidad sobre capital con tierra	3,4%
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	20,43



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Chaco-Formosa Oeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	860	has
Carga de vientres	0,15	cab/ha
Vacas	130	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
	0,23	cab/ha
Carga	85	kg/ha
	0,17	EV/ha
Eficiencia de stock	22%	
Producción de carne	18,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

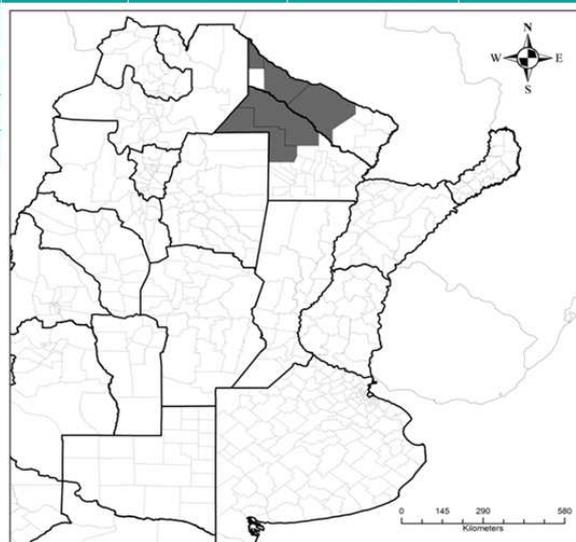
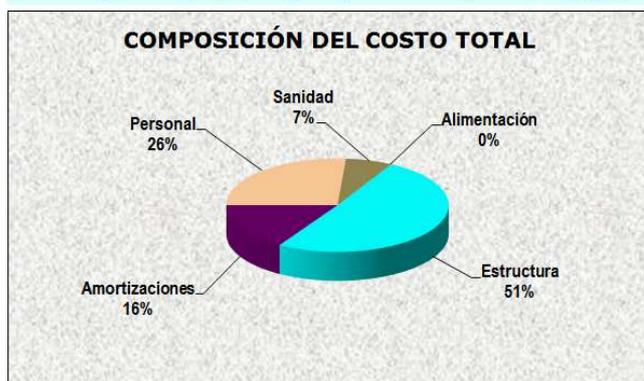
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	
Ternera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recria	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	860 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	11	428	4.703	19,14	90.000	105
Vacas conserva	7	361	2.527	13,22	33.402	39
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	12
Terneras	13	160	2.080	36,57	76.066	88
Terneros	39	180	7.020	37,71	264.689	308
Ventas Totales/año	71	238	16.900	28,08	474.606	552
Gastos de comercialización		7,14%		2,01	33.892	39
Compras de toros	1	650	650	63,17	41.059	48
INGRESO NETO				24,59	399.654	465

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	465	715	5,50	92.942	108	
Sanidad	121	186	1,43	24.234	28	
Alimentación	0	0	0,00	0	0	
Costos Directos Totales	587	901	6,93	117.176	136	
Estructura e impuestos	900	1382	10,63	179.664	209	
Amortizaciones	289	444	3,41	57.698	67	
Costos Indirectos Totales	1.189	1826	14,05	237.362	276	
COSTO TOTAL	1.775	2.727	20,98	354.538	412	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.414	2.173	17,41	282.478	328
RESULTADO NETO	226	347	2,78	45.116	52
Rentabilidad sobre capital sin tierra	1,4%				
Valor de la tierra (\$/ha)	6.813				
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,5%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	25,41				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Cría Córdoba Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	825	has
Carga de vientres	0,20	cab/ha
Vacas	165	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,28	cab/ha
	103	kg/ha
	0,21	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	29,7	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	38,67	
Tenera invernada	38,07	
Vaca gorda	19,14	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	825 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	22	428	9.405	19,14	179.999	218
Vacas conserva	9	361	3.249	13,22	42.945	52
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	13
Terneras	14	170	2.380	38,07	90.607	110
Terneros	54	180	9.720	38,67	375.872	456
Ventas Totales/año	100	253	25.324	27,64	699.873	848
Gastos de comercialización		7,33%		2,03	51.325	62
Compras de toros	1	650	650	62,59	40.683	49
INGRESO NETO				24,64	607.865	737

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	401	563	3,67	92.942	113	
Sanidad	103	145	0,94	23.881	29	
Alimentación	50	71	0,46	11.656	14	
Costos Directos Totales	555	779	5,07	128.478	156	
Estructura e impuestos	1.240	1.740	11,34	287.132	348	
Amortizaciones	248	347	2,26	57.330	69	
Costos Indirectos Totales	1.488	2.088	13,60	344.462	418	
COSTO TOTAL	2.043	2.866	18,68	472.940	573	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.071	2.905	19,59	479.387	581
RESULTADO NETO	583	818	5,51	134.925	164
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,9%				
Valor de la tierra (\$/ha)	6.672				
Rentabilidad sobre capital con tierra	1,5%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	22,31				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Cría Salta

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	770	has
Carga de vientres	0,14	cab/ha
Vacas	110	cabezas
Destete	55%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,19	cab/ha
	71	kg/ha
	0,15	EV/ha
Eficiencia de stock	24%	
Producción de carne	17,3	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

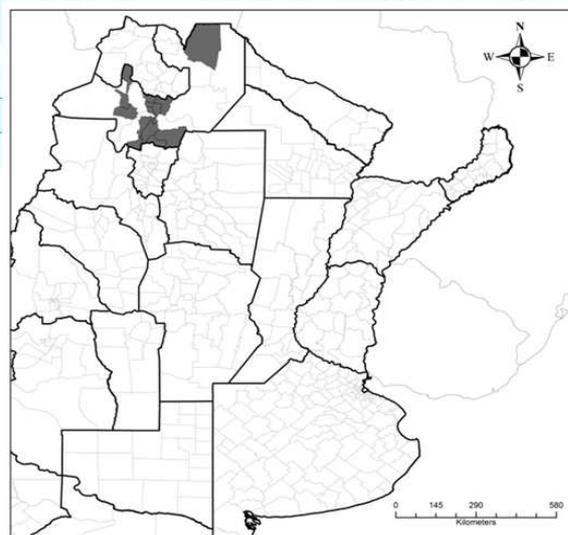
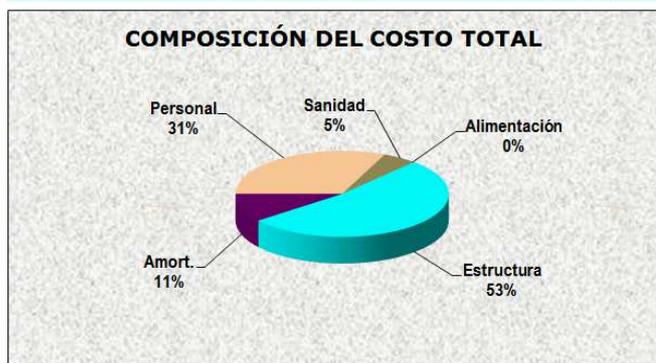
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero internada	38,67	
Ternera internada	38,07	
Vaca gorda	19,14	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	770 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	19,14	81.818	106
Vacas conserva	7	361	2.527	13,22	33.402	43
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	14
Terneras	8	160	1.280	38,07	48.730	63
Terneros	30	180	5.400	38,67	208.818	271
Ventas Totales/año	56	251	14.052	27,27	383.217	498
Gastos de comercialización		7,07%		1,93	27.077	35
Compras de toros	1	650	650	62,59	40.683	53
INGRESO NETO				23,54	315.457	410

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	623	845	6,61	92.942	121
Sanidad	103	140	1,10	15.400	20
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	726	985	7,71	108.342	141
Estructura e impuestos	1.037	1408	11,02	154.872	201
Amortizaciones	210	285	2,23	31.363	41
Costos Indirectos Totales	1.247	1693	13,25	186.235	242
COSTO TOTAL	1.973	2678	20,96	294.577	383

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.387	1883	15,53	207.116	269
RESULTADO NETO	140	190	1,57	20.880	27
Rentabilidad sobre capital sin tierra	1,2%				
Valor de la tierra (\$/ha)	6.813				
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,3%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	25,79				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría La Pampa-San Luis Semiárida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	450	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,30	cab/ha
	109	kg/ha
	0,22	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	33,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

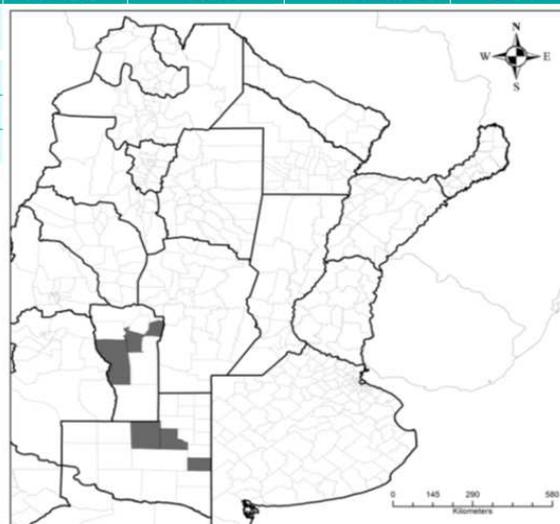
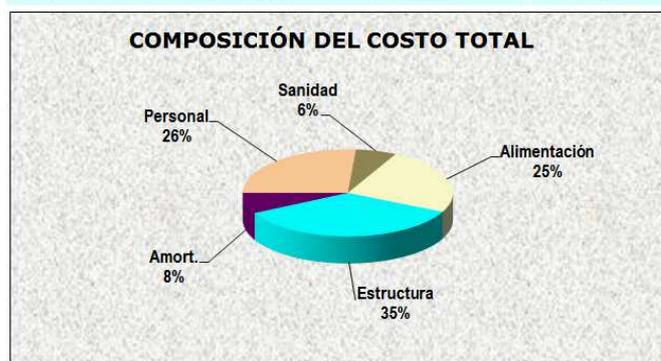
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	
Ternera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recria	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	85%	1785 has
Praderas	15%	315 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	62	428	26.505	20,15	533.970	254
Vacas conserva	21	361	7.581	13,22	100.206	48
Toros rechazo	3	570	1.710	18,33	31.348	15
Terneras	51	170	8.670	34,89	302.496	144
Terneros	158	180	28.440	37,64	1.070.482	510
Ventas Totales/año	295	247	72.906	27,96	2.038.501	971
Gastos de comercialización				1,95	142.485	68
Compras de toros	3	650	1950	62,59	122.048	58
INGRESO NETO				25,00	1.773.967	845

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	430	599	3,70	269.767	128
Sanidad	103	144	0,89	64.685	31
Alimentación	404	564	3,48	253591	121
Costos Directos Totales	938	1307	8,07	588.042	280
Estructura e impuestos	576	803	4,96	361.498	172
Amortizaciones	126	175	1,08	78.894	38
Costos Indirectos Totales	702	979	6,04	440.392	210
COSTO TOTAL	1.640	2.285	14,11	1.028.434	490

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.891	2.635	16,81	1.185.925	565
RESULTADO NETO	1.189	1.657	10,57	745.533	355
Rentabilidad sobre capital sin tierra	10,0%				
Valor de la tierra (\$/ha)	11.381				
Rentabilidad sobre capital con tierra	2,4%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	17,73				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría La Pampa-San Luis Árida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,12	cab/ha
Vacas	350	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,16	cab/ha
	59	kg/ha
	0,12	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	17,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

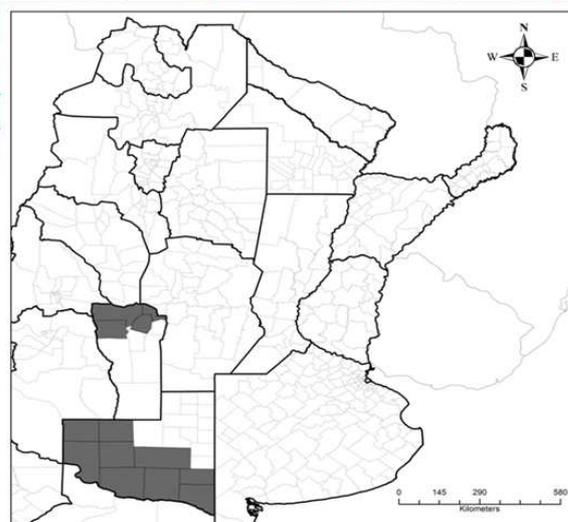
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	
Ternera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	\$ /kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recria	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	38	428	16.245	20,15	327.272	109
Vacas conserva	25	361	9.025	13,22	119.292	40
Toros rechazo	3	475	1.425	18,33	26.123	9
Terneras	33	170	5.610	34,89	195.733	65
Terneros	114	180	20.520	37,64	772.373	257
Ventas Totales/año	213	248	52.825	27,27	1.440.793	480
Gastos de comercialización		7,83%		2,14	112.786	38
Compras de toros	3	650	1950	62,59	122.048	41
INGRESO NETO				23,70	1.205.958	402

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	335	465	3,08	162.648	54
Sanidad	103	143	0,95	50.087	17
Alimentación	102	141	0,94	49.449	16
Costos Directos Totales	540	749	4,96	262.185	87
Estructura e impuestos	639	887	5,87	310.313	103
Amortizaciones	166	230	1,52	80.548	27
Costos Indirectos Totales	805	1117	7,40	390.861	130
COSTO TOTAL	1.345	1.866	12,36	653.046	218

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.944	2.696	18,50	943.774	315
RESULTADO NETO	1.139	1.580	10,84	552.913	184
Rentabilidad sobre capital sin tierra	9,0%				
Valor de la tierra (\$/ha)	2.930				
Rentabilidad sobre capital con tierra	3,7%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,81				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Santiago del Estero

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	560	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	115	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,27	cab/ha
	101	kg/ha
	0,20	EV/ha
Eficiencia de stock	27%	
Producción de carne	27,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

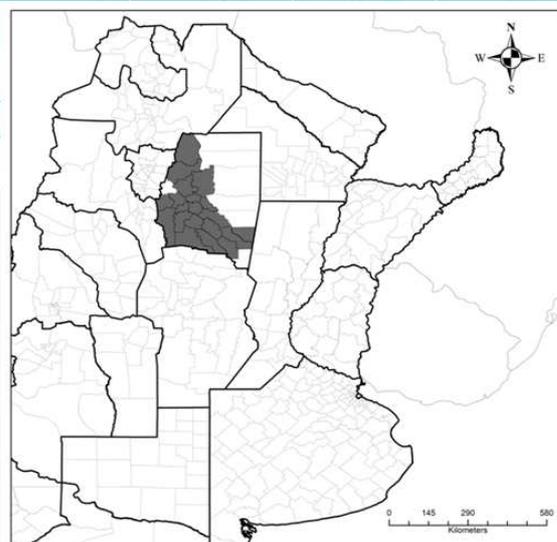
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	38,67	
Ternera invernada	38,07	
Vaca gorda	20,15	\$ /kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	560 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	20,15	86.124	154
Vacas conserva	7	361	2.527	13,22	33.402	60
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	19
Terneras	12	170	2.040	38,07	77.663	139
Terneros	35	180	6.300	38,67	243.621	435
Ventas Totales/año	65	242	15.712	28,72	451.259	806
Gastos de comercialización		7,14%		2,05	32.238	58
Compras de toros	1	650	650	63,17	41.059	73
INGRESO NETO				25,09	377.962	675

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	609	808	5,92	92.942	166	
Sanidad	103	137	1,00	15.743	28	
Alimentación	0	0	0,00	0	0	
Costos Directos Totales	712	945	6,92	108.685	194	
Estructura e impuestos	1.077	1.429	10,46	164.386	294	
Amortizaciones	355	471	3,45	54.218	97	
Costos Indirectos Totales	1.432	1.901	13,91	218.604	390	
COSTO TOTAL	2.144	2.846	20,83	327.289	584	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.764	2.342	17,82	269.276	481
RESULTADO NETO	332	441	3,35	50.672	90
Rentabilidad sobre capital sin tierra	1,8%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	4.003				
Rentabilidad sobre capital con tierra	1,0%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	25,50				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Cría Patagonia Precordillera

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.500	ha
Carga de vientres	0,04	cab/ha
Vacas	105	cabezas
Destete	78%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	17%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,05	cab/ha
	19	kg/ha
	0,04	EV/ha
Eficiencia de stock	38%	
Producción de carne	7,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	

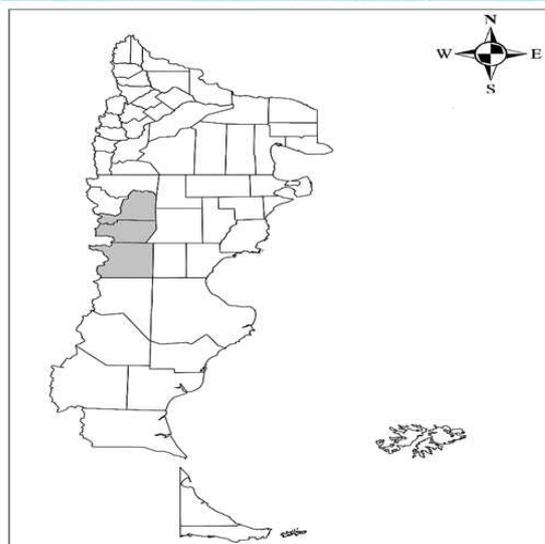
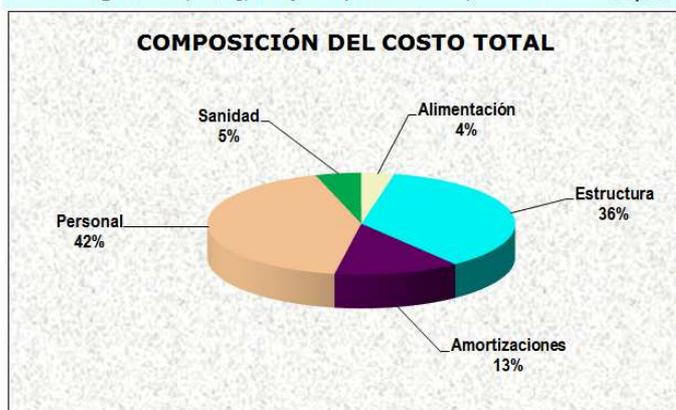
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	38,00	
Ternera invernada	37,50	
Vaca gorda	17,00	\$ /kg
Vaca conserva	8,00	
Vaquillona recria	37,00	
Toro venta	16,50	
Toro compra	30.135	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	2500 ha
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	13	475	6.175	17,00	104.975	41,99
Vacas conserva	2	451	903	8,00	7.220	2,89
Toros rechazo	1	523	523	16,50	8.621	3,45
Vaquillonas descarte	4	315	1.260	37,00	46.620	18,65
Terneras	19	160	3.040	37,50	114.000	45,60
Terneros	41	170	6.970	38,00	264.860	105,94
Ventas Totales/año	80	236	18.870	28,95	546.296	218,52
Gastos de comercialización		0,00%		0,00	0	0,00
Compras de toros	1	650	650	50,07	32.546	13,02
INGRESO NETO				28,20	513.749	205,50

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	1.728	2.199	12,23	230.864	92,35
Sanidad	196	249	1,39	26.172	10,47
Alimentación	141	180	1,00	18.900	7,56
Costos Directos Totales	2.065	2.628	14,62	275.936	110,37
Estructura e impuestos	1.473	1.874	10,43	196.754	78,70
Amortizaciones	538	684	3,81	71.858	28,74
Costos Indirectos Totales	2.011	2.558	14,23	268.612	107,44
COSTO TOTAL	4.076	5.186	28,86	544.548	217,82

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.780	2.265	13,02	237.814	95
RESULTADO NETO	-231	-293	-1,69	-30.799	-12
Rentabilidad sobre capital sin tierra	-1,0%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	2.355				
Rentabilidad sobre capital con tierra	-0,3%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	30,58				



Fuente: Dir. de Análisis Económico Pecuario en base a un modelo elaborado por el Dr. Manuel Prieto y el Ing. Esteban Guitart (INTA Chubut)



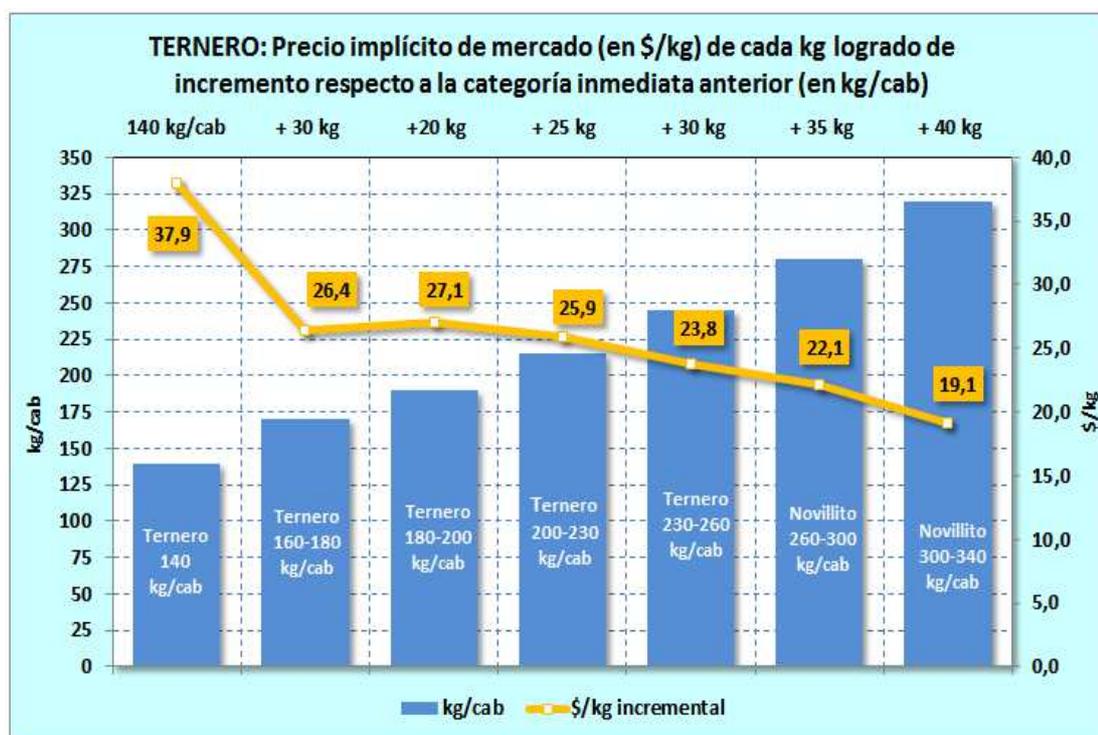
¿A QUÉ EDAD CONVIENE VENDER EL TERNERO DE DESTETE?

Es esta una pregunta que se formula el criador, cuando debe tomar la decisión de comenzar a vender la producción de terneros de su campo. Especialmente, cuando evalúa destetarlos y postergar la decisión de venta para otro momento.

Si se observan los precios medios (\$/kg) de 2016 para cada categoría, se aprecia una disminución de los valores conforme se incrementa el peso medio (kg/cab). Sin embargo, ello no significa que sea peor (ni mejor) negocio postergar la venta.

Peso	\$/kg	peso medio
Terneros -160 kg	37,93	140
Terneros 160-180 kg	35,90	170
Terneros 180-200 kg	35,08	190
Terneros 200-230 kg	33,73	215
Terneros 230-260 kg	31,86	245
Novillitos 260-300 kg	30,03	280
Novillitos +300 kg	27,33	320

Para contestar la pregunta inicial, se presenta un gráfico considerando el precio implícito de mercado por cada kilogramo adicional respecto a la categoría inmediata anterior.



Fuente: elaboración propia considerando todos los remates de hacienda del año 2016 (921.043 cabezas) en base a datos de www.entresurcosycorrales.com.ar

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Como se puede ver, pasando los 140 kg/cab, cada kilogramo de incremento adicional obtenido por sus terneros se paga mucho menos:

- desde los 160 a los 200 kg/cab se paga aproximadamente 26,8 \$/kg
- luego, desde los 200 kg/cab a los 340 kg/cab, el precio sigue descendiendo:
 - 25,9 \$/kg hasta los 230 kg/cab
 - 23,8 \$/kg hasta los 260 kg/cab
 - 22,1 \$/kg hasta los 300 kg/cab
 - 19,1 \$/kg hasta los 340 kg/cab

Cada productor puede atender distintas variables respecto a la pregunta formulada, pero sin dudas los costos de oportunidad del forraje y de la tierra de su campo incidirán en la respuesta.

Para completar el análisis, se procedió a simular esta situación en el **modelo de cría de la cuenca del Salado**, calculando los costos y márgenes correspondientes.

El modelo básico (1) vende los terneros al destete (175 kg para los machos y 170 para las hembras). Los modelos (2), (3) (4) y (5) recrían los terneros machos hasta los 250 kg de peso (y las hembras hasta 210), durante cuatro meses; pero mientras el modelo (2) tiene excedentes estacionales de pasto y personal y por lo tanto no tiene costos extra, el modelo (3) requiere un 33% más de personal temporario, el (4) requiere la implantación de un verdeo de invierno en el 6% de la superficie (27 ha) al igual que el (5) sólo que este último paga el arrendamiento de esas hectáreas ya que se supone que en su establecimiento no cuenta con suelos aptos para implantar verdeos. **Los precios de venta en los casos (2), (3), (4) y (5) resultan un 11% inferior (machos) y un 5% inferior (hembras) respecto de los precios de venta del modelo básico, de acuerdo a lo observado durante el año 2016.**

Los resultados se pueden ver en el siguiente cuadro:

	①	②	③	④	⑤
	Modelo Básico (venta terneros al destete)	Venta terneros a los 250 kg (sin costo adicional)	Venta terneros a los 250 kg (con costo adicional de personal)	Venta terneros a los 250 kg (con costo adicional de verdeo de invierno)	Venta terneros a los 250 kg (con costos adicionales de verdeo de invierno y arrendamiento)
Ingreso neto (\$/ha)	2.367	2.795	2.795	2.795	2.637
Gastos Directos (\$/ha)	338	338	406	441	519
Margen Bruto (\$/ha)	2.029	2.457	2.389	2.355	2.118
Margen Neto (\$/ha)	1.126	1.554	1.486	1.452	1.246

La conclusión es que con los actuales niveles de precios, en todos los casos es conveniente hacer la recría, aunque se incurran en costos extras, ya que la diferencia de precio por vender un ternero de mayor peso es compensada por la mayor cantidad de kilos que se comercializan. En el peor de los casos (5) la diferencia con el modelo básico es de +4% en el margen bruto y +16% en el resultado neto (ya que los gastos de estructura no varían). Además se confirman los resultados que se habían obtenido en años anteriores, aun

Por supuesto, también podrían considerarse otras alternativas, como por ejemplo la utilización del pastoreo diferido.

Más allá de estos resultados, la implementación de esta práctica no siempre es sencilla, por la dificultad de conseguir personal o contratistas, además de que deben disponerse de potreros adicionales para el manejo (o salir a arrendar campo). Asimismo, debe evaluarse la relativa mayor complicación de colocar un ternero en el mercado en los meses de junio/julio.



MODELOS DE CICLO COMPLETO



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Ciclo Completo Pampeana Subhúmeda

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,29	cab/ha
Vacas	600	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,53	cab/ha
	186	kg/ha
	0,46	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	64,7	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	
Ternera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	27,66	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab
Vaquillona gorda	31,97	\$/kg
Novillo gordo	32,58	

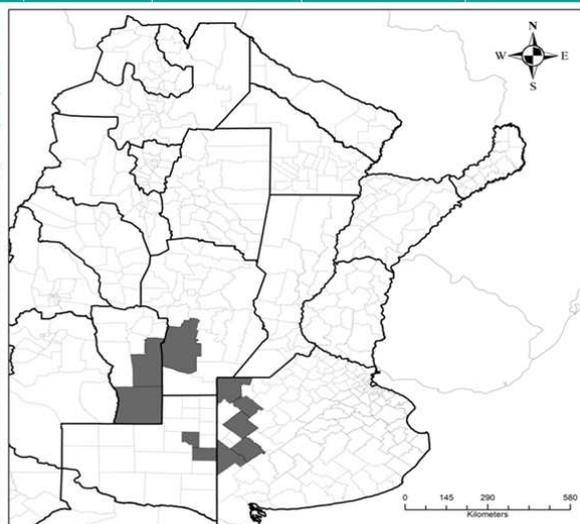
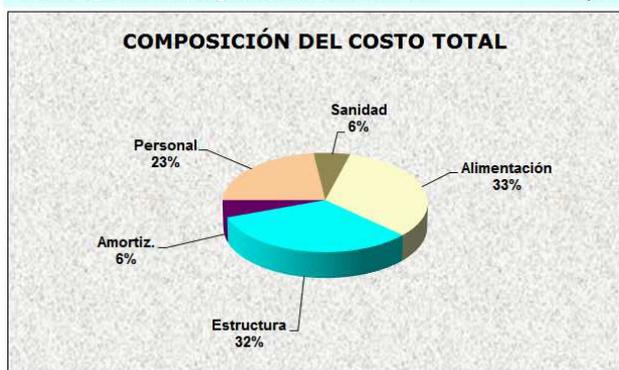
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	84%	1764 has
Praderas	16%	336 has
Verdeos de invierno	-	--
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	68	447	30.362	20,15	611.673	291
Vacas conserva	17	380	6.460	13,22	85.388	41
Toros rechazo	5	618	3.088	18,33	56.600	27
Terneras	29	170	4.930	34,89	172.008	82
Terneros	68	180	12.240	37,64	460.714	219
Vaquillonas recría / engorde	77	295	22.677	31,97	725.036	345
Novillitos gordos	152	390	59.204	32,58	1.928.866	919
Ventas Totales/año	416	334	138.960		4.040.285	1.924
Gastos de comercialización		7,4%		1,84	255.567	122
Compras de toros	5	650	3.250	62,59	203.414	97
INGRESO NETO				26,06	3.537.013	1.684

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	400	744	3,21	446.591	213
Sanidad	104	194	0,84	116.402	55
Alimentación	570	1.060	4,58	636.069	303
Gastos Directos Totales	1.074	1.998	8,63	1.199.062	571
Estructura e impuestos	561	1.045	4,51	626.925	299
Amortizaciones	97	180	0,78	108.072	51
Gastos Indirectos Totales	658	1.225	5,29	734.997	350
COSTO TOTAL	1.732	3.223	13,92	1.934.059	921

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.094	3.897	17,43	2.337.951	1.113
RESULTADO NETO	1.435	2.672	12,14	1.602.954	763

Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,4%
Valor de la Tierra (\$/ha)	11.381
Rentabilidad sobre capital con tierra	4,5%
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	17,22



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Ciclo Completo Córdoba Centro-Sur

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	330	has
Carga de vientres	0,67	cab/ha
Vacas	220	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	1,19	cab/ha
	416	kg/ha
	1,06	EV/ha
Eficiencia de stock	38%	
Producción de carne	157,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

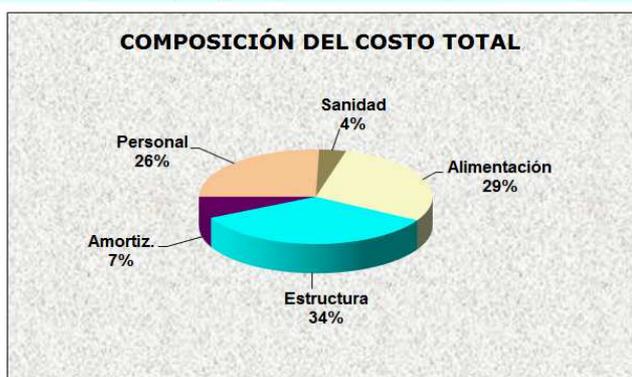
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	
Ternera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	\$ /kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab
Vaquillona gorda	31,97	\$ /kg
Novillo gordo	32,58	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	50%	165 has
Praderas	30%	99 has
Verdeos de invierno	15%	49,5 has
Verdeos de verano	5%	16,5 has
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	30	447	13.395	20,15	269.856	818
Vacas conserva	3	380	1.140	13,22	15.069	46
Toros rechazo	2	618	1.235	18,33	22.640	69
Terneras	1	160	160	34,89	5.582	17
Vaquillonas recría / engorde	28	304	8.512	31,97	272.154	825
Novillitos gordos	70	409	28.595	32,58	931.625	2.823
Ventas Totales/año	134	396	53.037		1.516.926	4.597
Gastos de comercialización		7,2%		2,05	108.817	330
Compras de toros	2	650	1.300	62,59	81.365	247
INGRESO NETO				25,64	1.326.353	4.019

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	711	1.266	5,25	278.611	844
Sanidad	104	186	0,77	40.832	124
Alimentación	813	1.448	6,00	318.465	965
Gastos Directos Totales	1.628	2.900	12,03	637.907	1.933
Estructura e impuestos	959	1.708	7,09	375.852	1.139
Amortizaciones	205	365	1,52	80.402	244
Gastos Indirectos Totales	1.165	2.074	8,60	456.254	1.383
COSTO TOTAL	2.793	4.973	20,63	1.094.162	3.316

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.757	3.129	13,61	688.445	2.086
RESULTADO NETO	593	1.055	5,01	232.191	704
Rentabilidad sobre capital sin tierra	4,4%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	68.679				
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,8%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	24,22				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Ciclo Completo Córdoba Centro-Sur

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	330	has
Carga de vientres	0,67	cab/ha
Vacas	220	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	1,19	cab/ha
	416	kg/ha
	1,06	EV/ha
Eficiencia de stock	38%	
Producción de carne	157,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	
Ternera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab
Vaquillona gorda	31,97	\$/kg
Novillo gordo	32,58	

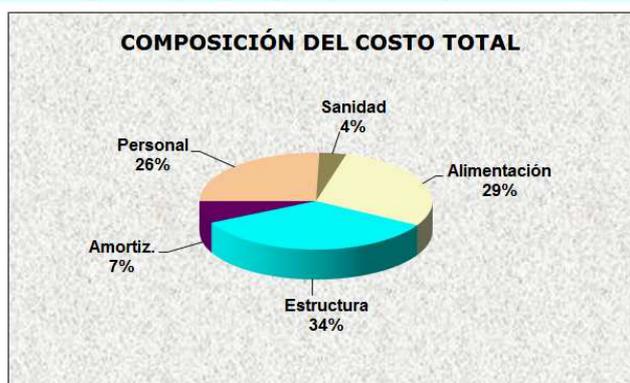
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	50%	165 has
Praderas	30%	99 has
Verdeos de invierno	15%	49,5 has
Verdeos de verano	5%	16,5 has
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	30	447	13.395	20,15	269.856	818
Vacas conserva	3	380	1.140	13,22	15.069	46
Toros rechazo	2	618	1.235	18,33	22.640	69
Terneras	1	160	160	34,89	5.582	17
Vaquillonas recría / engorde	28	304	8.512	31,97	272.154	825
Novillitos gordos	70	409	28.595	32,58	931.625	2.823
Ventas Totales/año	134	396	53.037		1.516.926	4.597
Gastos de comercialización			7,2%	2,05	108.817	330
Compras de toros	2	650	1.300	62,59	81.365	247
INGRESO NETO				25,64	1.326.353	4.019

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha	
Personal	711	1.266	5,25	278.611	844	
Sanidad	104	186	0,77	40.832	124	
Alimentación	813	1.448	6,00	318.465	965	
Gastos Directos Totales	1.628	2.900	12,03	637.907	1.933	
Estructura e impuestos	959	1.708	7,09	375.852	1.139	
Amortizaciones	205	365	1,52	80.402	244	
Gastos Indirectos Totales	1.165	2.074	8,60	456.254	1.383	
COSTO TOTAL	2.793	4.973	20,63	1.094.162	3.316	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.757	3.129	13,61	688.445	2.086
RESULTADO NETO	593	1.055	5,01	232.191	704

Rentabilidad sobre capital sin tierra	4,4%
Valor de la Tierra (\$/ha)	68.679
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,8%
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	24,22



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Ciclo Completo Chaco Húmedo

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga de vientres	0,22	cab/ha
Vacas	200	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,57	cab/ha
	195	kg/ha
	0,46	EV/ha
Eficiencia de stock	24%	
Producción de carne	46,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	
Ternera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	\$ /kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab
Vaquillona gorda	30,37	\$ /kg
Novillo gordo	21,23	

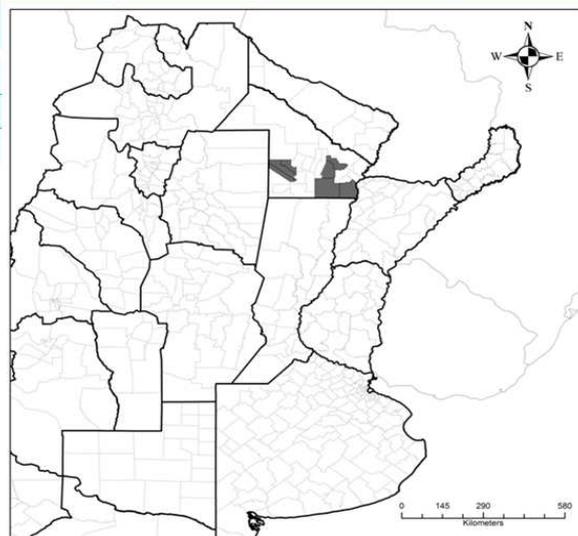
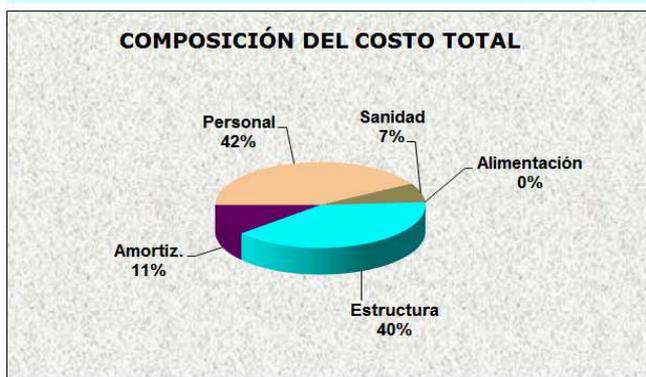
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	900 has
Praderas	0%	--
Verdeos de invierno	0%	--
Verdeos de verano	0%	--
Rastrojos	0%	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	23	447	10.270	19,14	196.545	218
Vacas conserva	6	380	2.280	13,22	30.137	33
Toros rechazo	2	570	1.140	18,33	20.898	23
Terneras	3	140	420	36,57	15.359	17
Vaquillonas recría / engorde	15	304	4.560	30,37	138.507	154
Novillos gordos	55	437	24.035	21,23	510.328	567
Ventas Totales/año	104	411	42.705		911.775	1.013
Gastos de comercialización		7,5%		1,57	67.231	75
Compras de toros	2	650	1.300	62,59	81.365	90
INGRESO NETO				18,41	762.103	847

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	603	1.555	7,28	311.071	346
Sanidad	104	269	1,26	53.777	60
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Gastos Directos Totales	707	1.824	8,54	364.848	405
Estructura e impuestos	573	1.477	6,92	295.448	328
Amortizaciones	166	428	2,01	85.662	95
Gastos Indirectos Totales	739	1.906	8,92	381.111	423
COSTO TOTAL	1.446	3.730	17,47	745.959	829

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	770	1.986	9,86	397.255	441
RESULTADO NETO	31	81	0,94	16.144	18

Rentabilidad sobre capital sin tierra	0,3%
Valor de la Tierra (\$/ha)	10.989
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,1%
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	20,95



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Ciclo Completo Buenos Aires Centro-Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	380	has
Carga de vientres	0,50	cab/ha
Vacas	190	cabezas
Destete	69%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,97	cab/ha
	336	kg/ha
	0,84	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	117,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

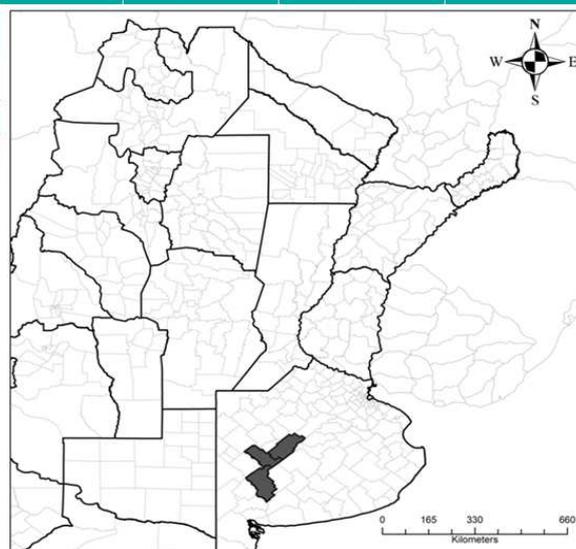
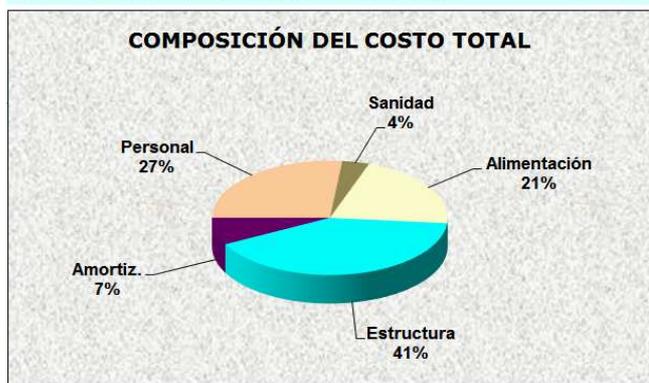
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,64	
Tenera invernada	34,89	
Vaca gorda	20,15	\$/kg
Vaca conserva	13,22	
Vaquillona recria	31,97	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab
Vaquillona invernada	31,97	\$/kg
Novillo	32,58	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	250 has
Praderas	26%	100 has
Verdeos de invierno	8%	30 has
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	26	447	11.609	20,15	233.875	615
Vacas conserva	3	380	1.140	13,22	15.069	40
Toros rechazo	1	570	570	18,33	10.449	27
Vaquillonas recria / engorde	26	295	7.657	31,97	244.817	644
Novillitos gordos	63	390	24.539	32,58	799.464	2.104
Ventas Totales/año	119	382	45.515		1.303.674	3.431
Gastos de comercialización		3,4%		2,15	97.776	257
Compras de toros	1	650	650	62,59	40.683	107
INGRESO NETO					25,97	1.165.216
						3.066

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	752	1.453	6,06	276.020	726
Sanidad	104	201	0,84	38.259	101
Alimentación	595	1.149	4,80	218.380	575
Gastos Directos Totales	1.451	2.803	11,70	532.660	1.402
Estructura e impuestos	1.150	2.222	9,28	422.170	1.111
Amortizaciones	216	417	1,74	79.200	208
Gastos Indirectos Totales	1.366	2.639	11,02	501.371	1.319
COSTO TOTAL	2.817	5.442	22,72	1.034.030	2.721

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.723	3.329	14,21	632.556	1.665
RESULTADO NETO	357	690	2,95	131.185	345
Rentabilidad sobre capital sin tierra	2,6%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	60.241				
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,5%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	25,76				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Ciclo Completo NE Corrientes (malezal)

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	1.850	has
Carga de vientres	0,22	cab/ha
Vacas	414	cabezas
Destete	50%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	25%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,41	cab/ha
	144	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de stock	20%	
Producción de carne	29,1	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

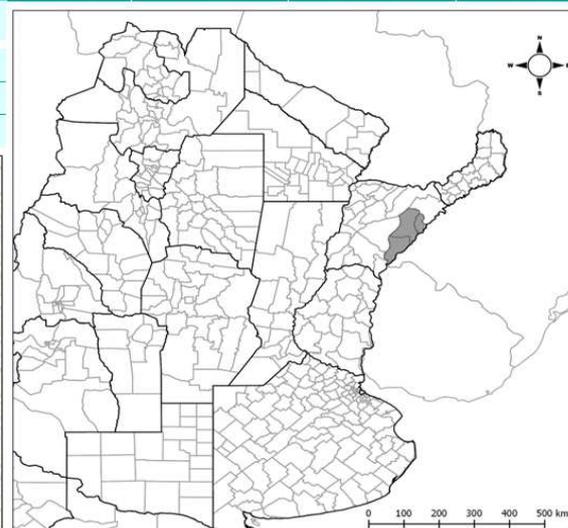
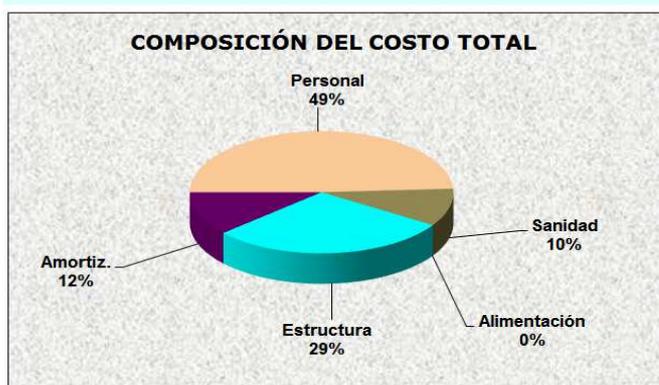
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	37,71	
Ternera invernada	36,57	
Vaca gorda	19,14	\$ /kg
Vaca invernada	27,66	
Vaquillona recría	30,37	
Toro venta	18,33	
Toro compra	37.669	\$/cab
Novillo gordo	21,23	\$ /kg
Novillito recriado	33,64	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	1850 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

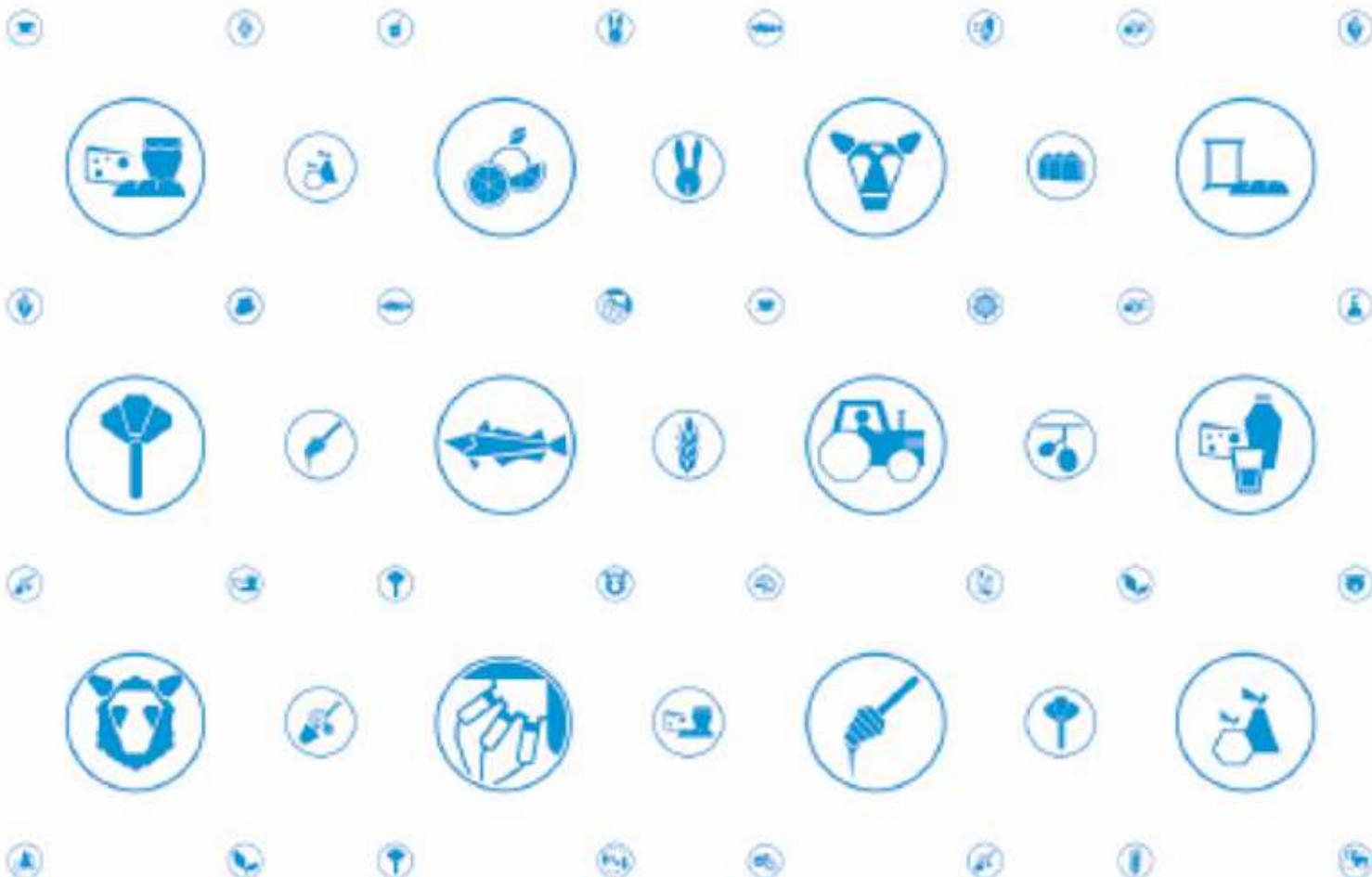
INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	57	409	23.285	19,14	445.635	241
Vacas invernada	24	328	7.866	27,66	217.574	118
Toros rechazo	4	570	2.280	18,33	41.797	23
Terneros	43	160	6.880	37,71	259.410	140
Novillos gordos	14	456	6.384	21,23	127.527	69
Novillitos recriados	43	240	10.320	33,64	382.582	207
Ventas Totales/año	185	308	57.015		1.474.526	797
Gastos de comercialización		3,0%		1,90	108.111	58
Compra de toros	4	650	2.600	62,59	162.731	88
INGRESO NETO				22,12	1.203.684	651

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha	
Personal	512	948	6,89	392.553	212	
Sanidad	104	193	1,40	79.964	43	
Alimentación	0	0	0,00	0	0	
Gastos Directos Totales	616	1.141	8,29	472.517	255	
Estructura e impuestos	305	566	4,11	234.354	127	
Amortizaciones	121	225	1,63	93.055	50	
Gastos Indirectos Totales	427	791	5,74	327.409	177	
COSTO TOTAL	1.043	1.932	14,03	799.926	432	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	953	1.766	13,59	731.167	395
RESULTADO NETO	526	975	7,50	403.758	218
Rentabilidad sobre capital sin tierra	4,8%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	13.343				
Rentabilidad sobre capital con tierra	1,2%				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	18,78				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario en base a un modelo elaborado por la Ing. Mariana Calvi (INTA Corrientes)



MODELOS DE INVERNADA



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Invernada Pampeana subhúmeda Media Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga	1,64	cab/ha
	492	kg/ha
	1,44	EV/ha
Eficiencia de Stock	53%	
Producción de carne anual	260	kg/ha
Producción por cabeza	159	kg/cab
		<i>Vaquillonas</i> <i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	399
Tiempo engorde (meses)	-	15,8
ADPV (gramos/cab/día)	-	500
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	37,64	\$ /kg
	Terneras	34,89	
Ventas	Novillos	32,58	
	Vaquillonas	31,97	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	3.601	\$ /ha
Verdeos de Invierno	1.926	
Verdeos de Verano	0	

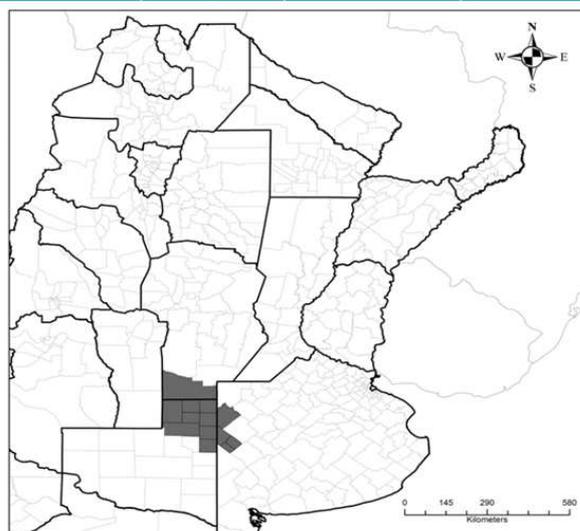
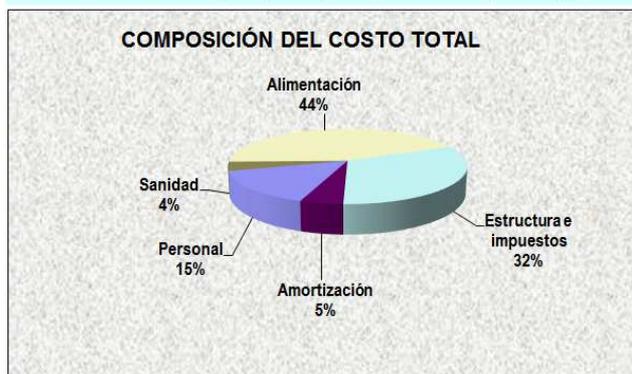
Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	20%	100 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	80%	400 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	607	399	242.193	32,58	7.890.648	15.781
Total Ventas	607	399	242.193	32,58	7.890.648	15.781
Gastos de comercialización ventas				7,0%	552.345	1.105
Compras						
Terneros	623	180	112.140	37,64	4.220.950	8.442
Total Compras	623	180	112.140	37,64	4.220.950	8.442
Gastos de comercialización compras				6,5%	274.362	549
INGRESO NETO TOTAL				11,74	2.842.991	5.686

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	431	1,46	353.649	707
Sanidad	112	0,38	91.781	184
Total Alimentación	1.250	4,23	1.025.161	2.050
Costos Directos Totales	1.796	6,07	1.470.591	2.941
Estructura e Impuestos	917	3,11	752.162	1.504
Amortizaciones	145	0,49	118.578	237
Costos Indirectos Totales	1.062	3,60	870.740	1.741
COSTO TOTAL	2.858	9,67	2.341.331	4.683

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.674	5,67	1.372.400	2.745
RESULTADO NETO	612	2,07	501.660	1.003

Rentabilidad sobre capital sin tierra	5,1%
Valor de la tierra (\$/ha)	67.796
Rentabilidad sobre capital con tierra	1,1%
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	28,23



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

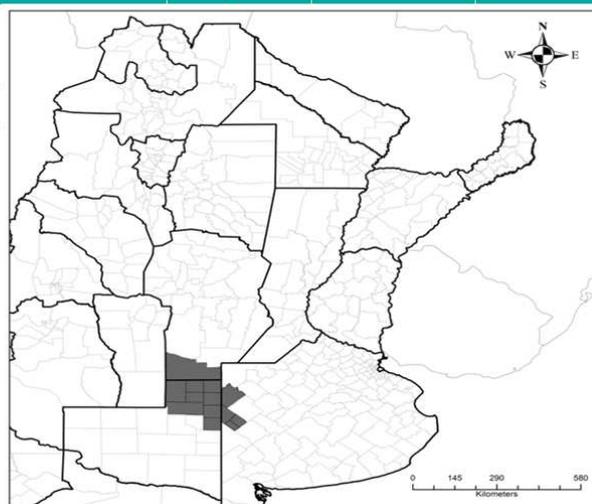
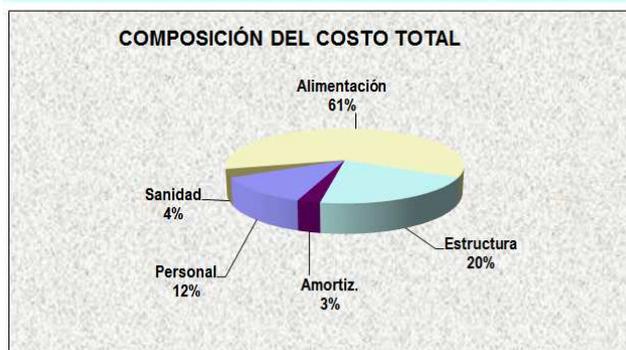
Invernada Pampeana subhúmeda Alta Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Superficie total	500	has	Compras	Terneros	37,64
	2,80	cab/ha		Terneras	34,89
Carga	847	kg/ha	Ventas	Novillos	32,58
	2,71	EV/ha		Vaquillonas	31,97
Eficiencia de Stock	71%				
Producción de carne anual	605	kg/ha			
Producción por cabeza	216	kg/cab			
Proporción de cabezas (%)	-	100			
Peso entrada (kg/cab)	-	180			
Peso salida (kg/cab)	-	404			
Tiempo engorde (meses)	-	11,5			
ADPV (gramos/cab/día)	-	700			
Desbaste (%)	5%				
Mortandad	2%				

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.373	404	554.349	32,58	18.060.682	36.121
Total Ventas	1.373	404	554.349	32,58	18.060.682	36.121
Gastos de comercialización ventas				7,0%	1.264.248	2.528
Compras						
Terneros	1.400	180	252.000	37,64	9.485.280	18.971
Total Compras	1.400	180	252.000	37,64	9.485.280	18.971
Gastos de comercialización compras				6,5%	616.543	1.233
INGRESO NETO TOTAL				12,08	6.694.611	13.389

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	379	0,96	530.474	1.061
Sanidad	112	0,28	156.698	313
Total Alimentación	1.904	4,81	2.665.814	5.332
Costos Directos Totales	2.397	6,05	3.352.986	6.706
Estructura e Impuestos	642	1,62	899.190	1.798
Amortizaciones	85	0,21	118.578	237
Costos Indirectos Totales	727	1,84	1.017.769	2.036
COSTO TOTAL	3.124	7,88	4.370.755	8.742

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.387	6,03	3.341.625	6.683
RESULTADO NETO	1.660	4,19	2.323.857	4.648
Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,3%			
Valor de la tierra (\$/ha)	67.796			
Rentabilidad sobre capital con tierra	4,5%			
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	26,11			



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Invernada Santa Fe Centro

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
	0,60	cab/ha
Carga	189	kg/ha
	0,51	EV/ha
Eficiencia de Stock	40%	
Producción de carne anual	75	kg/ha
Producción por cabeza	126	kg/cab
	<i>Vaquillonas</i>	<i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	427,5
Tiempo engorde (meses)	-	22,2
ADPV (gramos/cab/día)	-	400
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	37,71	\$ /kg
	Terneras	36,57	
Ventas	Novillos	32,58	
	Vaquillonas	31,97	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	1439	\$ /ha
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

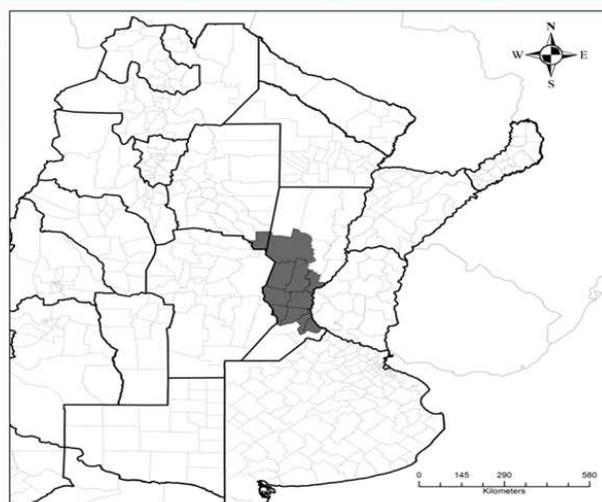
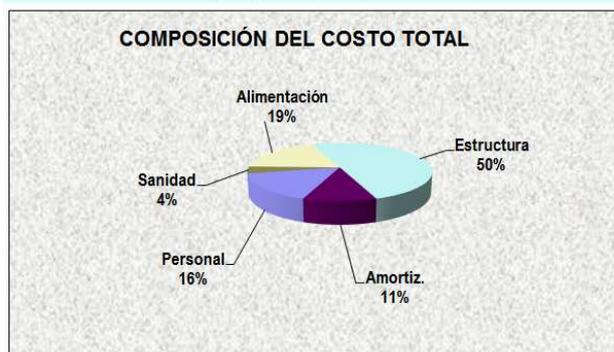
Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	20%	140 has
Campo natural	80%	560 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	219	428	93.623	32,58	3.050.221	4.357
Total Ventas	219	428	93.623	32,58	3.050.221	4.357
Gastos de comercialización ventas				7,0%	213.515	305
Compras						
Terneros	227	180	40.860	37,71	1.540.626	2.201
Total Compras	227	180	40.860	37,71	1.540.626	2.201
Gastos de comercialización compras				6,5%	100.141	143
INGRESO NETO TOTAL				12,77	1.195.939	1.708

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	421	1,89	176.825	253
Sanidad	101	0,45	42.309	60
Total Alimentación	487	2,19	204.617	292
Costos Directos Totales	1.013	4,53	423.751	605
Estructura e Impuestos	1.318	5,91	553.427	791
Amortizaciones	290	1,30	122.002	174
Costos Indirectos Totales	1.608	7,21	675.430	965
COSTO TOTAL	2.621	11,74	1.099.180	1.570

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.839	8,25	772.188	1.103
RESULTADO NETO	230	1,03	96.758	138

Rentabilidad sobre capital sin tierra	1,7%
Valor de la tierra (\$/ha)	32.966
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,3%
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	29,27



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Invernada Entre Ríos Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	340	has
Carga	1,61	cab/ha
	482	kg/ha
	1,48	EV/ha
Eficiencia de Stock	59%	
Producción de carne anual	284	kg/ha
Producción por cabeza	177	kg/cab
	Vaquillonas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	34	66
Peso entrada (kg/cab)	170	180
Peso salida (kg/cab)	333	437
Tiempo engorde (meses)	9,9	15,3
ADPV (gramos/cab/día)	600	600
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	37,71	\$/kg
	Terneras	36,57	
Ventas	Novillos	31,39	
	Vaquillonas	31,97	

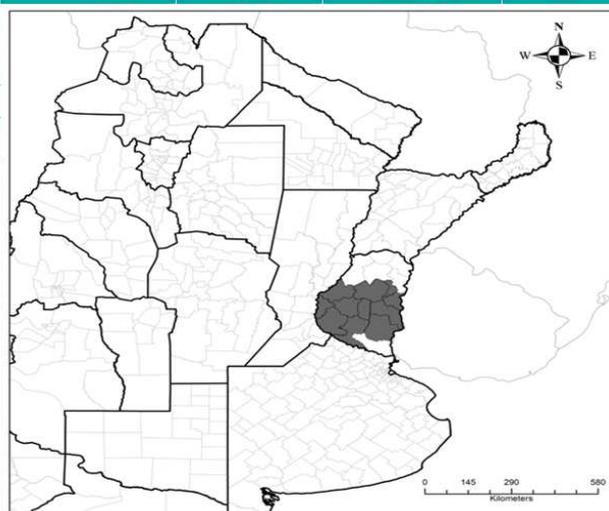
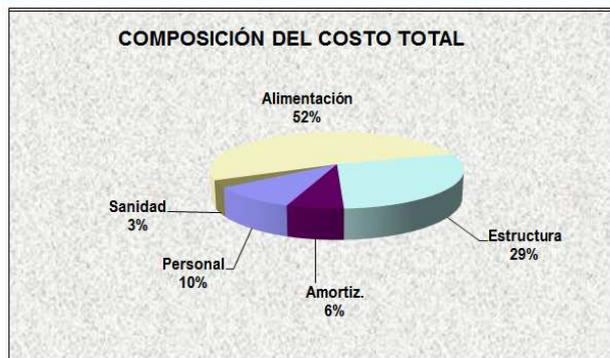
Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	2.411	\$/ha
Verdeos de Invierno	1.547	
Verdeos de Verano	1.342	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	15%	51 has
Verdeos de verano	30%	102 has
Praderas	50%	170 has
Campo natural	20%	68 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	271	437	118.427	31,39	3.717.542	10.934
Vaquillonas	183	333	60.848	31,97	1.945.477	5.722
Total Ventas	454	395	179.275	31,59	5.663.019	16.656
Gastos de comercialización ventas				6,5%	368.096	1.083
Compras						
Terneros	283	180	50.940	37,71	1.920.693	5.649
Terneras	186	170	31.620	36,57	1.156.343	3.401
Total Compras	469	176	82.560	37,27	3.077.036	9.050
Gastos de comercialización compras				6,0%	184.622	543
INGRESO NETO TOTAL				11,34	2.033.265	5.980

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	323	0,99	176.825	520	
Sanidad	101	0,31	55.142	162	
Total Alimentación	1.715	5,24	939.022	2.762	
Costos Directos Totales	3.855	6,53	1.170.989	3.444	
Estructura e Impuestos	953	2,91	521.460	1.534	
Amortizaciones	208	0,64	114.050	335	
Costos Indirectos Totales	1.161	3,54	635.510	1.869	
COSTO TOTAL	5.016	10,08	1.806.499	5.313	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.575	4,81	862.276	2.536
RESULTADO NETO	414	1,26	226.766	667
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,0%			
Valor de la tierra (\$/ha)	60.176			
Rentabilidad sobre capital con tierra	0,8%			
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	28,27			



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Invernada Entre Ríos Islas 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga	0,40	cab/ha
	132	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de Stock	39%	
Producción de carne anual	51	kg/ha
Producción por cabeza	129	kg/cab
	Vaquillonas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	170
Peso salida (kg/cab)	-	465,5
Tiempo engorde (meses)	-	23,4
ADPV (gramos/cab/día)	-	450
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	5%	

PRECIOS DE CATEGORIAS		
Compras	Terneros	37,71
	Terneras	36,57
Ventas	Novillos	31,39
	Vaquillonas	31,97
		\$/kg

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	0	
Verdeos de Invierno	0	\$/ha
Verdeos de Verano	0	

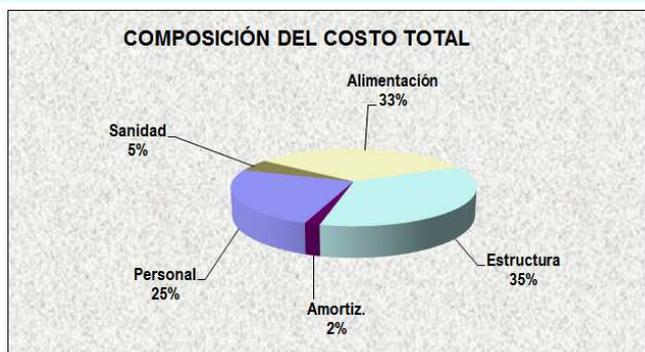
Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	0%	0 has
Campo natural	100%	900 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	167	466	77.739	31,39	2.440.289	2.711
Total Ventas	167	466	77.739	31,39	2.440.289	2.711
Gastos de comercialización ventas				6,5%	158.619	176
Compras						
Terneros	185	170	31.450	37,71	1.185.822	1.318
Total Compras	185	170	31.450	37,71	1.185.822	1.318
Gastos de comercialización compras				6,0%	71.149	79
INGRESO NETO TOTAL				13,18	1.024.699	1.139

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	491	2,27	176.825	196	
Sanidad	101	0,47	36.264	40	
Total Alimentación	667	3,09	240.051	267	
Costos Directos Totales	1266	5,83	453.140	503	
Estructura e Impuestos	711	3,29	255.857	284	
Amortizaciones	35	0,16	12.599	14	
Costos Indirectos Totales	746	3,45	268.456	298	
COSTO TOTAL	2012	9,28	721.597	802	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.588	7,35	571.558	635
RESULTADO NETO	842	3,90	303.102	337

Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,3%
Valor de la tierra (\$/ha)	5.102
Rentabilidad sobre capital con tierra	4,4%
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	25,45



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Invernada Entre Ríos Islas 2

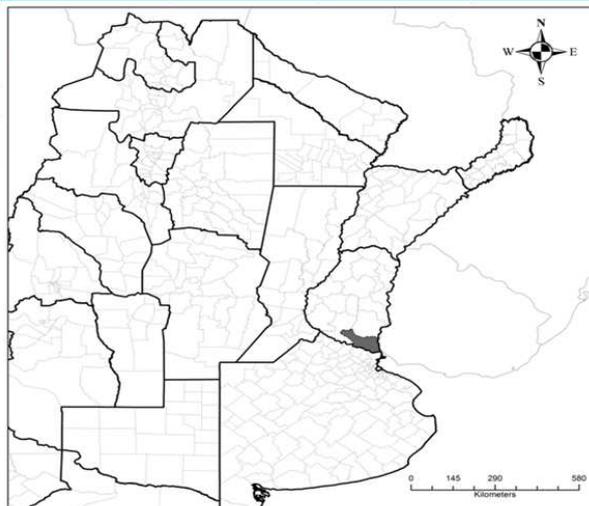
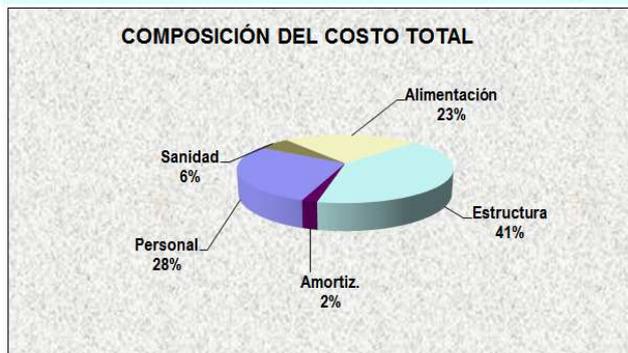
CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORIAS			
Superficie total	900	has	Compras	Terneros	37,71	\$ /kg
	0,40	cab/ha		Vacas	15,55	
Carga	140	kg/ha	Ventas	Novillos	31,39	
	0,36	EV/ha		Vacas	20,15	
Eficiencia de Stock	28%		Costos de implantación forrajes			
Producción de carne anual	38	kg/ha	Implantación de pasturas	0	\$ /ha	
Producción por cabeza	96	kg/cab	Verdeos de Invierno	0		
			Verdeos de Verano	0		
			Distribución de superficies			
Proporción de cabezas (%)	Vacas	Novillos	Verdeos de invierno	0%	0 has	
Peso entrada (kg/cab)	30	70	Verdeos de verano	0%	0 has	
Peso salida (kg/cab)	340	170	Praderas	0%	0 has	
Peso salida (kg/cab)	428	465,5	Campo natural	100%	900 has	
Tiempo engorde (meses)	12,1	23,4	Rastrojos	0%	0 has	
ADPV (gramos/cab/día)	300	450				
Desbaste (%)	5%					
Mortandad	5%					

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	106	466	49.343	31,39	1.548.926	1.721
Vacas	102	428	43.605	20,15	878.466	976
Total Ventas	208	447	92.948	26,12	2.427.392	2.697
Gastos de comercialización ventas				6,5%	157.781	175
Compras						
Terneros	129	170	21.930	37,71	826.871	919
Vacas	107	340	36.380	15,55	565.730	629
Total Compras	236	247	58.310	23,88	1.392.601	1.547
Gastos de comercialización compras				6,0%	83.556	93
INGRESO NETO TOTAL				8,54	793.455	882

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	491	1,90	176.825	196
Sanidad	101	0,39	36.264	40
Total Alimentación	413	1,60	148.500	165
Costos Directos Totales	1008	3,89	361.589	402
Estructura e Impuestos	711	2,75	255.857	284
Amortizaciones	35	0,14	12.599	14
Costos Indirectos Totales	746	2,89	268.456	298
COSTO TOTAL	1754	6,78	630.045	700

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.200	4,65	431.866	480
RESULTADO NETO	454	1,76	163.409	182

Rentabilidad sobre capital sin tierra	6,9%
Valor de la tierra (\$/ha)	5.102
Rentabilidad sobre capital con tierra	2,3%
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	22,66

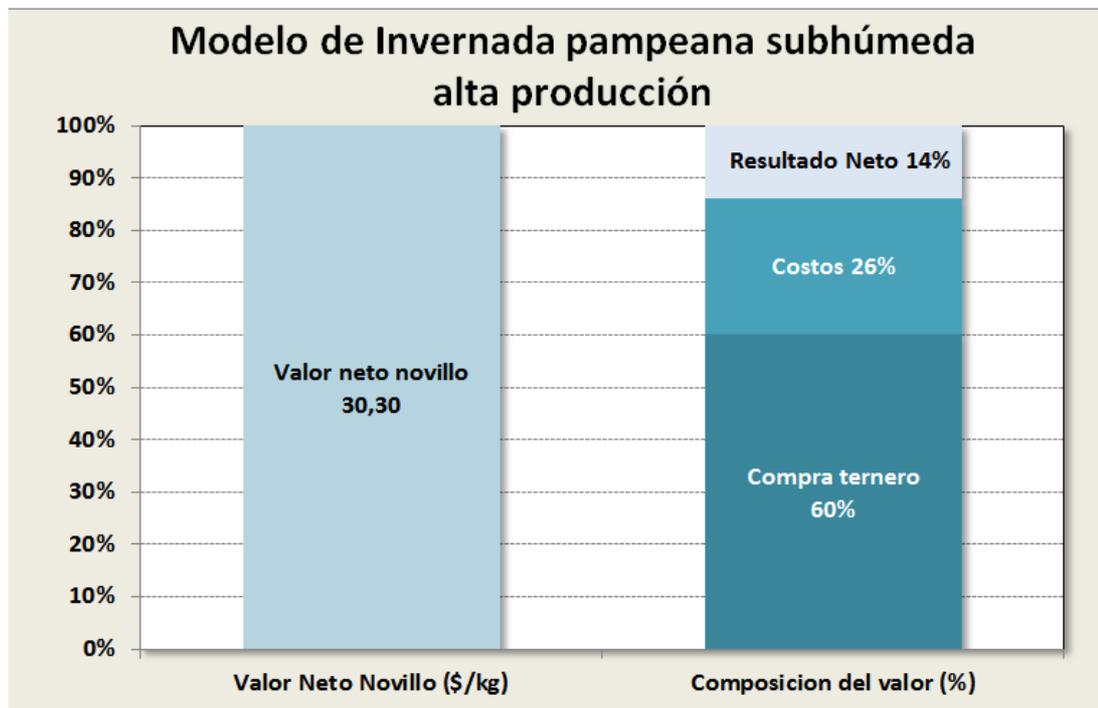


Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

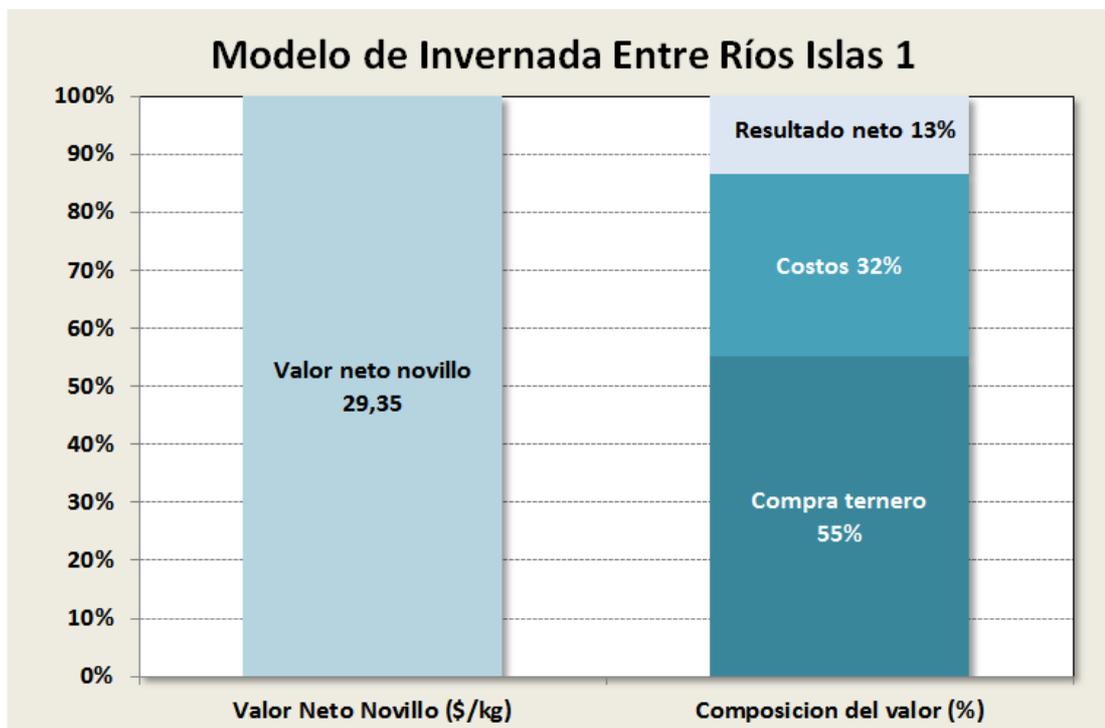


¿CÓMO SE REPARTE EL PRECIO DEL NOVILLO?

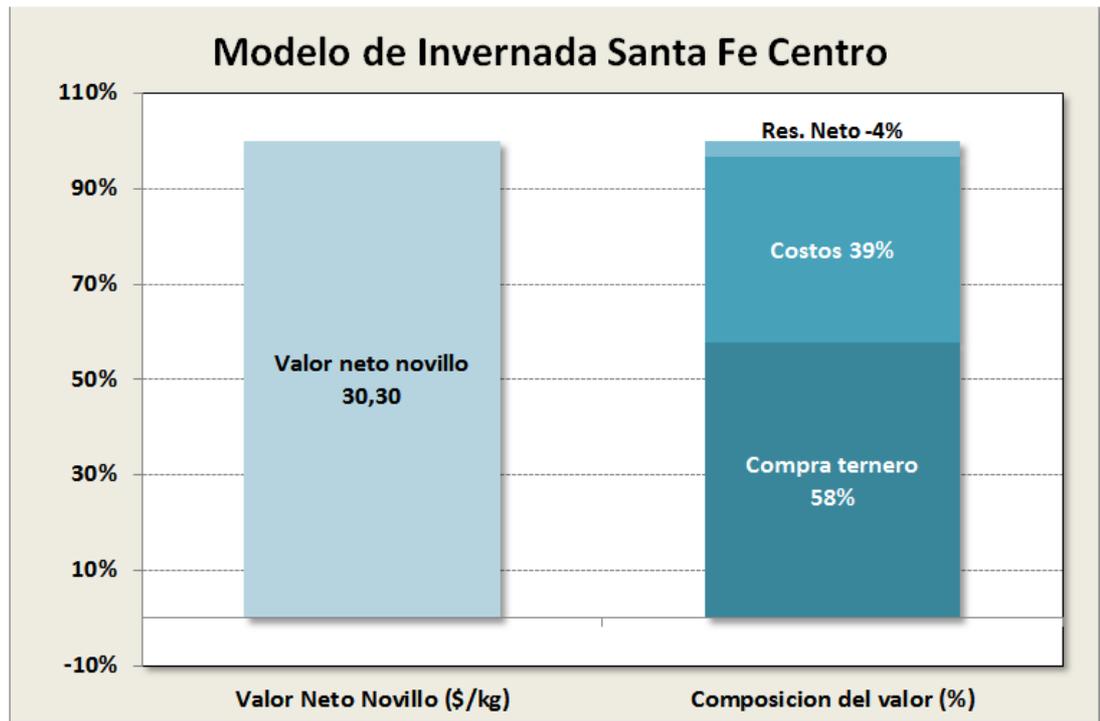
En los gráficos siguientes se puede observar cómo se reparte (a mayo de 2017) el precio del novillo (valor neto) entre los costos (gastos directos, de estructura y amortizaciones), la compra de terneros y el beneficio o resultado neto, en algunos de los modelos de invernada.



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Se observa que con los actuales precios del ternero, la compra se lleva entre 55 y 60% del precio neto (entre 54 y 59% hace 12 meses y entre 61 y 68% dos años atrás). La actual relación de compra venta (1,20) es mucho más favorable para el engorde que las de los mismos meses de 2016 y 2015 y por eso los resultados, siguen mejorando respecto de los trimestres anteriores (al menos en los modelos más productivos). En el de la región Pampeana Subhúmeda de Alta producción), los costos (especialmente los fijos) son proporcionalmente menores debido a que se diluyen en una cantidad mayor de kilos.

En el modelo Entre Ríos Islas, si bien la cantidad de kilos vendidos es similar a la del modelo de Santa Fe, la incidencia de los costos es algo menor debido a las bajas amortizaciones (campos con muy pocas mejoras). Aquí, el resultado neto porcentual resulta inferior al modelo pampeano (en meses anteriores era a la inversa). Debe advertirse que el ciclo productivo tanto del modelo de las islas como el de Santa Fe son más lentos, y de menor carga (cab/ha) respecto al modelo de la región pampeana subhúmeda.

El modelo de Santa Fe continúa con resultado negativo, el único caso entre los tres modelos analizados.



EMPRESA AGRÍCOLO-GANADERA



Para este análisis se consideraron dos zonas **a) centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires** (principales partidos: Daireaux, Bolívar, Coronel Suárez), donde predominan las actividades mixtas y **b) oeste de la región pampeana** (principales partidos: Pellegrini, Rivadavia, Salliqueló, Tres Lomas (Buenos Aires); Gral. Roca (Córdoba) y Maraco, Chapaleufú, Quemú, Rancul, Conheló, Trenel, Realicó (La Pampa) donde ya tenemos dos modelos de invernada pura.

a) Zona Centro-Sudoeste de Buenos Aires:

El planteo ganadero preponderante es el ciclo completo. En cuanto a la rotación agrícola, se seleccionaron los cultivos más representativos de esos partidos: **trigo, soja, girasol y maíz**, en dos rotaciones distintas: con y sin maíz. Se analizaron las encuestas y estadísticas disponibles para determinar la proporción de cultivos dentro del área agrícola y los rendimientos promedio obtenidos en las últimas campañas y se calcularon los márgenes brutos para los planteos técnicos típicos de la zona.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación sin maíz (ha)
Campo natural	250	250
Praderas	100	100
Verdeos de invierno	30	30
Trigo-Soja 2ª	150	150
Girasol	70	70
Soja 1ª	60	100
Maíz	40	0
Total	700	700

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	37 / 25	4.371
Girasol	9%	23	3.613
Soja 1ª	21%	33	4.736
Maíz	6%	75	3.587
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.665
Margen bruto promedio (\$/ha)			2.870
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1.319
Resultado neto promedio (\$/ha)			1.551

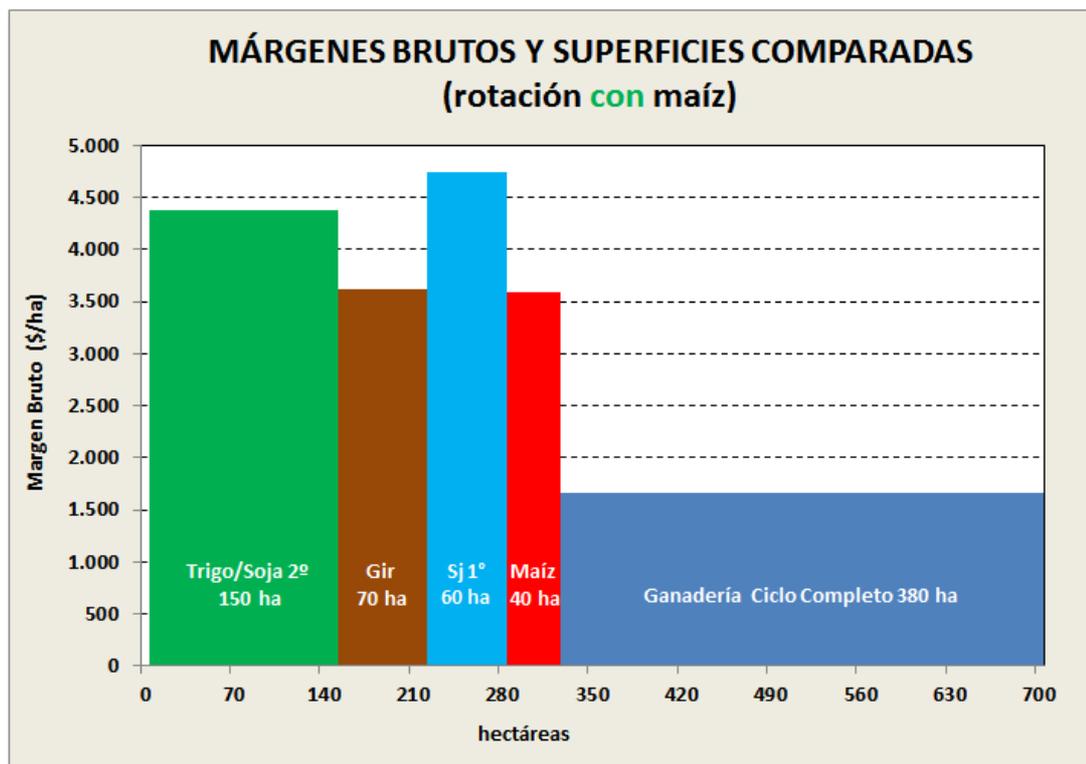
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término).

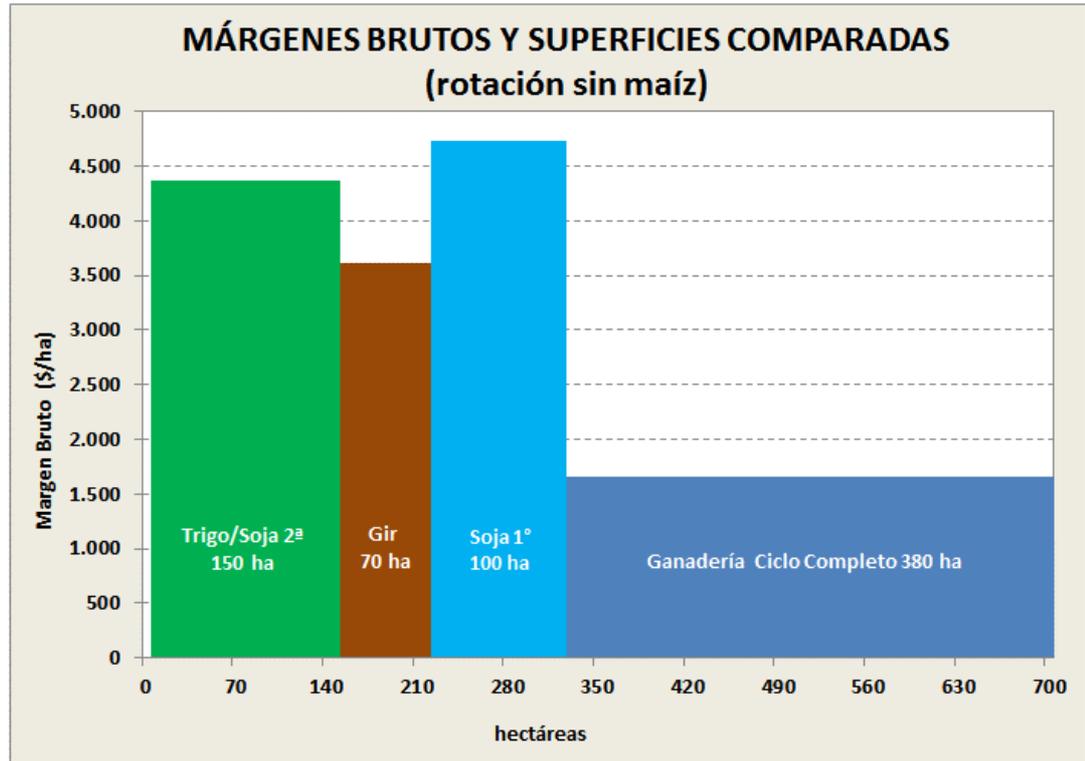
RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación sin maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	37 / 25	4.371
Girasol	14%	23	3.613
Soja 1ª	21%	33	4.736
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.665
Margen bruto promedio (\$/ha)			2.872
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1.319
Resultado neto promedio (\$/ha)			1.552

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término).

Los precios de los granos se mantienen (en pesos) en un nivel similar a los del año pasado mientras que los costos aumentaron significativamente. Por eso los márgenes de la agricultura están en niveles mediocres. Se compensará, como en el caso del maíz, con muy buenos rindes, que a nivel país se espera que alcancen los 80 qq/ha. La ganadería de ciclo completo, se mantiene por debajo del margen promedio, arrastrado por el estancamiento en el precio del ternero.





b) Zona Pampeana Subhúmeda:

Se incluyeron los dos modelos de invernada (media y alta producción) en dos rotaciones. Del análisis de censos, encuestas y estimaciones de áreas sembradas y rendimientos de los cultivos predominantes, se armaron las rotaciones y distribución de superficies. A diferencia del análisis para la zona centro-sudoeste, ambas rotaciones corresponden a suelos de aptitudes distintas y entonces tenemos una rotación con maíz e invernada con suplementación y otra en la que el sorgo reemplaza al maíz, los rendimientos de los otros cultivos son menores y la invernada es sin suplementación.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación con sorgo (ha)
Praderas	350	350
Verdeos de invierno	150	150
Trigo	75	75
Maíz	100	0
Girasol	75	75
Sorgo	0	100
Soja 1ª	150	150
Total	900	900

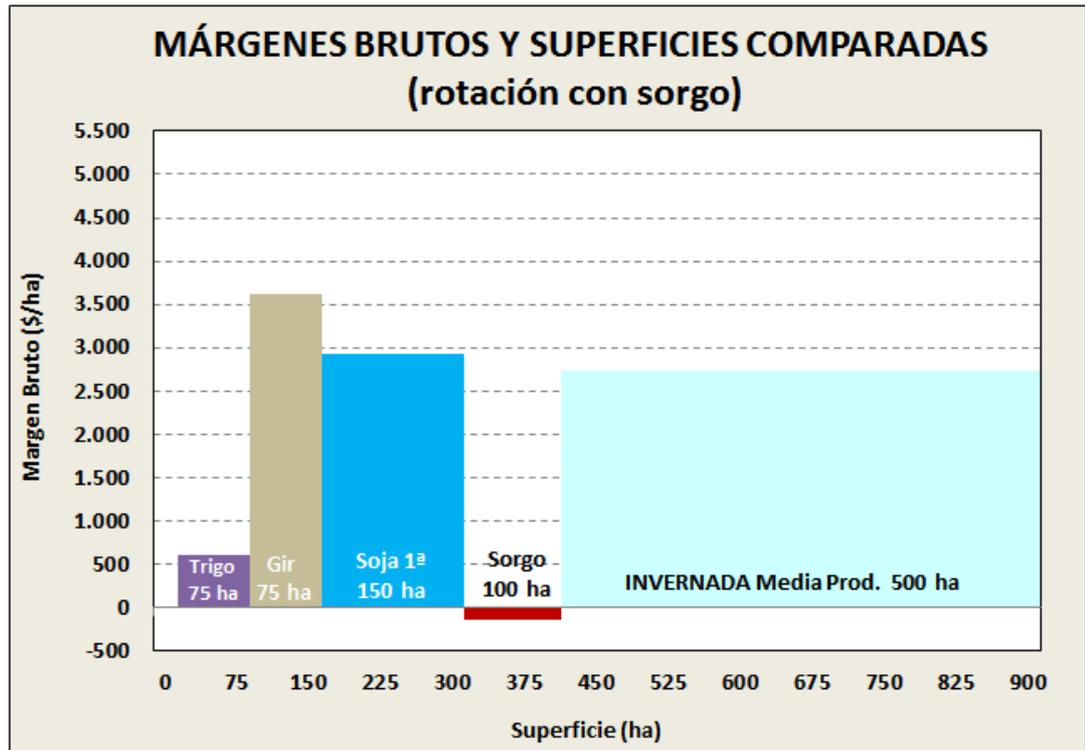
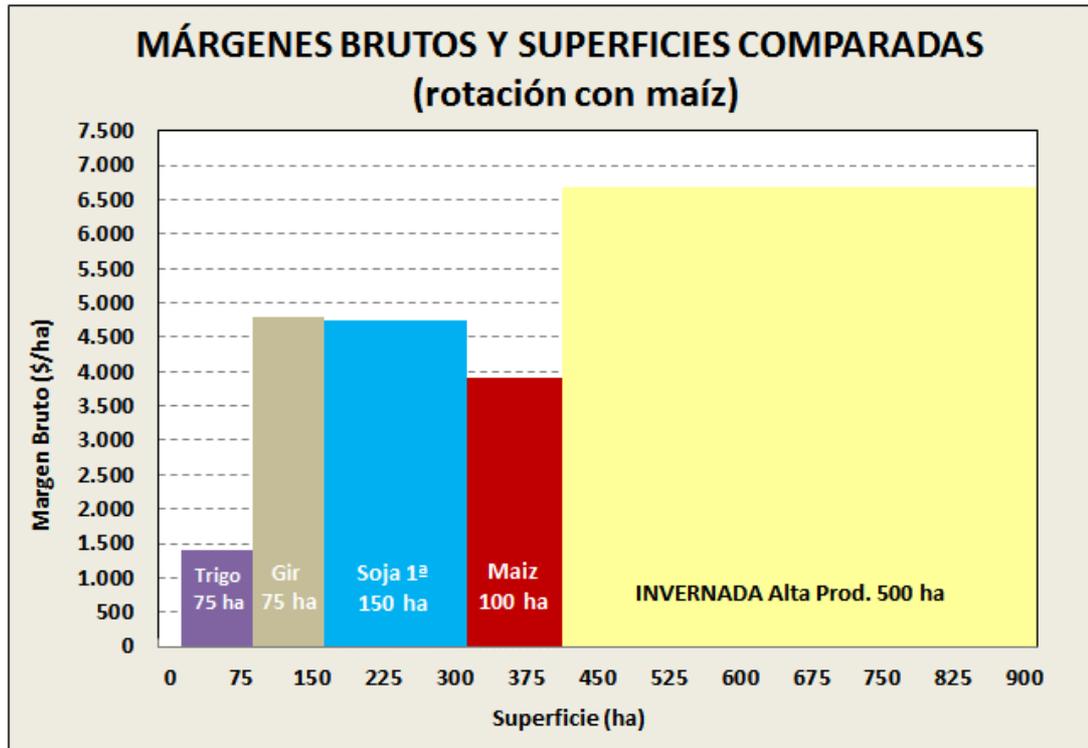
Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	37	1.415
Girasol	8%	28	4.782
Maíz	11%	85	3.911
Soja 1ª	17%	33	4.736
Ganadería (Invernada Alta Prod.)	56%	605	6.683
Margen bruto promedio (\$/ha)			5.453
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			2.036
Resultado neto promedio (\$/ha)			3.418

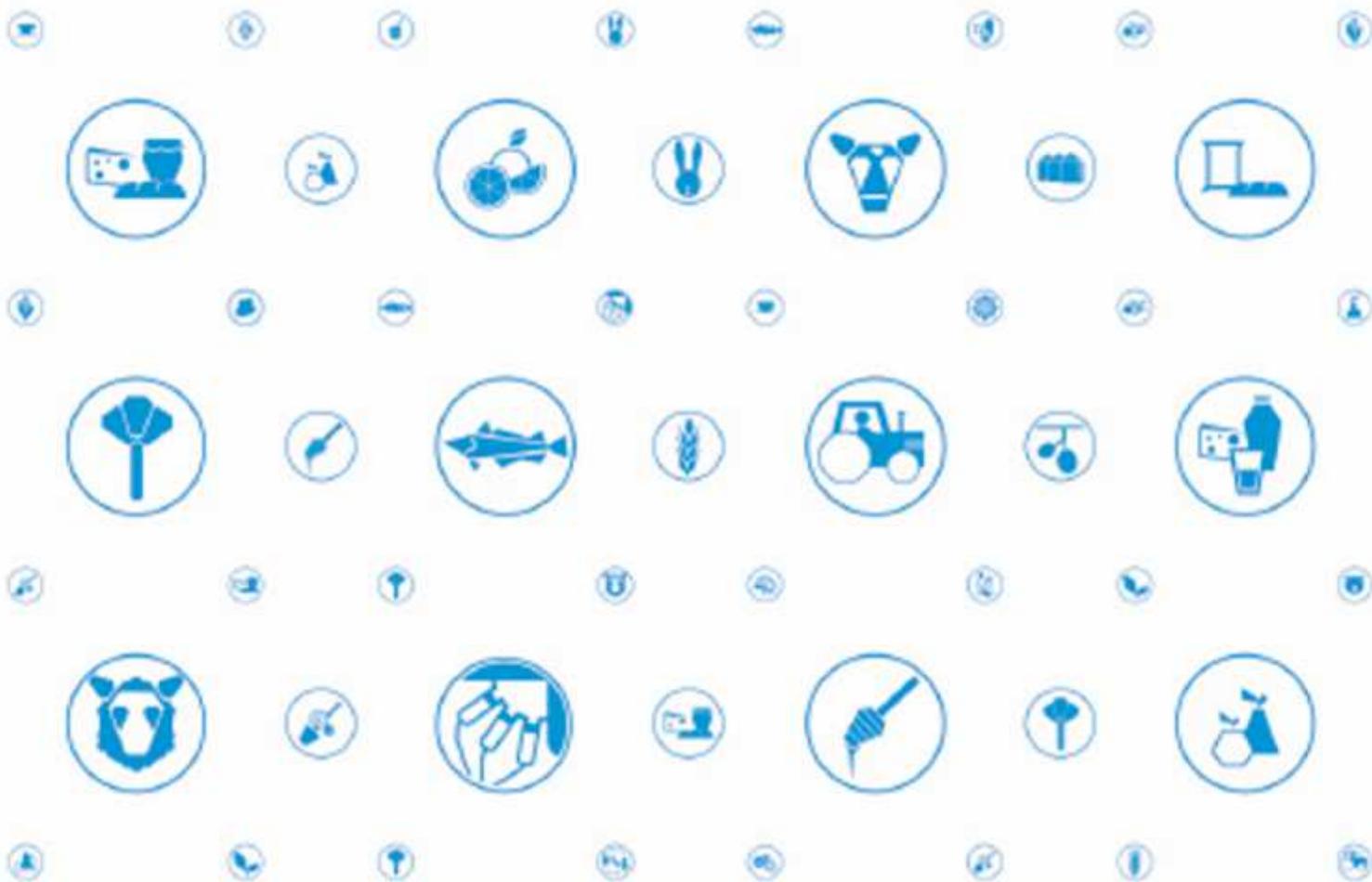
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término).

Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con sorgo)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	28	605
Girasol	8%	23	3.613
Sorgo	11%	40	-145
Soja 1ª	17%	25	2.919
Ganadería (Invernada Media Prod.)	56%	260	2.745
Margen bruto promedio (\$/ha)			2.347
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1.741
Resultado neto promedio (\$/ha)			605

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término) excepto en sorgo y girasol

En el sorgo los precios actuales son inferiores a los de mayo de 2016 (a moneda corriente) y eso explica el margen negativo. El trigo sigue aportando muy poco al margen promedio (se necesitarían más de 55 qq/ha para igualar el margen del maíz). Es para destacar los buenos resultados que viene teniendo el girasol, mientras que el maíz, como siempre, tiene el plus de poder usarse como alimento de la hacienda, especialmente en aquellas zonas más alejadas de los puertos. Las invernadas aprovechan la buena relación compra venta y superan (ambas) los márgenes promedio.





RESULTADOS ECONÓMICOS COMPARADOS



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

PLANTEOS DE CRÍA		Salta	Santiago del Estero	Córdoba Norte	Noroeste Corrientes	Entre Ríos Norte
Tamaño	Superficie (ha)	770	560	825	1.000	500
	Tamaño del rodeo (vacas)	110	115	165	331	230
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,14	0,21	0,20	0,33	0,46
	Carga (EV/ha)	0,15	0,20	0,21	0,42	0,48
	Destete (%)	55	60	65	60	67
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	24	23	26
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	24	24	24	36	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	180	180	160	165
	Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	100	100
% de pasturas		0	0	0	0	0
% de verdeos invierno		0	0	0	0	0
% de verdeos verano		0	0	0	0	0
Cantidad de rollos/vaca		0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,08	0,12	0,13	0,20	0,31
	Producción carne (kg/ha/año)	17	27	30	43	70
	Eficiencia de stock (%)	24	27	29	21	30
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	38,67	38,67	38,67	37,71	37,71
	Precio Vaquillona	30,37	30,37	30,37	30,37	30,37
	Precio vaca gorda	19,14	20,15	19,14	19,14	19,14
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	410	675	737	992	1.606
	Gastos Directos	141	194	156	225	347
	<i>Sanidad</i>	20	28	29	59	68
	<i>Personal</i>	121	166	113	166	214
	<i>Alimentación</i>	0	0	14	0	65
	Margen Bruto	269	481	581	766	1.260
	Valor tierra	6.813	4.003	6.672	22.566	22.566
	Relación MB / Valor tierra	3,9%	12,0%	8,7%	3,4%	5,6%
	Estructura e impuestos	201	294	348	318	477
	Margen Operativo	68	187	233	449	783
	Amortizaciones	41	97	69	64	107
	Resultado Neto	27	90	164	385	676
Rentabilidad s/capital sin tierra	1,2%	1,8%	3,9%	6,1%	8,6%	
Rentabilidad s/capital con tierra	0,3%	1,0%	1,5%	1,3%	2,2%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	25,8	25,5	22,3	18,1	16,9

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

PLANTEOS DE CRÍA		Cuenca Salado	Cuenca Salado Chico	Cuenca Salado mejorado	La Pampa-San Luis Semiárida	La Pampa-San Luis Árida
Tamaño	Superficie (ha)	450	175	450	2.100	3.000
	Tamaño del rodeo (vacas)	260	70	410	450	350
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,58	0,40	0,91	0,21	0,12
	Carga (EV/ha)	0,59	0,40	0,94	0,22	0,12
	Destete (%)	72	70	80	70	65
	Reposición de vaquillonas (%)	22	18	21	24	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	27	27	27	24	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	175	175	180	180	180
Recursos forrajeros	% de campo natural	95	95	66	85	100
	% de pasturas	5	0	26	15	0
	% de verdeos invierno	0	5	6	0	0
	% de verdeos verano	0	0	2	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,42	0,28	0,42	0,15	0,08
	Producción carne (kg/ha/año)	92	59	161	34	17
	Eficiencia de stock (%)	31	30	35	31	29
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	37,64	37,64	37,64	37,64	37,64
	Precio Vaquillona	31,97	31,97	31,97	31,97	31,97
	Precio vaca gorda	20,15	20,15	20,15	20,15	20,15
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	2.367	1.427	4.165	845	402
	Gastos Directos	338	681	939	280	87
	<i>Personal</i>	207	531	282	128	54
	<i>Sanidad</i>	97	65	167	31	17
	<i>Alimentación</i>	35	85	489	121	16
	Margen Bruto	2.029	746	3.226	565	315
	Valor tierra	46.758	46.758	46.758	11.381	2.930
	Relación MB / Valor tierra	4,3%	1,6%	6,9%	5,0%	10,7%
	Estructura e impuestos	773	1.024	961	172	103
	Margen Operativo	1.255	-278	2.265	393	211
Amortizaciones	130	58	194	38	27	
Resultado Neto	1.126	-336	2.071	355	184	
Rentabilidad s/capital sin tierra	11,1%	-5,6%	13,6%	10,0%	9,0%	
Rentabilidad s/capital con tierra	2,0%	-0,6%	3,3%	2,4%	3,7%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	16,9	34,5	16,2	17,7	16,8

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

PLANTEOS DE CRÍA		Chaco-Formosa Este	Cría Formosa Mejorado 1	Cría Formosa Mejorado 2	Chaco-Formosa Oeste	Centro-Sur Corrientes	Patagonia Precordillera
Tamaño	Superficie (ha)	700	700	700	860	3.000	2.500
	Tamaño del rodeo (vacas)	150	185	230	130	1.292	105
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,21	0,26	0,33	0,15	0,43	0,04
	Carga (EV/ha)	0,24	0,26	0,31	0,17	0,46	0,04
	Destete (%)	60	68	75	60	67	78
	Reposición de vaquillonas (%)	22	21	20	20	20	17
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	30	24	36	27	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	2,0	2,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	175	175	180	170	170
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	80	100	100	100
	% de pasturas	0	0	10	0	0	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0	0
Productividad	Producción terneros/ha/año	0,13	0,18	0,25	0,09	0,29	0,03
	Producción carne (kg/ha/año)	28	39	51	19	63	7,3
	Eficiencia de stock (%)	23	30	33	22	29	38
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	37,71	37,71	37,71	37,71	37,71	38,00
	Precio Vaquillona	30,37	30,37	30,37	30,37	30,37	37,00
	Precio vaca gorda	19,14	19,14	19,14	19,14	19,14	17,00
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	683	975	1.309	465	1.562	205
	Gastos Directos	173	179	427	136	328	110
	Sanidad	40	46	55	28	60	10
	Personal	133	133	153	108	242	92
	Alimentación	0	0	219	0	26	8
	Margen Bruto	509	796	881	328	1.234	95
	Valor tierra	10.989	7.457	7.457	6.813	26.687	2.355
	Relación MB / Valor tierra	4,6%	10,7%	11,8%	4,8%	4,6%	4,0%
	Estructura e impuestos	299	265	347	209	193	79
	Margen Operativo	210	531	534	120	1.041	16
Amortizaciones	80	60	86	67	44	29	
Resultado Neto	130	471	448	52	997	-13	
Rentabilidad s/capital sin tierra	2,6%	11,8%	7,7%	1,4%	17,9%	-1,0%	
Rentabilidad s/capital con tierra	0,8%	4,1%	3,4%	0,5%	3,1%	-0,3%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	22,9	16,0	20,4	25,4	12,1	30,6

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

PLANTEOS DE CICLO COMPLETO		Chaco Húmedo	Córdoba Centro-Sur	Pampeana Subhúmeda	Buenos Aires Centro-Sudoeste	NE Corrientes
Tamaño	Superficie (ha)	900	330	2.100	380	1.850
	Tamaño del Rodeo (vacas)	200	220	600	190	414
Planteo técnico	Carga (cab/ha)	0,57	1,19	0,53	0,97	0,41
	Carga (EV/ha)	0,46	1,06	0,46	0,84	0,36
	Destete (%)	60	65	75	69	50
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	19	20	25
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	24	24	24	36
	Mortandad (%)	3,0	2,5	3,0	3,0	3,0
	% terneros que se invernan	100	100	70	100	58
	% terneras que se invernan	28	40	36	42	0
	Ganancia peso novillos (g/cab/día)	300	900	500	500	250
	Ganancia peso vaquillonas (g/cab/día)	300	700	500	500	0
	Tiempo de engorde novillos (meses)	35	9	15	15	18
	Tiempo de engorde vaquillonas (meses)	20	8	9	9	---
	Peso salida machos (kg/cab)	460	430	410	410	299
	Peso salida hembras (kg/cab)	320	320	310	310	310
	Recursos forrajeros	% de campo natural	100	50	84	66
% de pasturas		0	30	16	26	0
% de verdeos invierno		0	15	0	8	0
% de verdeos de verano		0	5	0	0	0
Suplementación (kg/cab/día)		0	3	3	0	0
Meses de suplementación		4	3	4	0	0
Cantidad de rollos/cab		0	0,5	0,1	0	0
Productividad	Producción carne (kg/ha/año)	46	157	65	117	29
	Eficiencia de stock (%)	24	38	35	35	20
Precios Brutos (\$/kg)	Precio venta ternero	37,71	37,64	37,64	37,64	37,71
	Precio venta ternera	36,57	34,89	34,89	34,89	36,57
	Precio venta vaca descarte buena	19,14	20,15	20,15	20,15	19,14
	Precio venta novillos	21,23	32,58	32,58	32,58	30,54
	Precio venta vaquillonas	30,37	31,97	31,97	31,97	33,64
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	847	4.019	1.684	3.066	651
	<i>Gastos personal</i>	346	844	213	726	212
	<i>Gastos sanidad</i>	60	124	55	101	43
	<i>Gastos alimentación</i>	0	965	303	575	0
	Total Gastos Directos	405	1.933	571	1.402	255
	Margen Bruto	441	2.086	1.113	1.665	395
	Valor tierra	10.989	68.679	11.381	60.241	13.343
	Relación MB / Valor tierra	4,0%	3,0%	9,8%	2,8%	3,0%
	Estructura e impuestos	328	1.139	299	1.111	127
	Margen Operativo	113	947	815	554	269
Amortizaciones	95	244	51	208	50	
Resultado Neto	18	704	763	345	218	
Rentabilidad s/capital sin tierra	0,3%	4,4%	13,4%	2,6%	4,8%	
Rentabilidad s/capital con tierra	0,1%	0,8%	4,5%	0,5%	1,2%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	20,95	24,22	17,22	25,76	0,01

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

PLANTEOS DE INVERNADA		Pampeana subhúmeda Media Producción	Pampeana subhúmeda Alta Producción	Entre Ríos Islas 1	Entre Ríos Islas 2	Santa Fe Centro	Entre Ríos Sudoeste
Tamaño	Superficie (ha)	500	500	900	900	700	340
	Cabezas compradas por ciclo	623	1.400	185	236	227	469
Planteo técnico	Duración invernada novillos (meses)	15,8	11,5	23,4	23,4	22,2	15,3
	Carga (cab/ha)	1,64	2,80	0,40	0,40	0,60	1,61
	Carga (kg/ha)	492	847	132	140	189	482
	Carga (EV/ha)	1,44	2,71	0,36	0,36	0,51	1,48
	Peso entrada machos (kg/cab)	180	180	170	170	180	180
	Peso salida machos (kg/cab)	420	425	490	490	450	460
	Ganancia peso machos (g/cab/día)	500	700	450	450	400	600
	% machos en la invernada	100	100	100	70	100	66
	Peso entrada hembras (kg/cab)	0	0	0	340	0	170
	Peso salida hembras (kg/cab)	0	0	0	450	0	350
	Ganancia peso hembras (g/cab/día)	0	0	0	300	0	600
	Mortandad (%)	2,0	2,0	5,0	5,0	2,0	2,0
	Recursos forrajeros	% de campo natural	0	0	100	100	80
% de pasturas		80	70	0	0	20	50
% verdeos de invierno		20	30	0	0	0	15
% verdeos de verano		0	0	0	0	0	30
Cantidad rollos/cab (machos)		0,4	0,5	0,4	0,0	0,5	1,0
Cantidad rollos/cab (hembras)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,0
Suplementación machos (kg/cab/día)		0,0	4,0	0,0	0,0	0,0	3,0
Suplementación hembras (kg/cab/día)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0
Meses de suplementación (machos)		0	4	0	0	0	2
Meses de suplementación (hembras)	0	0	0	0	0	2	
Productividad	Producción carne (kg/cab/año)	159	216	129	96	126	177
	Producción carne (kg/ha/año)	260	605	51	38	75	284
	Eficiencia de stock (%)	53	71	39	28	40	59
Precios Brutos (\$/kg)	Precio compra machos	37,64	37,64	37,71	37,71	37,71	37,71
	Precio compra hembras	34,89	34,89	36,57	15,55	36,57	36,57
	Precio venta machos	32,58	32,58	31,39	31,39	32,58	31,39
	Precio venta hembras	31,97	31,97	31,97	20,15	31,97	31,97
Resultados económicos (\$/ha)	Ventas netas	14.677	33.593	2.535	2.522	4.052	15.573
	Compras netas	8.991	20.204	1.397	1.640	2.344	9.593
	Ingreso neto	5.686	13.389	1.139	882	1.708	5.980
	<i>Gastos Personal</i>	707	1061	196	196	253	520
	<i>Gastos Sanidad</i>	184	313	40	40	60	162
	<i>Gastos Alimentación</i>	2.050	5.332	267	165	292	2.762
	Total Gastos Directos	2.941	6.706	503	402	605	3.444
	Margen Bruto	2.745	6.683	635	480	1.103	2.536
	Valor tierra	67.796	67.796	5.102	5.102	32.966	60.176
	Relación MB / Valor tierra	4,3%	9,9%	9,9%	7,9%	1,8%	5,7%
	Estructura e impuestos	1.504	1.798	284	284	791	1.534
	Margen Operativo	1.240	4.885	351	196	313	1.002
	Amortizaciones	237	237	14	14	174	335
Resultado Neto	1.003	4.648	337	182	138	667	
Rentabilidad s/capital sin tierra	5,1%	13,3%	13,3%	6,9%	1,7%	3,0%	
Rentabilidad s/capital con tierra	1,1%	4,5%	4,4%	2,3%	0,3%	0,8%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	28,23	26,11	25,45	22,66	29,27	28,27

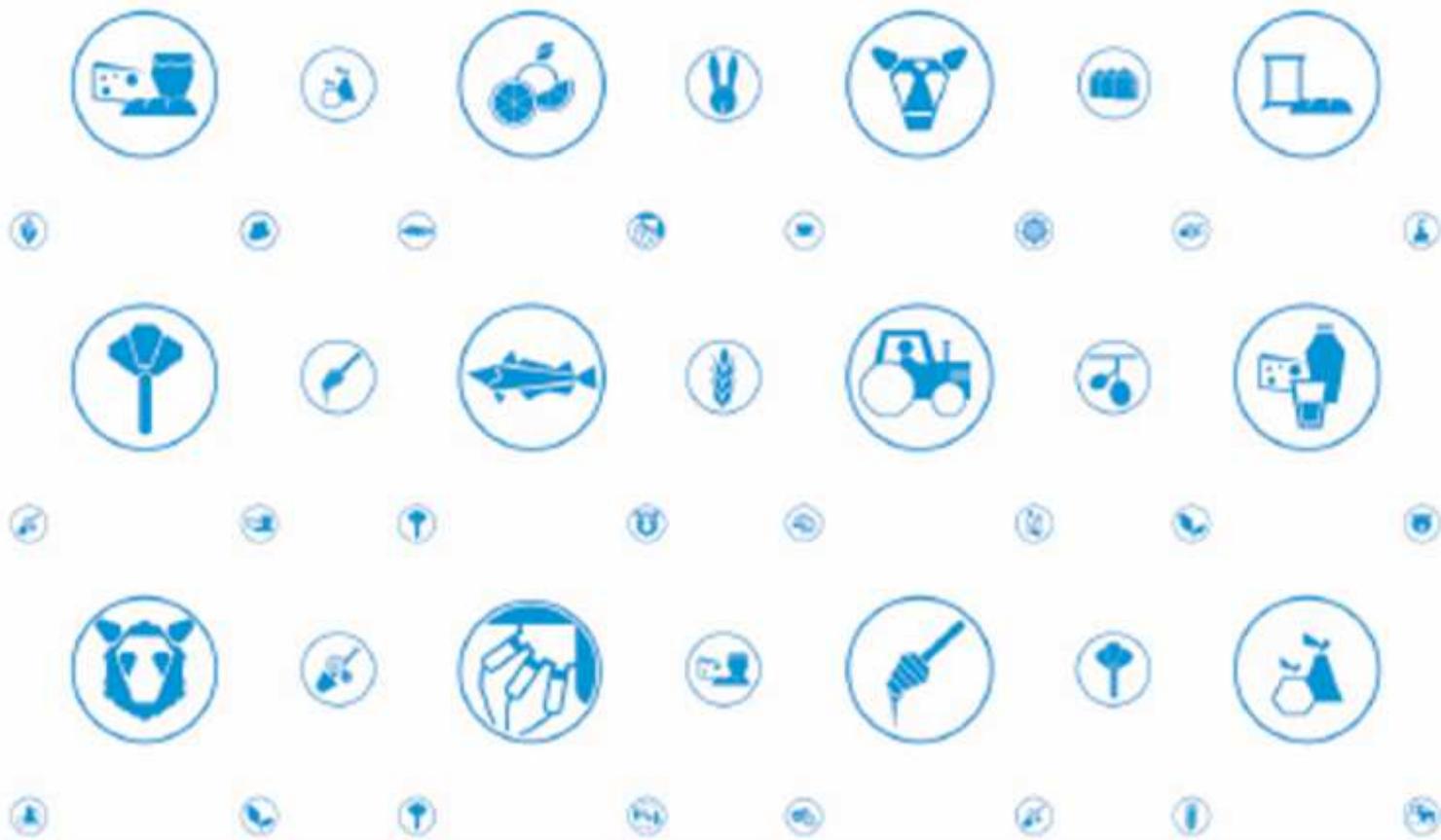
Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Comentarios:

Los resultados de la **cría** y el **ciclo completo** variaron en muy escasa magnitud. Avanzada la zafra, el precio del ternero de invernada se estabilizó y en algunos casos se registraron precios apenas más altos que en febrero. La vaca de descarte se movió en sentido inverso. Si bien –a moneda constante- los resultados son inferiores a los de temporadas pasadas, todavía permiten una rentabilidad aceptable, al menos en los modelos con buenos índices productivos y escala adecuada.

Los beneficiados de esta situación están siendo los planteos de **invernada**, con muy buenos resultados puntuales, independientemente del grado de intensificación. El modelo de invernada con suplementación compite ventajosamente en estos momentos con todos los cultivos agrícolas de rendimientos promedio.



SISTEMA DE ENGORDE A CORRAL



Se presentan los resultados económicos de la actividad FEED-LOT, tanto en su modalidad POR ADMINISTRACIÓN como la opción HOTELERÍA.

En el Feed-lot POR ADMINISTRACIÓN el propietario de las instalaciones compra los animales, los engorda y luego los vende. En la HOTELERÍA, en cambio, el propietario de los animales es distinto que el propietario de las instalaciones; por lo que se analiza el negocio para cada parte: el propietario de los animales capitaliza los animales pagando el servicio de hotelería, en tanto que el negocio para el propietario de las instalaciones es compensar sus costos a través de los ingresos que cobra por brindar el servicio de hotelería.

NEGOCIO DEL FEED LOT			
RECURSOS		PROPIETARIO DE INSTALACIONES	
		NO	SI
PROPIETARIO ANIMALES	NO	----	cobra por hotelería
	SI	capitaliza animales	Feed-lot por administración

En las páginas siguientes, se presentan los resultados actualizados a mayo de 2017. Desde mediados del 2015 disponemos de un modelo de feedlot, tanto por administración como en su variante de servicio de hotelería, de 2500 cabezas y un manejo más “profesional”. Para la elaboración del mismo contamos con el aporte de la Cámara Argentina de Feedlot, quienes nos suministraron la información técnica necesaria.

Las diferencias entre los negocios desde el punto de vista del feedlotero y para el propietario de la hacienda se pueden apreciar en el siguiente cuadro.

RUBRO	FEED LOT TRADICIONAL (Hacienda propia)		CONTRATOS DE ENGORDE			
			PROPIETARIO HACIENDA		SERVICIO HOTELERÍA	
	ingresos	costos	ingresos	costos	ingresos	costos
\$/cab						
Ventas - Compras	3.824		3.824			
Sanidad		78		78	78	78
Alimentación		2.590		2.849	2.849	2.590
Servicio hotelería				408	408	
Total	3.824	2.669	3.824	3.336	3.336	2.669
MARGEN BRUTO	1.155		488		667	

Mes de actualización:

may-17

Feed-lot Hacienda propia

Categoría compra	TERNERO SE BsAs 50% + TERNERA SE BsAs 50%	
Peso entrada	190	kg/cab
Categoría venta	TERNERO 50% y TERNERA 50% GORDO FEEDLOT	
Peso salida a campo	330	kg/cab
Peso neto venta	314	
Cabezas compradas (escala)	2.500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	2475	cab/ciclo
Duración	117	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	35,36	\$/kg
Gastos compra	6%	
Precio neto compra	37,30	
Precio venta	36,43	\$/kg
Gastos venta	4%	
Precio neto venta	35,16	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	10.911	
Compras netas por cabeza	7.088	
INGRESO NETO	3.824	\$/cab
Gasto alimentación por ciclo	2.590	
Gasto sanidad por ciclo	78	
TOTAL GASTOS VARIABLES	2.669	
MARGEN BRUTO	1.155	\$/cab/ciclo

Gasto Personal	1.256.274	
Gastos Administración y estructura	1.708.779	
TOTAL GASTOS FIJOS	2.965.053	\$/año
RESULTADO OPERATIVO	6.073.584	
Amortizaciones	258.224	
RESULTADO NETO FEED-LOT (2500 cab y 3,13 ciclos/año)	5.815.359	\$/año

Costo del kilo vendido	32,44	\$/kg
-------------------------------	--------------	-------

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



El promedio de ciclos anuales para un feed-lot de estas características suele ser algo inferior a 2, por eso si bien el modelo básico está hecho con el máximo posible de ciclos anuales (3,13) presentamos a continuación un análisis de sensibilidad con el abanico de ciclos posibles y la variación no solamente del resultado neto, sino también del costo del kilo vendido y los costos indirectos (personal estructura y amortizaciones) que varían en función de la ocupación.

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD A LA CANTIDAD DE CICLOS ANUALES

Ciclos por año	Resultado Neto (\$/cab)	Resultado Neto (\$/año)	Costo personal (\$/cab)	Costo estructura (\$/cab)	Amortizaciones (\$/cab)	Costo kilo vendido (\$/kg)
1,00	-136	-335.534	503	690	103	35,3
1,25	125	386.402	402	552	83	34,4
1,50	299	1.108.338	335	460	69	33,9
1,75	423	1.830.274	287	395	59	33,5
2,00	516	2.552.209	251	345	52	33,2
2,25	588	3.274.145	223	307	46	33,0
2,50	646	3.996.081	201	276	41	32,8
3,00	733	5.439.953	168	230	34	32,5
3,13	751	5.815.359	161	221	33	32,4

Como hacía tiempo que no sucedía, los márgenes del engorde a corral están en muy buenos niveles (resultados positivos a partir de 1,25 ciclos anuales) y el sector lo está aprovechando ya que la ocupación de los corrales es muy alta (al menos los que no han sufrido contingencias meteorológicas)

Mes de actualización:

may-17

Feed-lot Hotelería		
Categoría compra	TERNERO SE BsAs 50% + TERNERA SE BsAs 50%	
Peso entrada	190	kg/cab
Categoría venta	TERNERO 50% y TERNERA 50% GORDO FEEDLOT	
Peso salida a campo	330	kg/cab
Peso neto venta	314	
Cabezas compradas (escala)	2.500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	2475	cab/ciclo
Duración	117	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	35,36	\$/kg
Gastos compra	6%	
Precio neto compra	37,30	
Precio venta	36,43	\$/kg
Gastos venta	4%	
Precio neto venta	35,16	\$/kg
Ventas netas	10.911	
Compras netas	7.088	\$/cab
Gasto alimentación por ciclo	2.590	

RESULTADOS DEL PROPIETARIO DE LA HACIENDA QUE CONTRATA EL SERVICIO		
INGRESO NETO	3.824	
Gasto alimentación	2.849	
Gasto sanidad	78	\$/cab
Gasto hotelería	408	
TOTAL GASTOS VARIABLES	3.336	
MARGEN BRUTO	488	\$/cab/ciclo

RESULTADOS DEL FEED-LOT		
Ingreso por servicio de hotelería	408	\$/cab
Ingreso neto por alimentación	259	
MARGEN BRUTO	667	\$/cab/ciclo

Gasto Personal	1.256.274	
Asesoramientos	166.359	
Servicios, movilidad e impuestos	678.298	
Conservación y reparaciones	901.922	
Gastos Administración y estructura	1.746.579	\$/año
TOTAL GASTOS FIJOS	3.002.853	
RESULTADO OPERATIVO	2.219.284	
Amortizaciones	258.224	
RESULTADO NETO FEED-LOT (2500 cab y 3,13 ciclos/año)	1.961.060	\$/año

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD A LA CANTIDAD DE CICLOS ANUALES

Ciclos por año	Resultado Neto Feed-Lot (\$/año)
1,00	-1.592.663
1,25	-1.175.559
1,50	-758.456
1,75	-341.352
2,00	75.752
2,25	492.855
2,50	909.959
3,00	1.744.166
3,13	1.961.060

En este caso se observa claramente que para que un feedlot que da servicio de hotelería empiece a ser rentable debe hacer al menos 2 ciclos anuales, de lo contrario debería subir la tarifa de hotelería por encima de los actuales valores.

RECRÍA A CAMPO Y TERMINACIÓN A CORRAL

Para completar el espectro de los engordes a corral, presentamos un modelo de recría de terneros a pasto y terminación en el mismo establecimiento con encierre (comúnmente llamado feed-lot casero). Para ello partimos de uno de los modelos de invernada de la zona oeste y cuando los animales (1.231 novillitos) llegan a los 300 kilogramos, una parte se vende (731 cabezas) y otra se encierra en corrales (500 cabezas) durante unos 100 días con suministro exclusivo de ración para llevarlos al peso de faena de aproximadamente 400 kilos (desbastados). La capacidad instantánea de encierre es de 500 animales y pueden hacerse uno o dos ciclos anuales.

En la página siguiente se muestran los resultados de ambas actividades en forma conjunta considerando un ciclo anual de engorde a corral. Para calcular el resultado de la recría, se considera que se venden íntegramente los 1.231 novillitos, de los cuales 731 van a mercado y tienen gastos de comercialización que se descuentan y 500 cabezas van a feed-lot propio, por lo cual no llevan gastos de venta.

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

Mes de actualización: may-2017

Recría c/terminación en feed-lot

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO DE RECRÍA		
Superficie total	500	has
Carga	2,50	cab/ha
	575	kg/ha
	1,91	EV/ha
Eficiencia de Stock	59%	
Producción de carne anual	339	kg/ha
Producción por cabeza	135	kg/cab
	Vaquillonas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	160
Peso salida (kg/cab)	-	300
Tiempo engorde (meses)	-	9,2
ADPV (gramos/cab/día)	-	500
Desbaste (%)	0%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS			
Compras	Terneros	37,64	\$ /kg
	Terneras	34,89	
Ventas	Novillito recriado	31,94	
	Vaquillonas	31,97	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	3.601	\$ /ha
Verdeos de Invierno	1.926	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	30%	150 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	70%	350 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO RECRÍA						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.231	300	369.300	31,94	11.795.442	23.591
Total Ventas	1.231	300	369.300	31,94	11.795.442	23.591
Gastos de comercialización ventas				2,5%	294.886	590
Compras						
Terneros	1.250	160	200.000	37,64	7.528.000	15.056
Total Compras	1.250	160	200.000	37,64	7.528.000	15.056
Gastos de comercialización compras				6,5%	489.320	979
TOTAL INGRESO NETO RECRÍA				9,43	3.483.236	6.966

COSTO DIRECTO RECRÍA (excepto Personal, que es total)					
Detalle		\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal recría + corral		424	1,44	530.474	1.061
Sanidad		112	0,38	139.909	280
Total Alimentación		788	2,67	984.910	1.970
TOTAL COSTO DIRECTO RECRÍA		1.324	4,48	1.655.293	3.311

MARGEN BRUTO RECRÍA	1.462	4,95	1.827.943	3.656
----------------------------	--------------	-------------	------------------	--------------

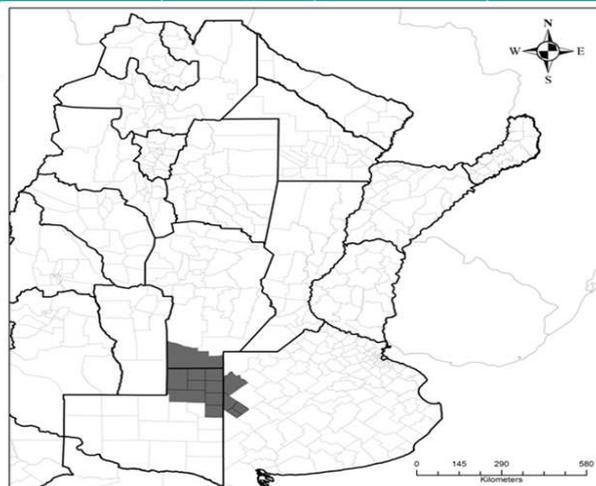
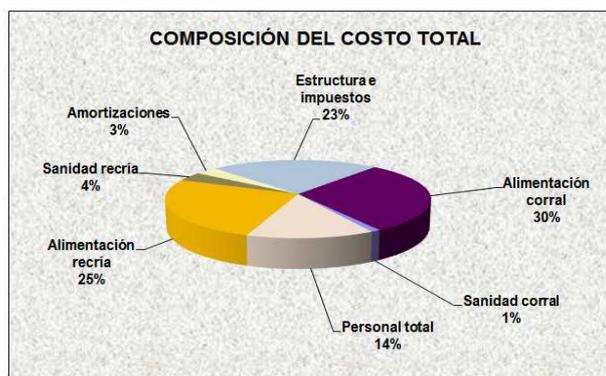
COSTOS INDIRECTOS RECRÍA + CORRAL				
Estructura e Impuestos	710	2,40	887.699	1.775
Amortizaciones	95	0,32	118.415	237
TOTAL COSTOS INDIRECTOS	805	2,72	1.006.115	2.012

RESULTADOS ECONÓMICOS RECRÍA + CORRAL (1 ciclo/año)

	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
INGRESO NETO RECRÍA + CORRAL	5.381	12,94	4.780.317	9.561
COSTO DIRECTO RECRÍA + CORRAL	3.686	7,68	2.836.100	5.672

MARGEN BRUTO	1.695	5,26	1.944.217	3.888
RESULTADO NETO	890	2,54	938.102	1.876

Rentabilidad sobre capital sin tierra	7,0%
Valor de la Tierra (\$/ha)	67.796
Rentabilidad sobre capital con tierra	2,0%



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización:

may-17

Terminación con encierre en corral y suministro de ración

Categoría compra	NOVILLITO RECRIADO	
Peso entrada	300	kg/cab
Categoría venta	NOVILLITO GORDO	
Peso salida a campo	425	kg/cab
Peso neto venta	404	
Cabezas compradas (escala)	500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	495	cab/ciclo
Duración	100	días
Ganancia diaria	1,25	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	31,94	\$/kg
Gastos compra	0%	
Precio neto compra	31,94	\$/kg
Precio venta	32,58	
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	30,46	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	12.176	\$/cab
Compras netas por cabeza	9.582	
INGRESO NETO	2.594	
Gasto alimentación por ciclo	2.283	
Gasto sanidad	78	
Gasto personal	0	
TOTAL GASTOS	2.362	
MARGEN BRUTO	233	\$/cab/ciclo

MARGEN BRUTO (500 cab y 1 ciclo/año)

116.274

\$/año

MARGEN BRUTO (500 cab y 2 ciclos/año)

232.547

\$/año

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Los resultados varían respecto a los vistos en la edición anterior. La etapa de feedlot “casero” ya no resulta negativa y suma al margen conjunto. Llegado el caso, podría evaluarse criar los animales a campo y venderlos a los 300 kilos sin hacer terminación a corral, si la relación de precios entre el novillito recriado y el gordo fuera muy favorable al primero. En el modelo, además, el maíz que se suministra es de producción propia, por lo que si hubiera que comprarlo afuera los números del feed-lot serían mucho más ajustados.

The image features a decorative border of blue icons on a white background. The icons are arranged in a grid and include symbols for various agricultural products (like fruits, vegetables, and livestock), machinery (like a tractor), and industrial processes (like a factory). The central text is set against a solid blue background.

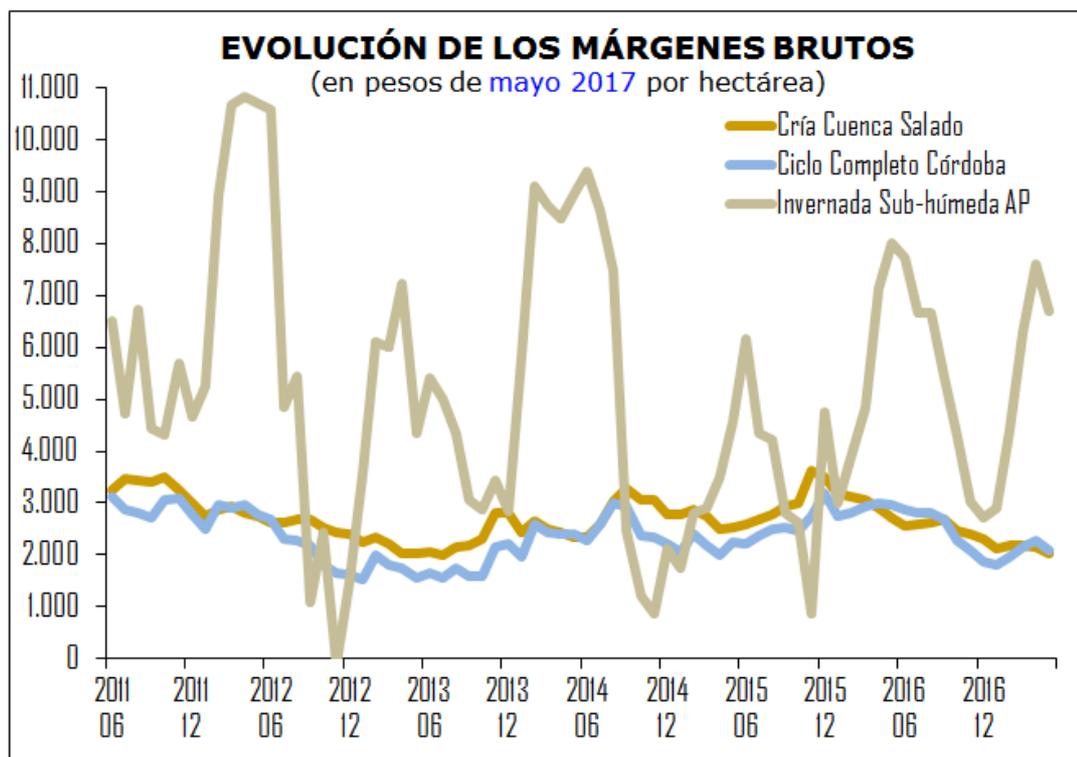
EVOLUCIÓN DE LOS MÁRGENES BRUTOS

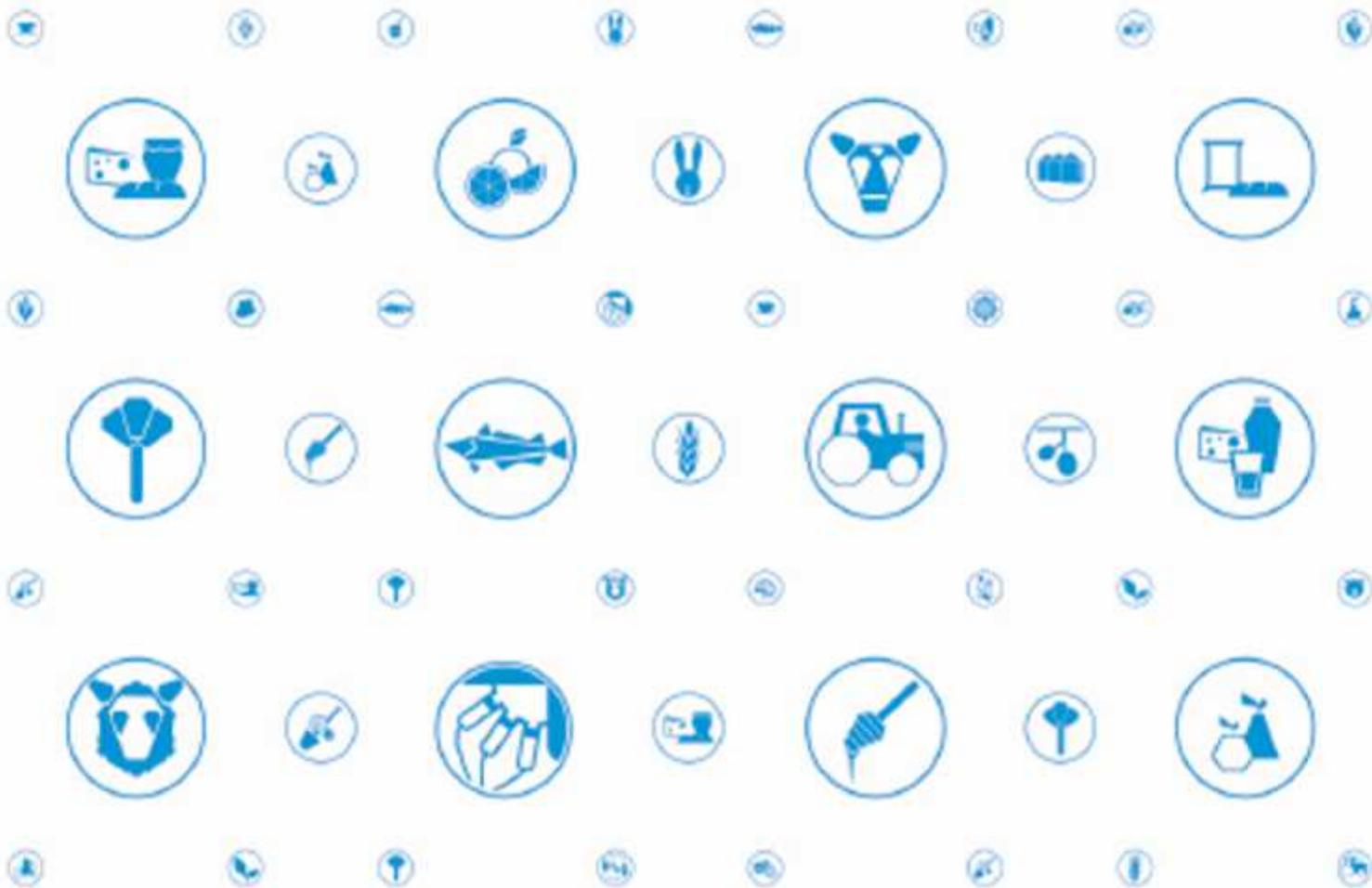
Se analiza la evolución de los márgenes brutos en el periodo junio de 2011 a mayo de 2017, tomando los modelos más caracterizados de cada actividad ganadera, esto es:

- **Cría en Cuenca del Salado (Modelo base)**
- **Invernada en Región Subhúmeda (Modelo de alta producción)**
- **Ciclo Completo en Córdoba**

Todos los márgenes fueron expresados en moneda constante (pesos de mayo de 2017) y se utilizó el IPC Congreso para realizar el ajuste).

- Cría y ciclo completo presentan curvas de evolución similar (durante el 2014 se superpusieron). Los resultados medidos en pesos constantes estuvieron en alza durante 2015, superando los 3000 \$/ha en la cría, consecuencia de los muy altos precios de venta de los terneros. En 2016 los resultados comienzan a caer y hoy están un 67% por debajo de los de junio de 2011 (inicio de la serie)
- Los márgenes de la invernada muestran un patrón más definido, con picos en la primera mitad del año y caídas en la segunda mitad, coincidentes con la estacionalidad en los precios de compra del ternero. En la serie analizada, se observa que en los meses de julio-agosto los resultados de todas las actividades tienden a converger. La caída en el segundo semestre del año pasado no fue tan abrupta (comportamiento similar al 2013) ya que al moderarse la fase de retención, la brecha entre ternero y novillo se redujo. En el corriente año, estamos en los meses en los que el margen se maximiza.





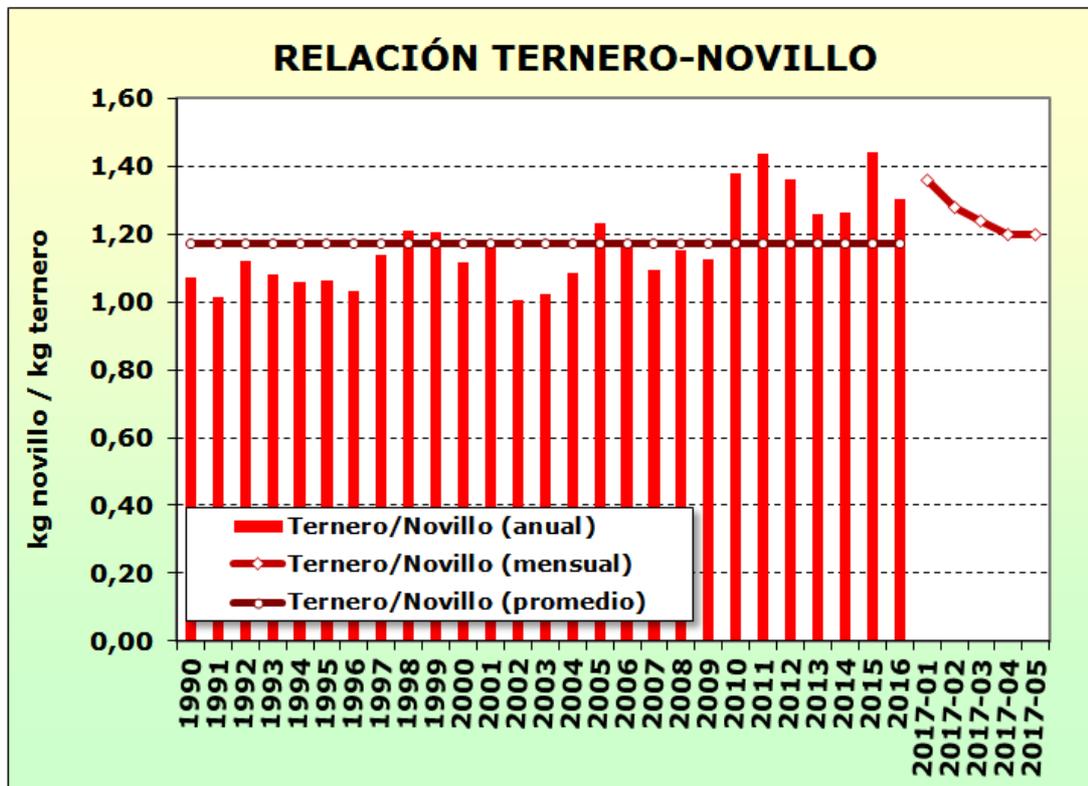
EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS Y RELACIONES INSUMO-PRODUCTO



Relación compra-venta

La relación arrancó el año en 1,35 y cayó a 1,20 (valor actual) continuando la fase descendente de la curva anual, coincidente con la época de mayor oferta de terneros. Este valor repite al de mayo del año pasado y explica los buenos resultados de la invernada y el engorde a corral. Además está muy cerca del promedio histórico, que es de 1,17

Aunque las relaciones sean iguales (jun-17 vs jun-16) los márgenes actuales de la invernada son inferiores (a moneda constante) a los de un año atrás debido a que el precio del kilo vivo de novillo en ese entonces equivale a 37 \$ de hoy

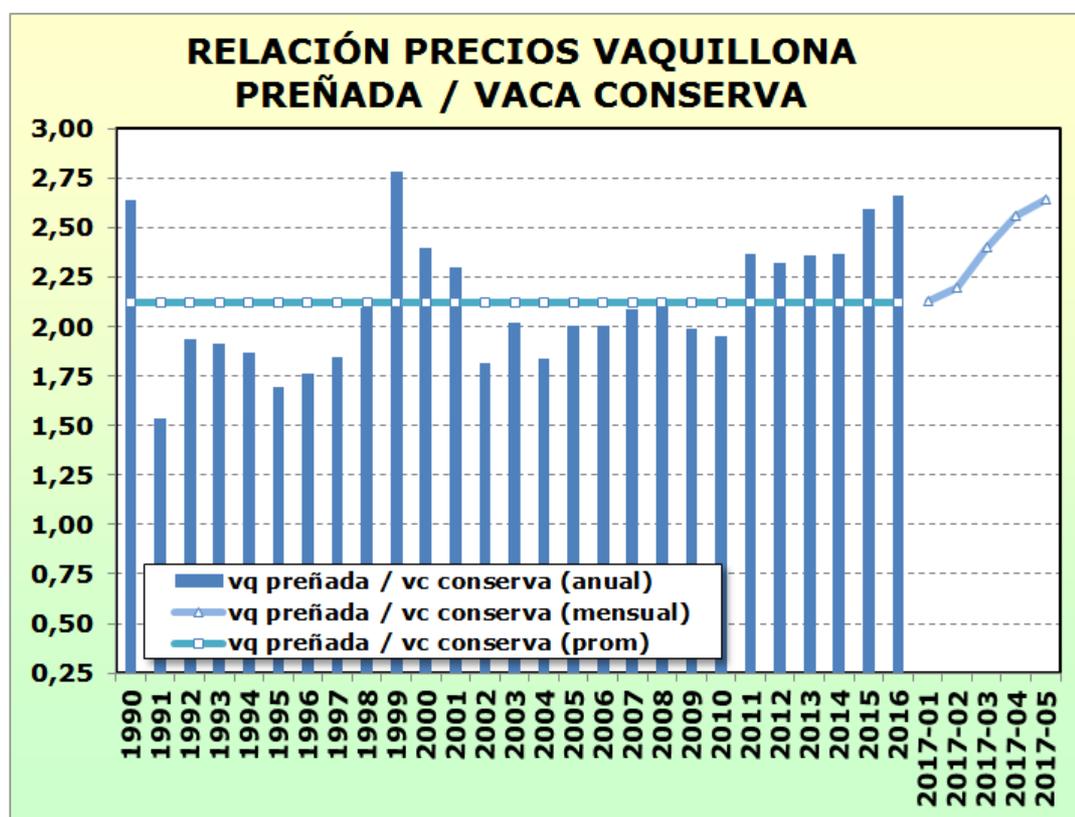


Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

Relación de precios vaquillona preñada / vaca conserva

Se considera para el gráfico la relación entre el valor de una vaca de descarte de alrededor de 400 kg que se vende como conserva y el de una vaquillona para reposición.

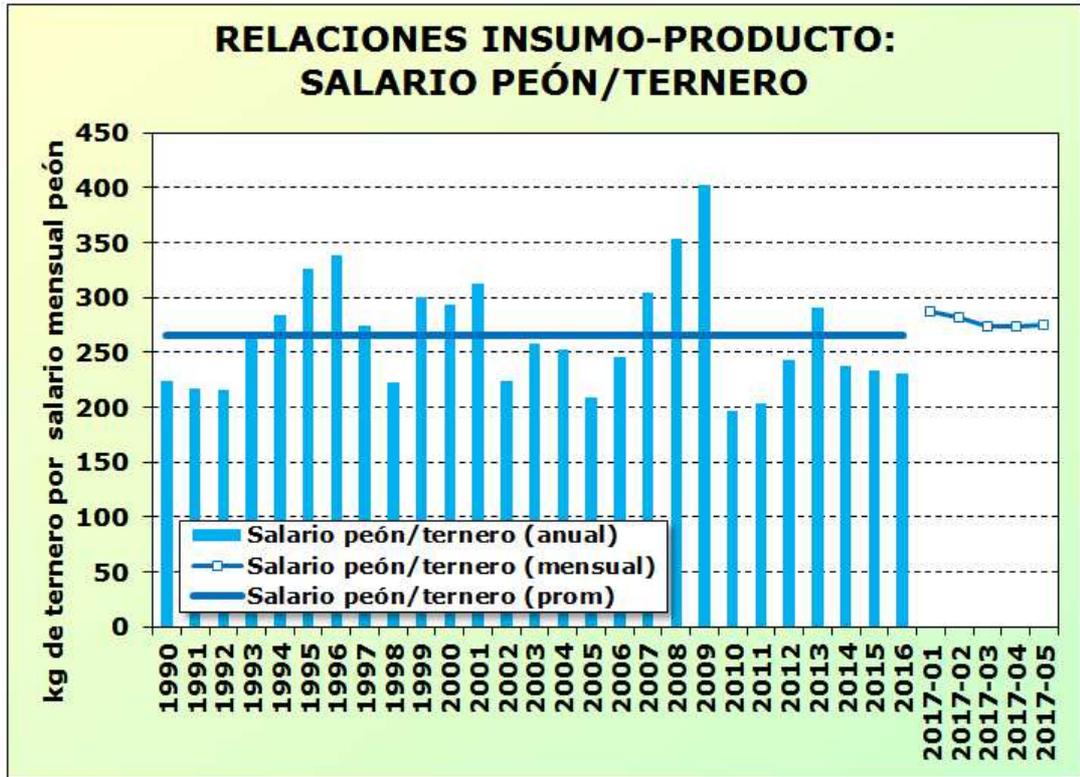
El precio (en \$/kg) de una vaquillona preñada equivale hoy al de 2,6 vacas conserva. Empezó el año en 2,2 (cerca del valor promedio de la serie) y fue ascendiendo mes a mes. Debe hacerse notar, sin embargo, que este comportamiento es estacional: desde mayo a septiembre es normal que la vaquillona baje de precio, ocasionando una caída en la relación vaquillona/conserva. Por lo tanto, este indicador no puede ser utilizado en forma puntual para concluir sobre si la fase de retención de hembras está terminando o no. De todas maneras, los valores actuales indican, al menos, una fase de retención moderándose respecto de los últimos dos años.



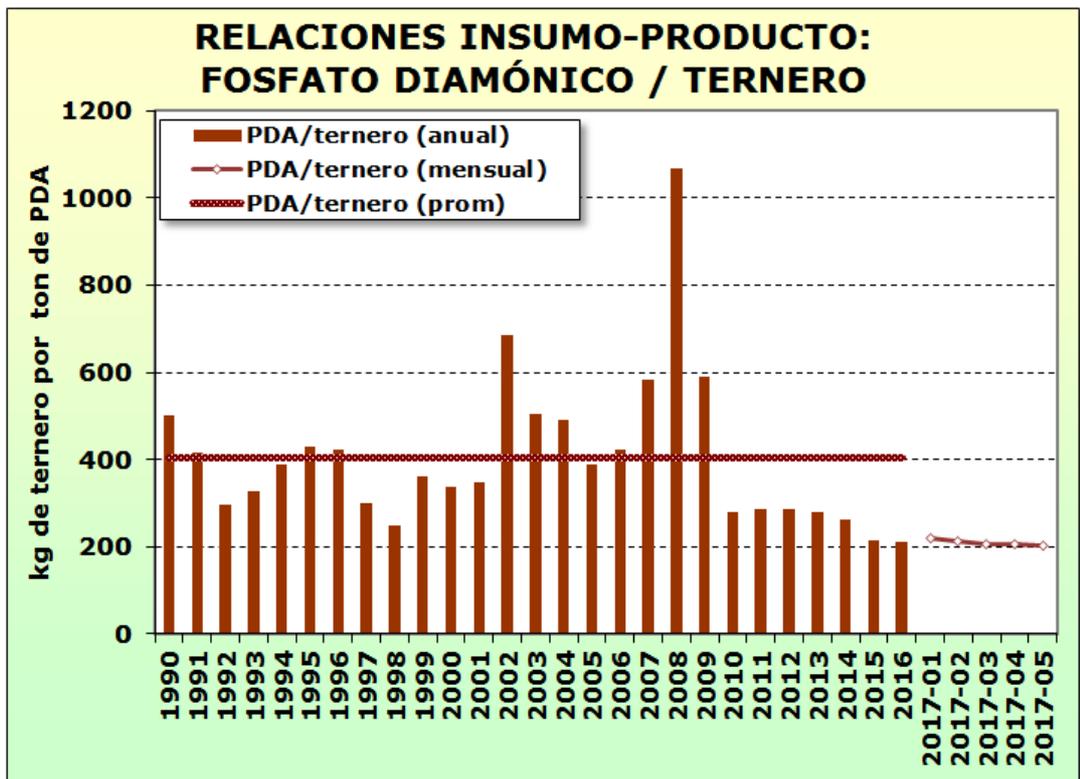
Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP

Relaciones insumo-producto

En los primeros cinco meses del año, tanto la relación entre ternero y salario o fertilizante se mantuvieron casi invariables, habida cuenta que los precios del ternero están estancados y los insumos no muestran variaciones de significación. Respecto de los salarios, éstos se empiezan a mover a partir del segundo semestre, mientras que para el fertilizante solo resta destacar la muy favorable relación de compra (50% por debajo del promedio).



Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.



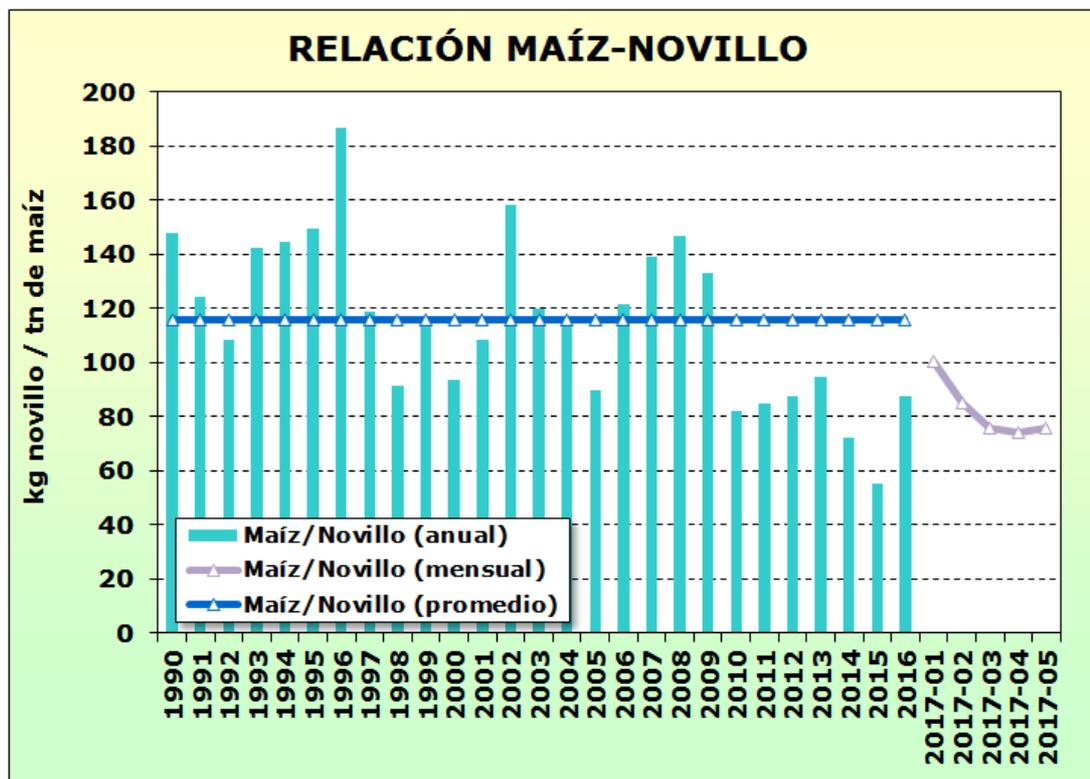
Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

INTENSIFICACIÓN

En este apartado se incluyen indicadores que permiten orientar la toma de decisiones del productor, especialmente si está evaluando continuar con esquemas extensivos de producción o si piensa inclinarse hacia sistemas de mayor grado de intensificación.

Relación maíz / novillo

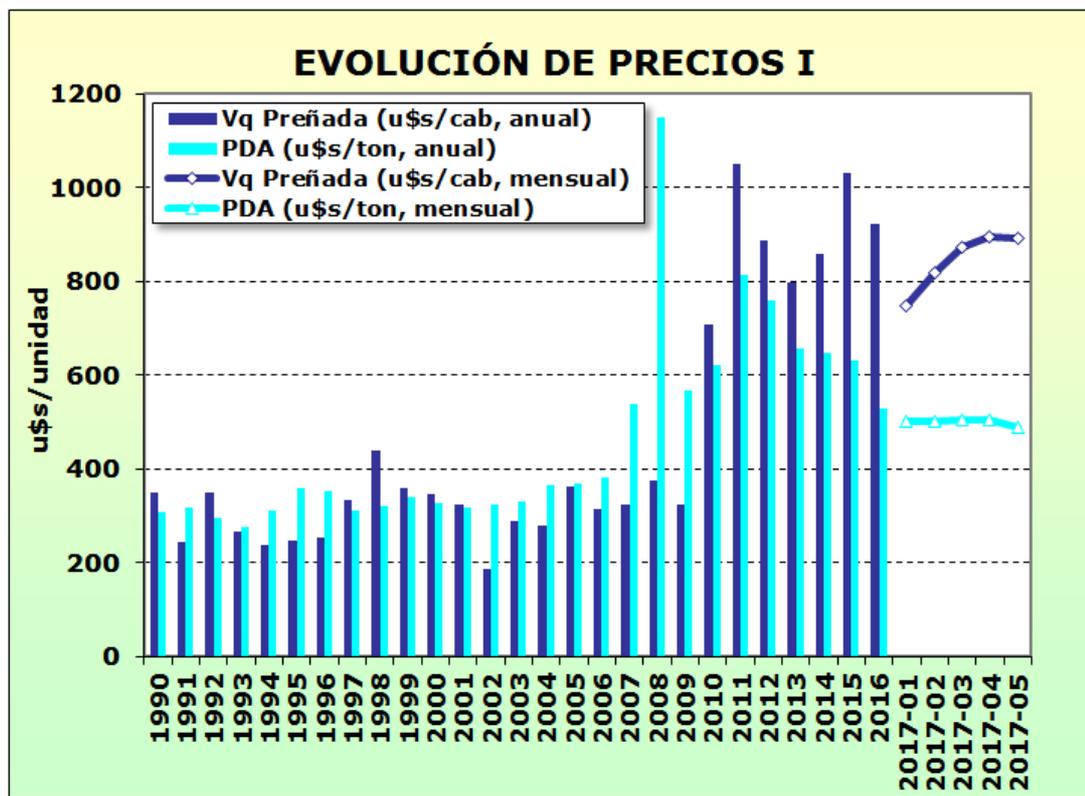
A partir de mediados del año pasado el maíz comenzó a bajar y se estabilizó en la franja de los 150/160 dólares. En mayo se necesitaron casi 76 kilos de novillo para comprar una tonelada, valor que sigue estando muy por debajo del promedio de la serie que es de 116 kg/ton. Es posible que el precio del maíz se mantenga en estos niveles en los próximos meses ya que estamos en plena época de comercialización.



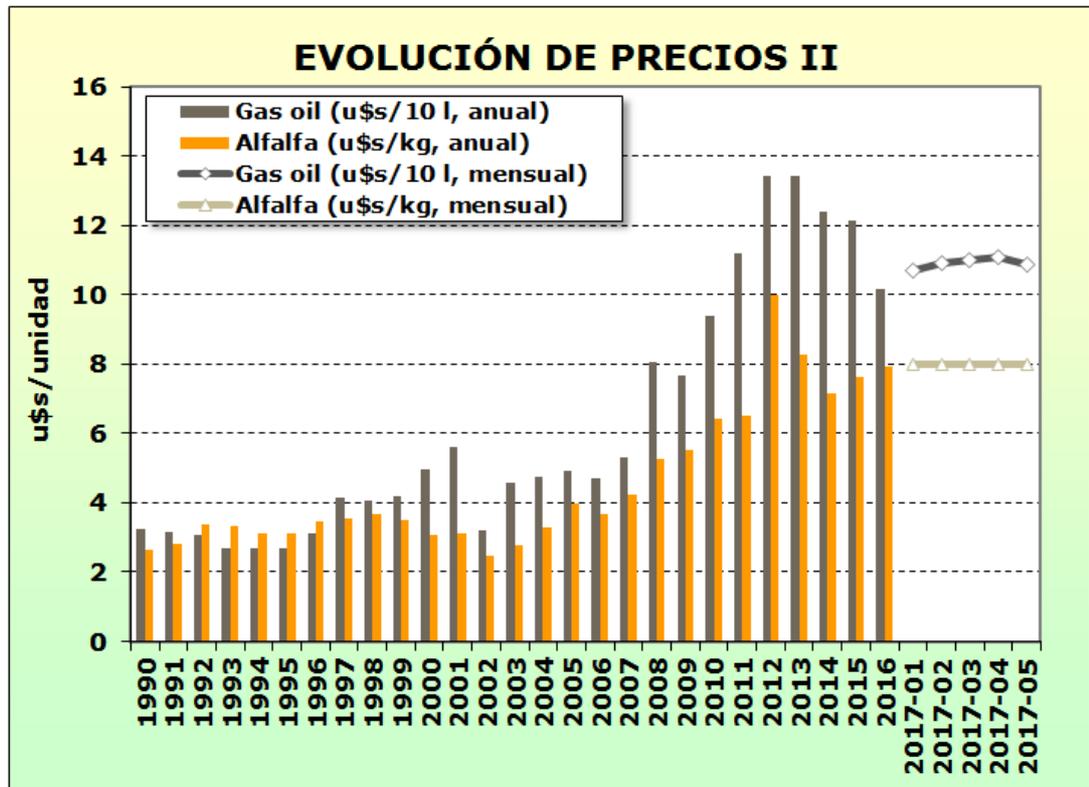
Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS

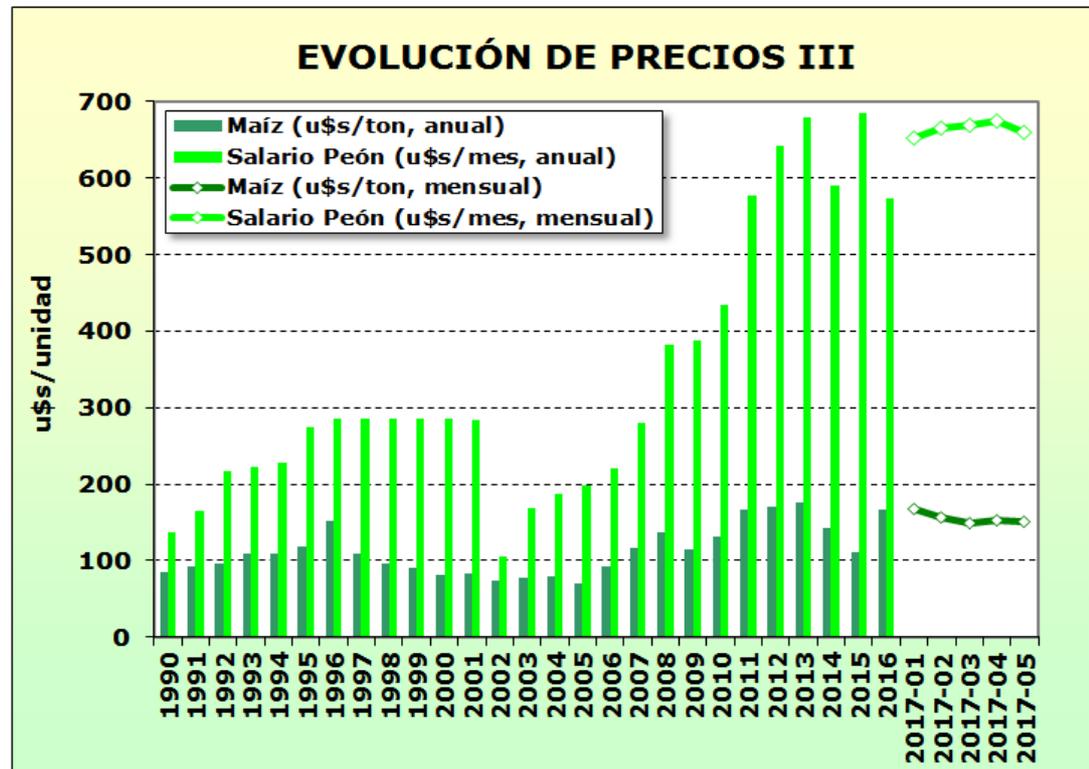
La vaquillona preñada, si bien subió respecto de los primeros meses de este año, tiene hoy valores en pesos similares a los de un año atrás. Junto con otros indicadores (porcentaje de hembras en faena, que alcanza el 43%) permiten entrever una fase de retención que se va debilitando. El salario del peón, luego de la actualización ocurrida en el último trimestre de 2016 sigue alto en dólares, dando idea del paulatino traslado de la devaluación a precios. Los insumos transables (fertilizantes, semillas forrajeras y maíz) mantienen sus precios en dólares y el gasoil, que registró una suba del 8% en enero se mantuvo sin variaciones a partir de entonces.



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP

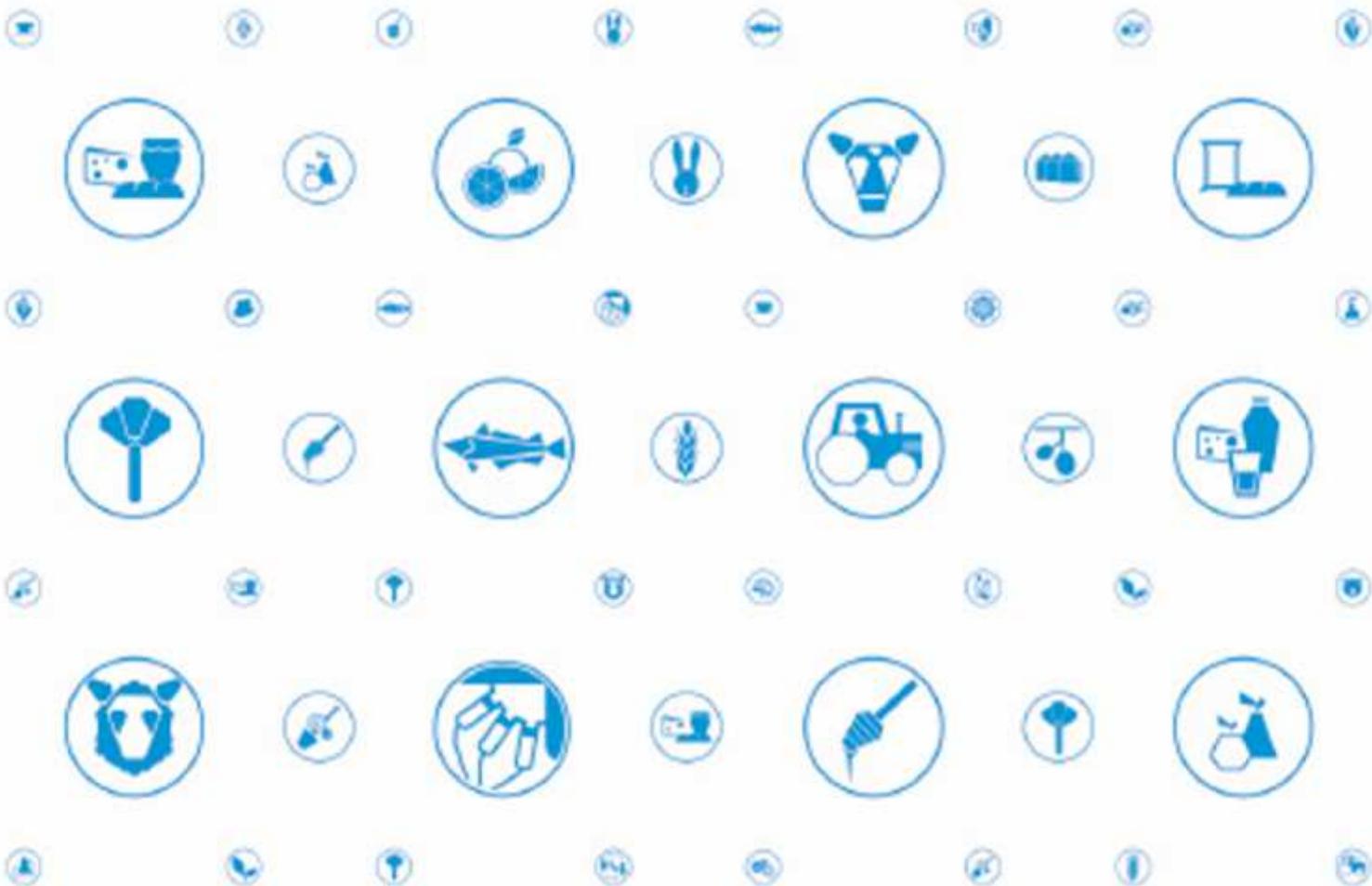


Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP





ANEXOS



ANEXO 1: MODELIZACIÓN

Aspectos Metodológicos

Regiones ganaderas

Se confeccionó un mapa ganadero, dividiendo el país en regiones ganaderas, en la cual cada región debía cumplir con las siguientes condiciones:

- Comprender una región geográfica más o menos homogénea
- Poseer una relación “novillo/vaca” semejante.
- Desarrollar las mismas actividades ganaderas principales.

Las regiones homogéneas se determinaron en base a diversas fuentes, considerando especialmente la clasificación en Zonas Agroecológicas Homogéneas (ZAH) realizada por el INTA, la que fue simplificada para este trabajo a los fines de evitar una clasificación que lleve a un número excesivo de modelos técnicos.

Para la identificación de las actividades ganaderas predominantes en cada región se emplearon las relaciones “novillo/vaca” y “novillo+novillito/vaca”. La media nacional de la relación novillo/vaca (0,20), tomando la base de SENASA a marzo de 2010, se utiliza para la clasificación de las actividades regionales; así, se analiza la relación novillo/vaca en cada departamento, y luego se clasifica el departamento con alguna de las 3 categorías:

- **Cría:** cuando la relación es inferior a la media nacional (0,2) se infiere que la actividad predominante es la cría
- **Invernada:** cuando la relación es superior a 0,4 se infiere que la actividad predominante es la invernada.
- **Ciclo completo:** cuando la relación da entre 0,2 y 0,4 se infiere que la actividad predominante es el Ciclo Completo o Mixto, donde el sistema cría culmina vendiendo un producto típico de la invernada, como lo es el novillo.

Asimismo, se usó para confirmar dicha clasificación a la relación (novillo+novillito)/vaca; en este caso, el promedio nacional da 0,42, y las categorías quedaría agrupadas de la siguiente forma:

- **Cría:** inferior a 0,4.
- **Invernada:** relación mayor a 0,6.
- **Ciclo completo:** relación entre 0,4 y 0,6.

Si bien la clasificación se realizó empleando la relación novillo/vaca, para casi todas las regiones hay coincidencia si la clasificación se hubiese realizado empleando la relación novillo+novillito/vaca. Cada región se encuentra en una zona geográfica homogénea y con la actividad principal identificada.

En el siguiente apartado pueden consultarse los nombres de los departamentos que conforman cada región ganadera.

Por supuesto, esta clasificación presenta algunas simplificaciones que se han realizado a los fines de simplificar la modelización. La primera es que la menor unidad de análisis es el departamento, pero sabemos que aún dentro de un departamento pueden existir zonas agroecológicas diferentes. Respecto a la clasificación en tres sistemas, es una simplificación de los sistemas productivos reales, dado que adicionalmente a las tres grandes orientaciones se encuentran conviviendo diversas combinaciones de sistemas. Pero este esquema fue diseñado para representar a cada región ganadera asociándola a un sistema ganadero principal, realizando una clasificación que tuviera en cuenta las grandes tendencias e identificando las actividades preponderantes.

A la vez, para la selección de las regiones ganaderas a representar mediante modelos, se fijaron algunas prioridades:

- La región a modelizar debía tener una participación importante en el stock nacional de cada categoría, eliminando aquellas regiones de menor importancia relativa. Ejemplo: no se consideraron modelos para las regiones de San Juan y Mendoza.
- La actividad ganadera debía resultar importante, y no secundaria, para la región analizada. Ejemplo: si bien en la Región Norte de Buenos Aires, el número de cabezas de ganado no es menor, la actividad principal de la región es la agricultura; por tanto, no se representaron modelos en ella.
- Hay regiones, como muchos departamentos del oeste de Buenos Aires, que no tienen una actividad definida: las empresas hacen agricultura, cría, ciclo completo e invernada, en distintas proporciones, sin presentar una actividad principal. Allí tampoco se realizaron modelos en esta primera etapa.

En el cuadro siguiente, se encuentran las regiones ganaderas, acompañadas de indicadores que permiten identificar la actividad principal de la región. En el anexo se pueden encontrar los departamentos que conforman cada región modelizada.

RESULTADOS ECONÓMICOS GANADEROS

REGION	Suma de BOVINOS	Suma de VACAS	Promedio Nov/vaca	Promedio N+N/vaca
CRÍA				
CUENCA SALADO-DEPRESION LAPRIDA	7.147.192	3.366.435	0,07	0,18
CORRIENTES NOROESTE	2.936.319	1.366.654	0,18	0,34
ENTRE RIOS NORTE	1.507.567	733.372	0,15	0,28
CHACO-FORMOSA ESTE	2.507.399	1.141.598	0,12	0,30
CHACO-FORMOSA OESTE	988.490	431.957	0,15	0,38
CORDOBA NORTE	893.006	464.920	0,07	0,20
SALTA	304.352	129.813	0,17	0,36
SANTIAGO DEL ESTERO	715.746	337.384	0,12	0,27
LA PAMPA-SAN LUIS SEMIARIDA	756.915	362.076	0,15	0,34
LA PAMPA-SAN LUIS ARIDA	962.588	499.767	0,07	0,17
TOTAL CRÍA	18.719.574			
CICLO COMPLETO				
CORDOBA CENTRO-SUR	1.369.163	515.113	0,28	0,59
CHACO HÚMEDO	661.884	267.000	0,27	0,53
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.663.566	973.917	0,34	0,73
TOTAL CICLO COMPLETO	4.694.613			
INVERNADA				
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.191.015	525.835	0,81	1,97
ENTRE RIOS ISLAS	148.003	43.363	0,99	1,53
ENTRE RIOS SUR	2.304.962	848.346	0,44	0,75
SANTA FE CENTRO	1.793.539	534.543	0,61	1,15
TOTAL INVERNADA	6.437.519			
TOTAL REPRESENTADO	29.851.706			

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Modelos

Una vez definidas las regiones a modelizar, era necesario definir los criterios de elección del modelo (tamaño, tecnología, productividad, etc.). Aquí se decidió representar a los sistemas de producción más difundidos en cada región; por lo tanto, y si bien el criterio empleado no impide utilizar otros criterios en el futuro, se decidió modelizar a los productores de tamaño mediano, con tecnología y productividad medias.

Para el desarrollo empírico se trabajó sobre la citada base de SENASA, sobre un total de 256.352 productores y 48.749.091 cabezas. El procesamiento llevó los pasos siguientes:

- a) Si los productores (en 2010) carecían de novillos+novillitos, entonces se clasificaron como "Cría"; si carecían de vacas, fueron clasificados como productores de "invernada".
- b) Se comenzó por realizar una clasificación en 5 grupos:
 - a. Muy chicos : los productores con menos de 50 animales
 - b. Chicos
 - c. Medianos
 - d. Grandes
 - e. Muy Grandes: los productores con más de 10.000 vacas

Los dos grupos extremos (Muy Chicos y Muy Grandes) se excluyen de la modelización posterior debido a los siguientes fundamentos:

- Los muy chicos, porque se consideró que con menos de 50 animales no son productores que se dediquen plenamente a la actividad ganadera.
- Los muy grandes, porque se consideró que son poco representativos en cantidad de productores.

Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, la modelización abarcó el 87% de las cabezas del stock nacional (datos del año 2010)



	Productores	Cabezas
Total	256.352	48.749.091
Productores con menos de 50 cabezas	133.231	2.699.170
Productores con mas de 10.000 cabezas	208	3.633.306
Productores a modelizar	122.913	42.416.615
Porcentaje del total	48%	87%

- c) Los productores resultantes se ordenaron en cada región de menor a mayor en base a la categoría más representativa de su sistema productivo, así para la actividad cría se usó la vaca y para la actividad invernada se usó el novillo.
- d) Luego de ordenados, los productores se clasificaron en terciles, agrupados en los sistemas "Chico" (el 33,3% inferior), "Mediano" y "Grande" (el 33,3% superior). Así cada grupo quedó conformado por el 33,3% de los productores.
- e) Se hallaron los valores medios de cada Grupo. Ejemplo, para la Cuenca del Salado, el número de vacas de cada tercil fue de 72 para el Chico, 228 para el Mediano y 600 para el Grande.
- f) En esta primera etapa, se decidió representar a los productores del estrato Mediano. Más adelante se planea modelizar a los otros dos estratos (Chico y Grande).

Definición de los parámetros que representan al modelo

Una vez definidas las variables relevantes, resultaba necesario definir el resto de variables técnicas y de estructura para representar el modelo. Por ejemplo: edad al destete, porcentaje de destete, peso al destete, porcentaje de reposición, porcentaje de preñez, si se estaciona el servicio, uso de verdes, hectáreas de praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc. Para la tarea se consultaron diversas fuentes:

- Encuestas a productores: realizadas en cada región a través de Delegaciones del MAGYP.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados, así como a técnicos del sector privado.
- Fuentes INTA. El Proyecto "Sistemas de Producción de Argentina" proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales. El Proyecto "Perfil tecnológico" proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera.
- Cambio Rural: se utilizaron datos del Programa Cambio Rural, así como se realizaron consultas con técnicos del Programa
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA sobre el Censo Agropecuario. Se agruparon a los productores por región ganadera, para obtener índices respecto a cómo estaba la ganadería en el 2002 en cada región. Por ejemplo: porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca, bebederos/cab, cantidad de molinos, etc.
- CREA: recopilación de trabajos sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - "Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos de la República Argentina" (2006)
 - Resultados presentados en los "Anuarios Ganaderos", años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Otras fuentes: entre ellas merecen comentarse trabajos realizados por Universidades (Ej. Universidad del Centro), consulta de revistas especializadas (Ej. Agromercado, Márgenes Agropecuarios, Revista CREA) y Páginas web del sector (Ej.: Sitio Argentino de Producción Animal, Compañía Argentina de Tierras, ROSGAN, Mercado de Liniers, etc.)

Construcción del soporte computacional

Todo el sistema se montó sobre un conjunto de planillas de Excel. Sintéticamente, consta de tres tipos de archivo:

- Archivo de modelos: se cargan los modelos físicos para cada región, donde cada hoja representa a un modelo.
- Archivo de Precios de Insumos de Ganadería: es una base de precios de insumos y productos a la cual se encuentran relacionados todos los modelos. La base se actualiza mensualmente.
- La conjunción de los modelos físicos con la base de precios origina un tercer archivo, los resultados económicos de los modelos, expresados a moneda del mes correspondiente.

Dado que la planilla de precios contiene los insumos del mes en curso, pero mantiene también la de los meses anteriores, permite una elección del mes y año en que se deseen expresar los resultados económicos

Validación

Los modelos generados fueron validados regionalmente mediante encuestas y consultas con informantes calificados del sector. Mediante la validación se ajustaron los componentes físicos de los modelos y generaron los modelos definitivos.

Resultados

Inicialmente se elaboraron 10 modelos de cría, 3 de ciclo completo y 6 de invernada.

Quedaron pendientes algunos modelos debido a falta de información testeada como para representarlos, entre ellos un modelo de Cría en San Luis y cuatro modelos de Ciclo Completo: Salta, Santiago del Estero, Corrientes y Norte de Santa Fe.

El proyecto hacia el mediano y largo plazo es continuar con la modelización de estas regiones, incorporar los modelos de los estratos inferior y superior, y modelizar otros niveles tecnológicos.

Los resultados económicos que se obtienen son los siguientes:

- Margen Bruto, resultado de restarle a los ingresos netos por venta de carne, los costos directos (personal, sanidad y alimentación).
- Resultado Neto, que se obtiene restándole al Margen Bruto, los costos de estructura (impuestos, gastos de estructura y amortizaciones de mejoras y maquinarias).

Ambos conceptos se encuentran expresados en \$/ha, en \$/cab, en \$/vientre y en \$/kg.

- Rentabilidad, se consideró la relación entre el Margen Neto y el Capital de Explotación (sin incluir el valor de la tierra)
- Costo de producción, que surge de la relación entre la sumatoria de costos totales (incluyendo la reposición de toros) y la sumatoria de los kilos vendidos totales (incluyendo todas las categorías de venta).
- Ingreso Neto, que surge de la diferencia entre las ventas de hacienda (descontados los gastos de comercialización) y las compras de hacienda (sumados los gastos de comercialización).

Algunas consideraciones:

- Se emplean modelos estabilizados, es decir, no se consideran situaciones de crecimiento o descapitalización, diferencias de inventario de hacienda, de alimentos concentrados ni de reservas forrajeras. Lo mismo ocurre con la rotación de cultivos forrajeros.
- No se contemplan situaciones de "endeudamiento", ni pagos de deudas, ya que no se realiza un análisis financiero de la actividad.
- Se consideran los planteos forrajeros y de suplementación que resultan adecuados para sostener la carga y productividad planteadas en cada modelo (balance forrajero).
- Las labores para preparación de suelo e implantación de verdeos y praderas se toman a valor contratista, por ello la cuenta capital no incluye maquinaria requerida a tal fin.
- Para el cálculo de costos de la mano de obra, se consideró una relación de 1 peón cada 600 vientres para todos los modelos, con excepción de los modelos de Chaco-Formosa (Este y Oeste), Salta, Santiago del Estero y Región Árida, donde se tomó 1 peón cada 400 vientres, por considerarse que son regiones de mayor dificultad para hacer las recorridas.
- Pero además, si la cantidad de vientres del modelo genera un coeficiente inferior a 0,5 Equivalentes hombre (es decir, menos de 200 vacas para los modelos mencionados aparte o 300 vacas para el resto de los modelos), se consideró necesario respetar un mínimo de 0,5 Equivalentes hombre, para cualquier tamaño de establecimiento.
- En los costos de estructura se consideró una retribución a la organización, con una escala proporcional de acuerdo al tamaño de la explotación.
- Los márgenes brutos y los resultados netos se calculan considerando campo propio.
- Los precios de insumos y productos empleados en los modelos corresponden siempre a precios instantáneos del mes indicado. Por lo tanto, los resultados económicos no reflejan los números pagados y vendidos por los productores en un análisis ex-post.

Para la confección de la base de precios de insumos y productos se cuenta con la base de precios recopilados por las Delegaciones del Minagro y se relevan precios de distintas fuentes (revistas sectoriales, base de precios CREA, resúmenes de mercados, precios en páginas de internet, etc.).

ANEXO 2: Departamentos o Partidos que integran las distintas regiones ganaderas

MODELOS DE CRIA

Cuenca del Salado (incluye Depresión de Laprida): 25 DE MAYO, ADOLFO GONZÁLEZ CHAVES, AYACUCHO, AZUL, BRANDSEN, CAÑUELAS, CASTELLI, CHASCOMÚS, DOLORES, GENERAL ALVEAR, GENERAL BELGRANO, GENERAL GUIDO, GENERAL LAMADRID, GENERAL LAS HERAS, GENERAL LAVALLE, GENERAL MADARIAGA, GENERAL PAZ, LA PLATA, LAPRIDA, LAS FLORES, LOBOS, MAGDALENA, MAIPÚ, MAR CHIQUITA, MARCOS PAZ, MONTE, NAVARRO, OLAVARRÍA, PILA, PUNTA INDIO, RAUCH, ROQUE PÉREZ, SALADILLO, SAN VICENTE, TAPALQUÉ y TORDILLO (Provincia de Buenos Aires).

Corrientes Noroeste: BELLA VISTA, CAPITAL, CONCEPCIÓN, EMPEDRADO, GENERAL PAZ, GOYA, ITUZAINGÓ, SALADAS, SAN LUIS DEL PALMAR, SAN MIGUEL, SAN ROQUE (Corrientes) y GENERAL OBLIGADO (Santa Fe).

Corrientes Centro-Sur: CURUZÚ-CUATIÁ, SAUCE, MERCEDES (SUR) y MONTE CASEROS

Entre Ríos Norte: CONCORDIA, FEDERACIÓN, FEDERAL, FELICIANO y LA PAZ

Chaco-Formosa Este: 2 DE ABRIL, BERMEJO, COMANDANTE FERNÁNDEZ, 12 DE OCTUBRE, FRAY JUSTO SANTA MARIA DE ORO, GENERAL DONOVAN, INDEPENDENCIA, LIBERTAD, LIBERTADOR GENERAL SAN MARTÍN, MAIPÚ, MAYOR LUIS J. FONTANA, O'HIGGINS, 1º DE MAYO, QUITILUPI, SAN LORENZO y VEINTICINCO DE MAYO (Chaco) y LAISHI, PILAGÁS, PILCOMAYO, PIRANÉ y FORMOSA CAPITAL (Formosa).

Chaco-Formosa Oeste: ALMIRANTE BROWN, GENERAL GUEMES (Chaco), BERMEJO, PATIÑO y RAMÓN LISTA (Formosa).

Córdoba Norte: CALAMUCHITA, CAPITAL, COLÓN, CRUZ DEL EJE, ISCHILÍN, MINAS, POCHO, PUNILLA, RÍO SECO, SAN ALBERTO, SAN JAVIER, SANTA MARÍA, SOBREMUNTE, TOTORAL, TULUMBA.

Salta: CACHI, CAFAYATE, CAPITAL, CERRILLOS, GENERAL GUEMES, GENERAL JOSÉ DE SAN MARTIN, GUACHIPAS, LA CALDERA, LA CANDELARIA, LA POMA, LA VIÑA y ROSARIO DE LA FRONTERA.

Santiago del Estero: AGUIRRE, ATAMISQUI, AVELLANEDA, BELGRANO, CAPITAL, CHOYA, FIGUEROA, GUASAYÁN, JIMÉNEZ, JUAN F. IBARRA, LA BANDA, LORETO, MITRE, OJO DE AGUA, PELLEGRINI, QUEBRACHOS, ROBLES, SALAVINA, SAN MARTÍN, SARMIENTO y SILIPICA.

La Pampa-San Luis Semiárida: GUATRACHÉ, LOVENTUÉ, TOAY (La Pampa), LA CAPITAL, CORONEL PRINGLES y CHACABUCO (San Luis).

La Pampa-San Luis Árida: CALEU-CALEU, CHALILEO, CURACO, HUCAL, LIHUEL-CALEL, LIMAY-MAHUIDA, y UTRACAN (La Pampa), AYACUCHO, BELGRANO, JUNIN y LIBERTADOR GENERAL SAN MARTIN (San Luis).

Patagonia Precordillera: LANGUIÑEO, TEHUELCHES, RÍO SENGUER (Chubut)

MODELOS DE CICLO COMPLETO

Córdoba Centro-Sur: GENERAL SAN MARTIN, JUÁREZ CELMAN, MARCOS JUÁREZ, PRESIDENTE ROQUE SAENZ PEÑA, RÍO PRIMERO, RÍO SEGUNDO, SAN JUSTO, TERCERO ARRIBA, UNIÓN.

Chaco Húmedo: CHACABUCO, GENERAL BELGRANO, NUEVE DE JULIO, PRESIDENTE DE LA PLAZA, SAN FERNANDO, SARGENTO CABRAL y TAPENAGA (Chaco).

Pampeana Subhúmeda: ADOLFO ALSINA, CARLOS TEJEDOR, GENERAL VILLEGAS, GUAMINÍ y TRENQUE-LAUQUEN (Buenos Aires); RÍO CUARTO (Córdoba), ATREUCO y CAPITAL (La Pampa); GENERAL PEDERNEIRA y MARTÍN DUPUY (San Luis).

Buenos Aires Centro-Sudoeste: BOLÍVAR, DAIREAUX Y CORONEL SUÁREZ

Noreste de Corrientes: PASO DE LOS LIBRE, SAN MARTÍN Y GENERAL ALVEAR

MODELOS DE INVERNADA

Pampeana Subhúmeda: PELLEGRINI, RIVADAVIA, SALLIQUELÓ y TRES LOMAS (Buenos Aires); GENERAL ROCA (Córdoba); CATRILÓ, CHAPALEUFÚ, CONHELÓ, MARACÓ, QUEMÚ-QUEMÚ, RANCUL, REALICÓ, TRENEL.

Islas de Entre Ríos: ISLAS DEL IBICUY

Entre Ríos Sur: COLÓN, DIAMANTE, GUALEGUAY, GUALEGUAYCHÚ, NOGOYÁ, PARANÁ, SAN SALVADOR, ROSARIO DEL TALA, URUGUAY, VICTORIA, VILLAGUAY.

Santa Fe Centro: BELGRANO, CASTELLANOS, SAN CRISTÓBAL, IRIONDO, LA CAPITAL, LAS COLONIAS,

- Dirección de Ganadería Bovina (MAGyP), agradeciendo especialmente a Silvio Marchetti y Bernardo Aranzadi, con quienes trabajamos en la primera etapa y a quienes consultamos permanentemente en la confección de modelos.
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA (agradecemos la buena predisposición de Oscar Geffner) sobre el Censo Agropecuario, filtrando los productores ganaderos con más de 50 cabezas totales. La base obtenida se agrupó luego por región ganadera, obteniéndose índices muy interesantes respecto a la situación de base de la ganadería en cada región. Por ejemplo: vacas por establecimiento, novillos por establecimiento, porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca; bebederos/cab; molinos, etc.
- INTA. Proyecto “Competitividad y Sustentabilidad de los Sistemas de Producción” (PE INTA AEES 302442). Aquí agradecemos especialmente a Mirna Mosciaro, coordinadora del proyecto. Esta fuente proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales.
- El mismo proyecto incluyó consultas con técnicos y resultados provenientes del Programa CAMBIO RURAL, dentro del cual agradecemos especialmente a los agentes de proyecto de la Cuenca del Salado, coordinados por el Ing. Esteban Melani, quienes proporcionaron información técnico-económica y se prestaron a la evaluación crítica de los modelos correspondientes a dicha región.
- INTA-IES (Instituto de Economía y Sociología). Proyecto “Perfil Tecnológico”. Proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera. Por ejemplo: edad al destete, estacionamiento del servicio, uso de verdes, praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc.
- Encuestas a productores realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP. A las delegaciones le fueron remitidas planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Técnicos de INTA de las estaciones experimentales de distintas zonas del país, especialmente la Ing. Agr. Mariana Calvi de la EEA Mercedes, Corrientes y al Dr. Manuel Prieto de la EEA Esquel, Chubut.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP, cooperación SIIA. Se emplearon planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Entrevistas con técnicos privados del sector, a los cuales se les realizó encuestas en algunos casos y en otros se los consultó para testear la información de los modelos ya construidos.
- Recopilación de trabajos del CREA sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Consultas de trabajos realizados en Universidades.
- Revistas agropecuarias especializadas (Agromercado-Márgenes Agropecuarios-Revista CREA)